

Sayı: 3/2026

İMMİB Akademi ile
Öğrenme Serüveninize Başlayın...

İMMİB Akademi



Temmuz, Ağustos ve Eylül 2026

Eğitim Kataloğu



akademi.immib.org.tr



“Eğitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkı sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eğitimlerimizle becerilerinizi geliştirin

İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütölen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

İMMİB Akademi olarak, bireysel gelişimin kurumsal başarıyı şekillendirdiğı anlayışıyla, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimini destekliyoruz

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.

Eğitim Kategorileri

- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüşüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans



- ★ Satın Alma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeşil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetmel Yetkinlik Geliştirme

WhatsApp Topluluğumuza Katılın!



Katılmak için [Tıklayın](#)

Ya da QR kodu okutun



İMMİB Akademi Eğitimleri ile Kazanımlarınız Neler Olacak ?

01

Güncel bilgi ve becerilere sahip olma



02

Kariyer gelişimini destekleyen ve terfi fırsatlarını artıran yetkinlikler edinme



03

İş süreçlerinde verimlilik ve performans odaklı çalışma yetkinliği kazanma



04

Motivasyonu ve iş tatminini artıran profesyonel gelişim bilinci oluşturma



05

Etkili iletişim ve güçlü iş birliği becerileri geliştirme



İMMİB Akademi Eğitimleri ile Hangi Yetkinlikleri Kazanabilirsiniz?

“ Kendimde en son hangi yetkinliği geliştirdim?”

Bugün her profesyonelin kendisine sorması gereken en önemli sorulardan biri. Çünkü sürekli gelişim, günümüz iş dünyasında bireysel ve kurumsal başarının en önemli anahtarlarından biri haline geldi.

Mevcut bilgiyi korumak, günümüzün rekabetçi iş dünyasında ayakta kalmak ve değişime ayak uydurmak için artık yeterli değil. Yapay zekâ uygulamalarının hızla yaygınlaşması ve bilgiye erişimin her zamankinden daha kolay hale gelmesi, rekabeti daha da artırıyor. Zamanın en değerli sermayelerden biri haline geldiği bu hız çağında, önemli olan sadece doğru eğitimi bulmak değil; doğru içeriğe, ana konuya odaklanan ve zamanı verimli kullanan bir eğitim planlamasıyla ulaşabilmek. Tam da bu noktada İMMİB Akademi profesyonellerin hem güncel bilgiye ulaşmasını hem de kariyerlerinde daha güçlü adımlar atmasını destekleyen zamanı verimli kullanan eğitim programları ile sizlerle.

İMMİB Akademi olarak, temel ihracat eğitimlerinin yanı sıra sektörün güncel ihtiyaçlarına da odaklanıyor, eğitim içeriklerimizi sürekli yeniliyoruz. Bu yaklaşım sayesinde katılımcıların değişen iş dünyasına uyum sağlamalarına ve kendilerini geliştirmelerine destek oluyoruz. 18 yıldır olduğu gibi bugün de profesyonellerin gelişimine katkı sağlamak ve değişime ayak uydurmalarını desteklemek için çalışmaya devam ediyoruz.

Değişen iş dünyasına etkin şekilde uyum sağlamak ve kariyerinizde sağlam adımlar atmak istiyorsanız, sizleri İMMİB Akademi eğitimlerine davet ediyoruz.

2025 Yılını Nasıl Geçirdik?



120 Eğitim



950 Üye Firma Katılımı



3.450 Eğitim Katılımcısı





Türk Halı Sanatında Motifler



Dokumada sanatlarının tarihi Orta Asya'ya dayanan Türkler halı, kilim ve çeşitli amaçlarla kullanılan kumaş dokumacılığı alanlarında bugün olduğu gibi o zamanlar da ünlüydüler. Orta Asyadan, Selçukluya ve günümüze uzanan tarihi aralıksız devam eden hikayesi ile Türk dokumacılığı, kullanılan desenleri ile niyetlerin, hikayelerin anlatıldığı bir sanat olarak karşımıza çıkmaktadır. Kullanılan motifler hem sundukları görsel estetik hem de taşıdıkları anlamlar ile dikkat çekmektedir.

Bugün en değerli örnekleri dünyanın çeşitli müzelerinde sergilenen bu kıymetli eserler geçmişten bugüne anlattıkları hikayeleri ile dikkat çekmekte, geçmişin bugün ile buluştuğu, kültürel değerimizdir.

Bu yıl Türk halı ve kilim desenlerine dikkat çekmek, bu alanda birlikte bilgilenmek amacı ile 12 desen seçtik. Her ay bir deseni işlediğimiz seçkimizi beğenilerinize sunarız.

Motiflere dair yararlanılan kaynaklar:

Oyman, N. R. (2019). Bazı Anadolu kilim motiflerinin sembolik çözümlemesi. *Arş Dergisi*, 14, 4-22.

<https://doi.org/10.34242/akmbaris.2019.119>

T.C. Milli Eğitim Bakanlığı El Sanatları Teknolojisi Yörük Halısı Desenleri, Ankara, 2013

Erbek, M. (2002) *Çatalhöyük'ten Günümüze Anadolu Motifleri*, Ankara: T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı Yayınları

Görseller Carvadan alındı

Temmuz 2026

Su Yolu

Yaşamın kendisi olan su, dokumaların sıkca kullanılan motiflerinden birisidir. Menderes Nehri'nin akışı ile şekillenen motif bilgelik, bereket ve hayat sembolü olarak kullanılmıştır. Kimi kaynaklarda zikzak olarak da geçen bu motif dokumalarda tamamlayıcı bir unsur olarak kullanılmış yaşamın devamlılığı ve tazalenmeyi ifade etmiştir.

Temmuz Ayı Eğitimleri

İş dünyasının bugünü ve yarını eğitim programında buluyor.

İş dünyası hızla değişirken, yeni yetkinlikler kazanmak her zamankinden daha fazla önem taşıyor. İMMİB Akademi, Temmuz ayında hazırladığı eğitim programıyla üyelerinin hem iş süreçlerini güçlendirmelerine hem de değişen koşullara daha kolay uyum sağlamalarına destek oluyor.

Program kapsamında dış ticaretten, yapay zekaya, nakit yönetiminden KVKK'ya kadar şirketlerin günlük iş hayatında ihtiyaç duyduğu birçok konu ele alınıyor. Bunun yanı sıra E-ihracat destekleri, dijital olgunluk analizi ve risksiz dış ticaret gibi başlıklarla ihracatçıların güncel gelişmeleri yakından takip etmeleri hedefleniyor.

Sürdürülebilirlik ve dijital dönüşüm odaklı eğitimler de Temmuz programında öne çıkıyor. Su Hukuku, Su Ayak İzi, Yapay Zeka araçları, veri analizi ve problem çözme eğitimleriyle katılımcıların hem bugünün hem de geleceğin iş dünyasına hazırlanmasına katkı sağlanıyor. Tüm üyelerimizi İMMİB Akademi'nin Temmuz ayı eğitim programını incelemeye davet ediyoruz.

Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri Danışmanlığı

Eğitmen: M.Çağrı KÖKTÜRK

5973 sayılı karar kapsamında, yurtdışında birim kira, tanıtım ve marka tescil destekleri detaylı şekilde ele alınmaktadır. Firmalarımızın konuları birebir dinlenerek uzmanımız tarafından gerekli destek sağlanmaktadır.

Eğitim İçeriği

5973 Sayılı Karar:

- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri

Program

 **Tarih:** 1 Temmuz 2026

 **Saat:** 10.00-12.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



İhracatçılar için

Dijital Olgunluk Analizi

Eğitmen: Dr. Umut KÖKSAL

Eğitimin amacı; katılımcıların firmalarının dijital olgunluk seviyelerini değerlendirmeleri, ihracatta dijitalleşme ve yapay zekâ fırsatlarını belirlemeleri ve dijital dönüşüm için öncelikli aksiyon planları oluşturmalarını sağlamaktır.

Eğitim İçeriği

- Dijital Olgunluk Nedir, Neden Önemlidir?
- İhracatçı Firmalar Açısından Dijital Olgunluk Tespiti Neden Önemli?
- Dijital Olgunluk Analizi ve Boyutları
- Veri Odaklı Karar Alma ve Rekabet Gücü
- Yapay Zekâ ve Dijital Dönüşüm Fırsatları
- Dijital Gelişim Yol Haritası Oluşturma

Program

 **Tarih:** 2 Temmuz 2026

 **Saat:** 10.00-11.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



ISO 14046 Su Ayak İzi

Genel Bilgilendirme

Eğitmen: Bengi ÇETİNEL

Bu eğitimin amacı, ISO 14046-2014 - Su Ayak İzi - Prensipler, Şartlar ve Kurallar Standardının öğrenilmesidir.

Eğitim İçeriği

- ISO 14046 Standardına Giriş ve Genel Bakış
- Terimler , Tarifler ve Prensipler
- Metodolojik Çerçeve
- Eleştirel Gözden Geçirme
- Ek-A Kuruluşlar İçin Ek Şartlar ve Kurallar
- Sonuçların Yorumlanması
- Su Ayak İzi Analizinin Limitlerinin Belirlenmesi

Program

 **Tarih:** 8 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



İş Dünyası İçin Temel Sözleşme

Hazırlama ve İnceleme Teknikleri

Eğitmen: Av. Dr. Günal KURŞUN- Av. Sabahat ERGÜN

Bu eğitim, sözleşmelerdeki ticari ve hukuki riskleri erken aşamada fark ederek, kritik maddeleri doğru yönetme ve işletmeyi koruyan sözleşme süreçleri oluşturma yetkinliği kazandırmayı hedeflenmektedir

Eğitim İçeriği

- Sözleşme okurken “riskli cümleleri” hızlı yakalamak
- Uyuşmazlık çıkmadan önce korunma (kanıt, bildirim, fesih)
- “İşletme açısından en pahalı 10 madde” yaklaşımı
- Kritik maddeler: en çok hata yapılan yerler
- Fesih: haklı sebep, bildirim, cure period, fesih sonrası yükümlülükler
- Gizlilik & KVKK: rol tanımı (veri sorumlusu/işleyen), ihlal bildirimini
- 10 maddelik pratik checklist + Q&A yönlendirmesi

Program

 **Tarih:** 9 Temmuz 2026

 **Saat:** 10.00-12.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 540 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Her İşletmenin Bilmesi Gereken

KVKK Gerçekleri

Eğitmen: Selenay Feyza BIKMAZ TÜREN

Eğitim İçeriği

KVKK Eğitimi, katılımcılara 6698 sayılı Kişisel Verilerin Korunması Kanunu'nu bireysel ve kurumsal boyutlarıyla tanıtmayı amaçlamaktadır. Eğitimde; ilgili kişi hakları, açık rıza, aydınlatma yükümlülüğü, başvuru ve şikâyet süreçleri ile veri sorumlularının yükümlülükleri, teknik ve idari tedbirler, VERBİS kayıtları, veri ihlalleri ve yaptırımlar ele alınacaktır. Ayrıca, güncel kurul kararları ve uygulama örnekleri üzerinden KVKK uyum süreçlerine ilişkin pratik bilgi ve farkındalık kazandırılması hedeflenmektedir.

Program

 **Tarih:** 20 Temmuz 2026

 **Saat:** 14.00-16.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Excel ile Yapay Zeka Destekli

Veri Analizi

Eğitmen: Kutad ALPTÜRKAN

Bu eğitim, katılımcıların Excel ve yapay zeka araçlarını birlikte kullanarak dağınık verileri temizleme, analiz etme, özetleme ve karar vermeyi destekleyen anlamlı içgörülere dönüştürme becerisi kazanmalarını amaçlamaktadır.

Eğitim İçeriği

- Dağınık Veri Setlerinden Bilgiye, Bilgiden Mesaja Yolculuk
- Veri Analizinde Yapay Zeka Kullanımı
- Veriyi Anlamak (Sırala, Filtrele, Tablolarda Gezinmek)
- Veri Transferi ve Temizlik Süreçlerinin Otomasyonu
- Veri Özetleme ve Mesaj Tasarımı
- Yapay Zeka ile İçgörü Oluşturma Ve Mesaj Tasarım

Program

 **Tarih:** 21 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Dahilde İşleme Rejimi Mevzuatı ve Uygulamaları

Eğitmen: Caner SEVİMLİ

Bu eğitimde, Dahilde İşleme Rejimi'nin mevzuat temeli, uygulama süreçleri ve firmalara sağladığı avantajlar kapsamlı şekilde ele alınmaktadır.

Eğitim İçeriği

- Dahilde İşleme Rejimi (DİR) Nedir? (Tebliğ: 2006-12)
- Destek Yönetim Sisteminin (DYS) Kullanılması
- DYS / DİR Sistemi Üzerinden Proje Hazırlanması
- Sistemin Kullanılmasında Dikkat Edilmesi Gereken Konular
- DİR Kapatma Müracaatı
- Elektronik Ortamda Belge Alma Süreci

Program

 **Tarih:** 23 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



A3 Yaklaşımı ile

Sistematik Problem Çözme

Eğitmen: Gökhan SÖNMEZ

Bu eğitimin amacı; A3 problem çözme felsefesini ve metodolojisini sürdürülebilir şekilde uygulayarak; sorunlara kalıcı çözümler getirme ve sürekli iyileştirme becerileri kazandırmaktır.

Eğitim İçeriği

- Problemi Doğru Tanımlama
- Veriye Dayalı Analiz Teknikleri
- Kalıcı Çözüm Geliştirme
- A3 Problem Çözme Uygulaması
- Gerçek İş Süreçleri Üzerinden Uygulama Çalışması

Program

 **Tarih:** 24 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Su Hukuku

Eğitmen: Av. Selma KARADUMAN

Bu eğitim, maden–metal Şirketlerinin su y¼k¼ml¼l¼klerini doğru teŐhis etmeleri, Mavi Su Verimliliği Belgesi s¼reçlerini sağlam bir zeminde yapılandırılmaları ve su kaynaklı hukuki risklerini erken aşamada y¼netebilmeleri için tasarlanmıştır.

Eğitim İçeriği

- Maden–Metal Sekt¼r¼nde Su Neden Artık Bir Hukuk, Uyum ve Rekabet BaŐlıđı?
- T¼rkiye’de Su Hukukunun Haritası: Maden–Metal Őirketleri Hangi Y¼k¼ml¼l¼k Alanlarıyla Karşı KarŐıya?
- 2024 Su Verimliliği Y¼netmeliđi
- Su Davaları, İdari Yaptırımlar, Ceza Riski

Program

 **Tarih:** 27 Temmuz 2026

 **Saat:** 13.00-17.00

 **Platform:** Zoom evrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 1080 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Yapay Zeka Araçları ve

Etkili Prompt Yazma

Eğitmen: Mustafa AYDIN

Üretken Yapay Zeka araçlarının etkin kullanımına yönelik temel bilgilerin aktarıldığı bir eğitimidir. Katılımcılar Yapay Zeka ile gelişen yeni kavramların iş süreçlerimizi nasıl etkileyeceği ile ilgili temel farkındalık kazanacaklardır.

Eğitim İçeriği

- Yapay Zeka Temel Kavramlar: Makine Öğrenmesi, Derin Öğrenme ve Yapay Sinir Ağları
- Yapay Zeka Araçları Nedir?
- Prompt Yazmada PARTS Tekniği ile ve Yapay Zekanın Yanıtlarının Kalitesini SALT Tekniği ile Artırmak.
- Yapay Zeka Araçlarının Sınırlılıkları Nelerdir?

Program

 **Tarih:** 28 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Risksiz Dış Ticaretin Kuralları

Eğitmen: Reşat BAĞCIOĞLU

Dış ticarete taraflar arası risklerin en aza indirilmesi için sözleşmeden ödeme yöntemlerine, sigortadan yasal kurallara kadar izlenmesi gereken yollar ve alınması gereken önlemler detaylı şekilde ele alınmaktadır.

Eğitim İçeriği

- Risksiz Dış Ticaret Öncesi İzlenen Yol – Alım Satım Sözleşmesi
- Kendimizden Kaynaklı Riskler ve Bertaraf Edilmesi
- Uluslararası Ticarete Firma Riski Nasıl Önlenebilir?
- Türk Eximbank İhracat Kredi Sigortası Hangi Riskleri Çözer
- Ödeme Şekillerine Risklerin Sıfırlanması
- Akreditifli İşlemlerde UCP 600 Sayılı Bröşür

Program

 **Tarih:** 29 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Bilinçli Farkındalıkla

An'a Odaklanma Atölyesi

Eğitmen: Gamze ÖZTIRPAN TOSUN

Bu atölyede katılımcılar mindfulness hakkında temel bilgi sahibi olup, mindfulness'ın ana uygulamalarını pratik edeceklerdir. Sres yönetimi, iç görü becerisi gibi becerilerini geliştirmek adına patikler tecrübe edebileceklerdir.

Atölyenin hedefi:

- Katılımcıların, zihnin işleyişini ve kararlarını nasıl etkilediğini fark ederek odaklı dikkat geliştirmeleri,
- Tetiklendikleri durumlarda tepkisel davranmak yerine zihinden çıkarak bedensel duyumlara ve nefese odaklanarak an'a dönme becerileri geliştirmeleri
- Fevri tepkiler yerine kabule geçerek durumu daha net değerlendirebilmeleri hedeflenmektedir.

Program

 **Tarih:** 30 Temmuz 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



E-İhracat Destekleri Danışmanlığı

Eğitmen: İbrahim ŞEN

E-İhracat desteklerinin kapsamı, başvuru süreçleri ve kimlerin yararlanabileceği detaylı şekilde anlatılmaktadır. Firmalarımızın konuları birebir dinlenerek uzmanımız tarafından gerekli destek sağlanmaktadır.

Eğitim İçeriği

- E-İhracat Desteklerinin Kapsamı ve Amacı Nedir?
- Kimler Yararlanabilir? Yararlanıcı Türleri Nelerdir?
- Başvurular İçin Ön Şartlar Nelerdir?
- Destek Başvuru Süreci Nasıl İlerliyor?
- Şirket Statüsündeki Yararlanıcılara Yönelik Destekler Hangileridir? Ayrıntıları Nelerdir?

Program

 **Tarih:** 31 Temmuz 2026

 **Saat:** 10.00-11.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Ağustos 2026



Yıldız

Yıldız motifi, Türk inanışlarında gökyüzüne dair önemli yeri olan güneş ve ay gibi dokumalarda sıkça görülmektedir. Geometrik şekillerden oluşan motif çeşitli şekillerde görülmektedir. Anadolu halk inancında aktarılan inançlara göre yıldızlar çeşitli olaylarla bağlantılıdır. Bir yıldızın kayması birinin öldüğüne işaret edebilmekte ya da parlayan ışık saçan bir yıldız güzel talihi simgelemektedir.

Ağustos Ayı Eğitimleri

İş dünyasında başarı artık yalnızca bilgiye sahip olmakla değil, değişime hızlı uyum sağlayabilmekle de ölçülüyor. İMMİB Akademi, Ağustos ayında hazırladığı eğitim programıyla üyelerinin hem iş hayatında karşılaştıkları güncel ihtiyaçlara yanıt vermeyi hem de geleceğe daha güçlü hazırlanmalarını desteklemeyi amaçlıyor.

Programda yer alan içerikler, katılımcılara dış ticaretten satışa, dijital dönüşümden sürdürülebilirliğe kadar geniş bir perspektif kazandırıyor. Türkiye–Avustralya ticaret fırsatları, gümrük süreçleri, INCOTERMS 2020 ve Marka/Turquality destekleri gibi başlıklar, firmaların uluslararası pazarlarda daha bilinçli ve stratejik hareket etmesine katkı sağlıyor. Aynı zamanda web sitesi optimizasyonu, LinkedIn sosyal satış teknikleri ve stratejik satış gibi konular, yeni iş fırsatları yaratma ve dijital pazarlamada daha etkili olma becerilerini güçlendiriyor.

Yapay zeka, veri kullanımı, sürdürülebilirlik ve kurumsal dönüşüm alanındaki içerikler ise katılımcıların geleceğin iş modellerine uyum sağlamasını destekliyor. Liderlik, iletişim, problem çözme, hafıza geliştirme ve networking gibi kişisel gelişim başlıkları da profesyonel yetkinlikleri tamamlayan güçlü bir çerçeve sunuyor.

Tüm bu içerikler, katılımcılara yalnızca bilgi değil; daha etkili karar alma, daha güçlü strateji geliştirme ve değişen iş dünyasında daha sağlam bir duruş kazandırmayı hedefliyor.

Nakit Yönetimi ve

Nakit Akış Planlaması

Eğitmen: Prof. Dr. Ercan ÇALIŞ

Bu eğitimle katılımcılar işletme sermayesini optimize eden, riskleri azaltan ve finansal karar süreçlerini güçlendiren bir nakit yönetimi yaklaşımı geliştirebilecektir.

Eğitim İçeriği

- Nakit Akış Kavramı ve Nakit Akış Tablosu Hazırlama
- Alacakların Yaşlandırılması
- Beklenen Kredi Zararı Hesaplama Yöntemleri
- Nakit Akış Yönetiminin Unsurları
- Nakit Akış Veri Planı ve Veri Kaynakları
- Nakit Akış Hazırlama Uygulaması

Program

 **Tarih:** 4 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Geleceğin Davranışsal Becerileri

Eğitmen: Aytaç YİĞİTLER

Değişimin Hızına Yetişmeyin, Ona Yön Verin! Davranışlarınızı Değiştir. "Gelecek Davranış Modeli" İle Kazanan Ol! Bu eğitim programı, sizi sadece "yarına" hazırlamaz; yarını bugünden yönetmenizi sağlayacak Yeni Nesil Davranış Modellerini kazandırır.

Eğitim İçeriği

- İnsanın Yolculuğu ve Yaşama Ait Devrimler
- Dijital Devrim: Merak mı, Korku mu? Düşme mi? Aç Kalma mı?
- Karar Mekanizmamızın Mimarisi
- Geleceği İnşa Eden 10 Temel Beceri
- Sonuç ve Dönüşüm: Katalizör Olmak

Program

 **Tarih:** 5 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Yüksek Dönüşüm Getiren Web Sitesi Optimizasyonu

Eğitmen: Dante Işıl ÖZKAN

Katılımcılar, kendi web siteleri ve landing page'lerini uygulamalı olarak tasarlayıp optimize edecek; UX odaklı, responsive, hızlı ve modern sayfalar oluşturmayı deneyimleyecekler.

Eğitim İçeriği

- Hedef Kitlenin İhtiyaç ve Davranış Analizi
- Ziyaretçi Yolculuğu Haritası Oluşturma (User Journey Mapping)
- Design Benchmark & Rakip Analizi
- İnsan Odaklı Tasarım (UX-First) ile Sayfa ve Blok Tasarımı
- Prototipleme ve Test
- AI ve Veri Destekli Test ve Öneriler
- Kullanıcı Davranışına Göre Site Akışını Revize Etme

Program

 **Tarih:** 6 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Aile Şirketlerinde Sürdürülebilirlik ve Kuşak Planlaması

Eğitmen: Esra ÇOLAK

Bu eğitimin amacı; ile şirketlerinin nesiller boyu varlığını korumasını ve büyümesini sağlamayabilmesinde dikkat edilecek hususlarda katılımcılarla bilgi paylaşımında bulunmak ve özellikle bunun hukuki altyapısı hakkında temel hususlarda aydınlatıcı olmaktır.

Eğitim İçeriği

- Türk Aile Şirketlerinde Yaşanan Önemli Sorunlar ve Küresel Aile Şirketlerindeki Yapı
- Kuşak Geçişi Nasıl Olmalı
- Çatışma Yönetimi Nasıl Yönetilmeli
- Türk Hukukunda Aile Anayasasının Yeri

Program

 **Tarih:** 10 Ağustos 2026

 **Saat:** 14.00-15.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



İnsan Kaynaklarında Veri ve Yapay Zeka

Eğitmen: Dr. Umut KÖKSAL

Bu eğitim, katılımcıların insan kaynakları yönetiminde veri odaklı düşünme yaklaşımını benimsemelerini, veriyi stratejik karar alma süreçlerine entegre etmelerini ve yapay zeka destekli İK uygulamalarını etkin şekilde kullanabilmelerini hedeflemektedir.

Eğitim İçeriği

- İnsan Kaynakları Yönetiminde Veri Türleri ve Kaynakları
- İnsan Kaynakları Açısından Geleneksel-Üretken Yapay Zeka Hangi Alanlarda Kullanılıyor?
- İnsan Kaynakları Ekipleri için Pratik Üretken Yapay Zeka Araçları ve Özellikleri
- İnsan Kaynaklarında Yapay Zeka Projelerinden Örnekler

Program

 **Tarih:** 11 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Gümrük İşlemlerinde Cezai İşlemler, Uzlaşma ve İdari Yargı Süreçleri

Eğitmen: Remzi AKÇİN

Bu eğitim, katılımcıların gümrük cezaları, uzlaşma ve uyuşmazlık süreçlerini anlayarak riskleri etkin yönetmelerini ve haklarını bilinçli şekilde kullanmalarını hedeflemektedir.

Eğitim İçeriği

- Gümrük Cezaları
- Vergi Kaybına Neden Olan Cezalar
- Usulsüzlük Cezaları
- Uyuşmazlıkların Çözüm Yolları
- Uzlaşma ve Diğer Çözüm Yolları
- İdari Yargı

Program

 **Tarih:** 12 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Stratejik Satış Teknikleri

Eğitmen: Ercan TELCİ

Bu eğitim, katılımcıların satış becerilerini geliştirerek müşteri odaklı yaklaşım benimsemelerini, etkili çözümler sunmalarını ve satış performanslarını artırmalarını hedeflemektedir.

Eğitim İeriği

- Fizyolojik ve Psikolojik Satış
- Satış Öncesi, Satış Sırası ve Satış Sonrasında Yapılacaklar Listesi
- Geleceğin İş Dünyasında Kazandıran Kilit Beceriler
- Satıcının Olmazsa Olmaz 4 Ana Yetkinlik Seti Nedir?
- Müşteri Kimdir ve Yeni Nesil Müşteriler Nasıl Kazanılır?
- Kendi İçsel Motivasyonumu Nasıl Güçlü Tutarım?
- 10 Ölümcül Satış Hatası

Program

 **Tarih:** 13 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Problem Çözme Teknikleri

Eğitmen: Gökhan SÖNMEZ

Bu eğitim, katılımcılara etkin problem çözme stratejilerini ve yöntemlerini öğretmeyi, analiz yeteneklerini geliştirmeyi ve problem çözme becerilerini artırmayı hedeflemektedir.

Eğitim İçeriği

- Problem Tanımı
- Önceliklendirme Teknikleri
- PUKO Döngüsü
- Veri Toplama ve Görselleştirme
- Yedi Temel Problem Çözme Aracı
- Yedi Yeni Problem Çözme Aracı
- Kobetsu Kaizen

Program

 **Tarih:** 14 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Marka/Turquality ve Tasarım

Destekleri Danışmanlığı

Eğitmen: Dr. Nilhay USTA PAMUK

Firmalarımızın konuları birebir dinlenerek uzmanımız tarafından gerekli destek sağlanmaktadır.

Eğitim İçeriği

- Turquality Desteği Nedir? Başvuru Nasıl Yapılır?
- Desteğe Kabul Süreci Nasıl İlerler?
- Destek Türleri Nelerdir?
- Tasarım Desteği Nedir? Başvuru Nasıl Yapılır?
- Tasarım Şirketi- Tasarım Ofisi Destekleri Nelerdir?
- Tasarım Ürün Geliştirme Projesi Destekleri Nelerdir?
- Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

Program

 **Tarih:** 17 Ağustos 2026

 **Saat:** 14.00-16.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Networking

Becerilerini Geliştirmek

Eğitmen: Efsun YÜKSEL TUNÇ

Bu eğitim, katılımcıların güçlü profesyonel ağlar oluşturma, ilişkileri etkin yönetme ve networking yoluyla fırsat yaratma becerilerini geliştirmeyi hedeflemektedir.

Eğitim İeriği

- Networking Kavramı ve Gereklilikleri
- Networking ve Etkili Çevre Oluşturmanın İncelikleri
- Ağ'dan Bağ'a Yolculuk ve Networking Adımları
- Networke Fayda Sunmak ve Değer Yaratmada Ustalaşmak
- Tanışmaya ve Tanıştırmaya Hazır Olmak
- Görünür Olmak ve Sürdürülebilir İlişkiler Kurmak
- Uygulamalar ve 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması

Program

 **Tarih:** 18 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



INCOTERMS 2020

Uluslararası Teslim Şekilleri

Eğitmen: Reşat BAĞCIOĞLU

Katılımcıların, INCOTERMS 2020 teslim şekillerini ve tarafların sorumluluk, risk ve maliyetlerini uygulamalı örneklerle kavramaları hedeflenmektedir. Anlatımlar teori değil, görsel ve vak'a içeriklidir.

Eğitim İçeriği

- INCOTERMS 2020 Dış Ticarete Teslim Şekilleri
- INCOTERMS 2020 Teslim Şekillerinin Esas Olarak İncelenmesi
- INCOTERMS 2020 - Teslim Şekillerinin Satıcının ve Alıcının Sorumlulukları ve Riskleri Açısından İncelenmesi
- DPU, DELIVERED AT PLACE UNLOADED – Belirlenen Yerde Teslim Mallar Boşaltılmış (YENİ TERİM)

Program

 **Tarih:** 19 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Hafıza Teknikleri

Eğitmen: Nalan TARIOĞLU

Katılımcıların hafıza tekniklerini etkin kullanarak öğrenme hızlarını artırmaları, bilgiyi daha kalıcı şekilde hatırlamaları ve zihinsel performanslarını güçlendirmeleri hedeflenmektedir.

Eğitim İeriği

- MODÜL 1: Hafıza Nasıl Çalışır?
- MODÜL 2: Kodlama ve Çağrışım Teknikleri
- MODÜL 2: Kodlama ve Çağrışım Teknikleri
- MODÜL 2: Kodlama ve Çağrışım Teknikleri

Program

 **Tarih:** 20 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



CBAM ve İhracatçı Firmalar

İçin Uyum Süreçleri

Eğitmen: Bengi ÇETİNEL

Eğitimimiz ile Sınırdaki Karbon Mekanizması (SKDM) ve raporlaması hakkında ihracatçı firmaların bilgi sağlanması amaçlanmaktadır.

Eğitim İçeriği

- Paris Anlaşması ve AB Yeşil Mutabakat İlişkisi
- Sınırdaki Karbon Düzenlemesi Mekanizması (SKDM) Kapsamı
- SKDM Uygulama ve Geçiş Süreci • Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması ile ISO 14064-1 Kurumsal Karbon Ayak İzi İlişkisi
- Ülkemiz Açısından Riskler ve Fırsatlar
- Soru ve Cevaplar

Program

 **Tarih:** 21 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



İş Dünyasında Yapay Zeka: Hukuki Riskler, Uyum ve Güvenli Kullanım Stratejileri

Eğitmen: Yasemin YURTTAŞ

Katılımcıların şirketlerde yapay zeka kullanımına ilişkin fırsatları, riskleri ve uyum gerekliliklerini değerlendirerek güvenli ve etkin kullanım için gerekli bilgi ve becerileri edinmeleri hedeflenmektedir.

Eğitim İçeriği

- Yapay Zekanın Şirket Operasyonlarına Etkisi
- Şirketlerde Sık Kullanılan Yapay Zeka Araçları
- Operasyonel Riskler
- Bilgi Güvenliği ve Kurumsal Riskler
- Hukuki Riskler ve Uyum Yükümlülükleri
- Şirket içi yapay zeka politikası nasıl hazırlanır?

Program

 **Tarih:** 26 Ağustos 2026

 **Saat:** 10.00-12.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



LinkedIn Sosyal Satış Teknikleri

Eğitmen: Abdullah OSKAY

Katılımcıların LinkedIn ve sosyal satış tekniklerini etkin kullanarak potansiyel müşterilere ulaşmaları, profesyonel ilişkiler geliştirmeleri ve dijital etkileşimleri satış fırsatlarına dönüştürebilmeleri hedeflenmektedir.

Eğitim İçeriği

- Sosyal Satış Nedir?
- Sosyal Satış Stratejileri
- Sales Navigator
- Pazarlama Otomasyonu
- Online'dan Offline'a

Program

 **Tarih:** 27 Ağustos 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)

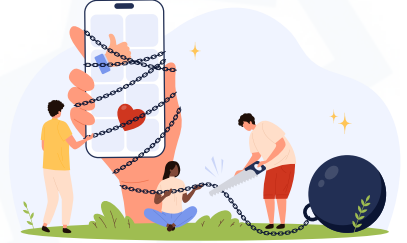


Teknoloji Bağımlılığı

Eğitmen: Nursel ÜÇÜNCÜ

Eğitim İçeriği

Program kapsamında, teknoloji bağımlılığının gençler üzerindeki sosyal yaşamsal etkilerine değinilecek olup yalnızlık, depresyon ve sosyal fobi ile ilişkisi “Yaşamdan kopma” ve “Dijital ortamda var olma” ikilemi aile ve kurumların önleyici rolü konuları ele alınacaktır.



Program

 **Tarih:** 28 Ağustos 2026

 **Saat:** 10.00-12.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Eylül 2026



Pıtrak

Bereket sembollerinden birisi olan Pıtrak bol miktarda bulunan şeyleri, tohumlar veya meyveler için de kullanılır. Hayvanların tüylerine ve insanların elbiselerine yapışan dikenli bir bitkinin adı olması yanında dilimizde "Pıtrak Gibi Olmak" deyimini ile bereketi ve çokluğu ifade etmek için kullanılır. Sembol bereketi simgelediği gibi bir koruma mührüdür de. Kötü enerji, nazardan korunmak için Neolitik dönemden beri kullanılmaktadır.

Eylül Ayı Eğitimleri

Değişen pazar koşulları, hızla gelişen teknolojiler ve küresel rekabet, şirketlerin sürekli öğrenmesini ve kendini geliştirmesini gerekli kılıyor. İMMİB Akademi, bu doğrultuda hazırladığı eğitim programıyla üyelerinin hem kurumsal hem de bireysel gelişimlerine katkı sağlamayı hedefliyor.

Programda; fuar destekleri, pazara giriş belgeleri desteği, küresel tedarik zinciri destekleri, yurt dışı pazar araştırmaları ve dış ticarete ödeme yöntemleri gibi ihracatçıların ihtiyaç duyduğu güncel konular ele alınıyor. Bunun yanı sıra Avrupa Birliği, Hindistan, BAE ve ABD pazarlarına yönelik satış, dağıtım ve pazara giriş stratejileriyle firmaların uluslararası pazarlardaki fırsatları daha etkin değerlendirmelerine destek olunuyor.

Yapay zeka okuryazarlığı, dijital dönüşüm, gelişen teknolojiler, finansal analiz ve karbon ayak izi gibi güncel başlıkların yanı sıra; durumsal liderlik, etkili iletişim, pozitif geri bildirim ve B2B satış eğitimleriyle katılımcıların yönetsel ve kişisel yetkinliklerini geliştirmeleri amaçlanıyor. Tüm üyelerimizi İMMİB Akademi'nin eğitim programını incelemeye davet ediyoruz.

Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

Eğitmen: Burhan CEBRE

Eğitim, fuar destekleri, pazara giriş belgeleri ve küresel tedarik zinciri (KTZ) desteklerinin kapsamı ve kullanım şartlarının aktarılmasıdır. Katılımcıların bu desteklerden en etkin şekilde yararlanması sağlanmaktadır.

Eğitim İeriği

- Fuar Destekleri,
- Pazara Giriş Belgeleri Desteği
- Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

Program

 **Tarih:** 1 Eylül 2026

 **Saat:** 10.00-12.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Hayatın Kalbindeki Ritimler:

Saygı ve Güveni Yeniden İnşa Etmek

Eğitmen: Aytaç YİĞİTLER

Saygı ve güvenin birer erdemden öte, bir "hayatta kalma sanatı" olduğunu keşfettiğimiz "Saygı ve Güvenin Yeniden Keşfetmek" bölümünde; radikal adaptasyonun kapılarını aralıyoruz

Eğitim İeriği

- Erving Goffman - Günlük Yaşamda Benliğin Sunumu
- Maslow ve Saygı
- Güvenin Mimarisi: Tutarlılık ve Savunmasızlık
- Güvenin Nörobiyolojisi ve İletişimsel İllüzyonlar
- Paul Zak – Güvenin Nörobiyolojisi
- Kendi Hikayeni Yazmak: Radikal Güven ve Gelecek

Program

 **Tarih:** 2 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Kurumsal Ekipler için Yapay Zeka Okuryazarlığı ve Otomasyonlar Kurmak

Eğitmen: Dante Işıl ÖZKAN

Bu eğitimnin amacı, ekiplerin yapay zekayı günlük işlerinde etkin şekilde kullanmasını, tekrarlayan görevleri otomatikleştirmesini ve iş süreçlerinin belirli bölümlerini rol bazlı AI ajanlara devredebilmesini sağlamaktır. Katılımcılar, yapay zekayı yalnızca bir araç olarak değil, iş süreçlerini destekleyen ve belirli görevleri devralabilen dijital ekip üyeleri olarak konumlandırmayı öğrenir.

Eğitim İeriği

- Yapay Zekayı Günlük İş Süreçlerine Entegre Etme
- Otomasyon ve Tekrarlayan Görevler
- Verimli ve Ölçeklenebilir Çalışma Modeli Oluşturma

Program

 **Tarih:** 3 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Pazarlamadaki Yeni Trendler ve Dijital Dönüşüm

Eğitmen: Altay Ayhan

Bu eğitim; dijital dönüşüm, modern pazarlama stratejileri, değişen tüketici davranışları ve e-ticaret fırsatlarını küresel ekonomik gelişmeler ışığında ele alarak katılımcılara güncel iş dünyasına uyum sağlama becerileri kazandırmayı amaçlamaktadır.

Eğitim İçeriği

- Krizler ve Kriz Ortamında Değişime Uyum
- Değişen Tüketici Davranışları
- Dijital Pazarlama
- Pazarlamanın Yeni Tanımı – BTİ (Bütünleşik Pazarlama İletişimi)
- Dünya'dan ve Türkiye'den Örnek Uygulamalar

Program

 **Tarih:** 8 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Personel Özlük İşleri

SGK Bordro Uzmanlığı

Eğitmen: Serkan ÖZDEMİR

Bu eğitim, iş yerlerinde personel özlük işleri ve bordrolama süreçlerinin hukuka uygun, güncel ve denetlenebilir biçimde yürütülmesi için tasarlanmıştır.

Eğitim İçeriği

- Bordro Parametrelerine Dikkat Edilmesi Gereken Tüm Konular,
- İnsan Kaynakları ile Sosyal Güvenlik Kurumu Süreç Yönetimi
- Güncel Özelgeler ile Şekillendirilmiş Bordrolama Süreçlerin İşlenmesi
- İşletmelerde Yapılan Bordrolama Hataları ve Vaka Çalışmaları ile İşlenmesi
- Hukuki Dokümanlar ve Dikkat Edilmesi Gereken Konular Nelerdir?

Program

 **Tarih:** 9-10-11 Eylül 2026 (3 Gün)

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 2430 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Yöneticiler için Durumsal Liderlik

Eğitmen: Ruhan MARAL

Günümüz iş dünyasında liderlik, farklı yetkinlik ve motivasyon düzeylerine sahip ekipleri doğru yaklaşımlarla yönlendirebilmeyi gerektirir. Bu program, yöneticilerin liderlik ve yöneticilik arasındaki farkı kavramalarını, liderlik stillerini tanımalarını, duruma göre esnek yaklaşımlar geliştirmelerini ve çalışan performansını sistematik olarak artırmalarını amaçlamaktadır.

Eğitim İçeriği

- Liderlik ve Yöneticilik
- Liderlik Stilleri (S1-S4)
- Delegasyon Problemi
- Farklılıkları Yönetmek
- Liderlikte Duygusal Zekâ

Program

 **Tarih:** 16 Eylül 2026

 **Saat:** 09..00-13.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 1080 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Dijital Sezgi ve Gelişen Teknolojiler

Eğitmen: Volkan ABUR

Eğitim İçeriği

•

Program

 **Tarih:** 17 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



B2B Satışlarda Başarı

Eğitmen: Mert GÜRBÜZ

B2B satışlar, güçlü ilişkiler kurmayı, stratejik konumlanmayı ve karmaşık karar süreçlerini etkin şekilde yönetebilmeyi gerektirir. Bu program, satış profesyonellerinin uzun satış döngülerini başarıyla yönetmelerini, riskleri azaltmalarını ve yüksek değerli projeleri firmalarına kazandırmalarını amaçlamaktadır.

Eğitim İçeriği

- Paydaşlarla Güçlü İlişkiler Kurmak İçin Satış Stratejileri Geliştirmek
- İhtiyaçlara Göre Özelleştirilmiş Mesajlar Oluşturmak ve Bunları Sunabilme
- Rol Yapma Egzersizleri
- Kompleks Müzakere Simülasyonları

Program

 **Tarih:** 18 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Satın Alma ve

Tedarik Zincirinde Fiyat Yönetimi

Eğitmen: Bora TANYEL

Satın Alma ve Tedarik Zincirinde Fiyat Yönetimi Eğitimi, maliyetlerin etkin yönetimi, fiyat analizleri ve tedarikçi değerlendirmelerine odaklanır. Katılımcılar, fiyat müzakereleri, TCO yaklaşımı ve stratejik satın alma uygulamaları konusunda bilgi kazanarak maliyet tasarrufu ve sürdürülebilir fiyat yönetimi becerilerini geliştirirler.

Eğitim İçeriği

- Maliyet ve Fiyat Analizi
- Piyasa Koşullarının Fiyatlara Etkisi
- Fiyat Müzakere Teknikleri
- Stratejik Satın Alma Uygulamaları
- Tedarikçi Performans Değerlendirmesi

Program

 **Tarih:** 22 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



İnsanları Anlayarak

İletişim Kurmak

Eğitmen: Efsun YÜKSEL TUNÇ

Bu eğitimin amacı, katılımcıların insan davranışlarını ve motivasyonlarını daha iyi anlayarak iletişimlerini daha etkili hale getirmelerini sağlamaktır.

Eğitim İçeriği

- İnsan Tanıma Sanatı
- İnsanları Analiz Etmek İçin 25 Yöntem
- Kuşak Analizleri ve Gelecek Nesli Anlamak
- Kelimeleri Yakalamak ve Akıldan Geçeni Bilmek
- İnsanları Okumak İçin Sahip Olunması Gereken Beceriler
- Uygulamalar ve 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması

Program

 **Tarih:** 23 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Risk Farkındalığı ile

Dış Ticarete Ödeme Yöntemleri

Eğitmen: Şeyda ATAÖĞLU

Dış ticarete risk yönetimi, sözleşmeler, ödeme yöntemleri, teslim şekilleri ve UCP 600 uygulamaları üzerinden olası riskler ve kötü niyetli senaryoların örnek olaylar ve interaktif yöntemlerle ele alındığı bir eğitimidir.

Eğitim İçeriği

- Dış Ticarete Risk Yönetimi
- Kötü Niyetli Taraf Senaryoları
- Sözleşmelere İlişkin Uyarılar
- UCP 600 İncelemesi
- Hariç Tutulan Bazı UCP Maddeleri ve Sonuçlarının Ne Olabileceği
- Saklı Tuzaklar: Yaptırım, Rezerv Ve Kötü Açılmış Akreditif Maddeleri

Program

 **Tarih:** 24 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Kurumsal Karbon Ayak İzi

Eğitmen: Meltem KARAIŞMAİLOĞLU

Bu seminerin amacı, ihracatçı firmaların kurumsal karbon ayak izi kavramını tanımlarını, sera gazı emisyonlarının nasıl hesaplandığını anlamalarını ve karbon yönetiminin uluslararası ticaret, müşteri beklentileri ve sürdürülebilirlik hedefleri açısından önemini kavramalarını sağlamaktır.

Eğitim İeriği

- Karbon Dönüşümünün Küresel Arka Planı
- Kurumsal Karbon Ayak İzi Nedir?
- Kurumsal Karbon Ayak İzi Hesaplama Süreci
- Karbon Yönetiminin Firmalara Sağladığı Faydalar
- Firmalar İçin İlk Adımlar ve Yol Haritası

Program

 **Tarih:** 25 Eylül 2026

 **Saat:** 10.00-11.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Yurt Dışı Pazar Araştırması

Desteyine İlişkin Güncel Gelişmeler

Eğitmen: İbrahim ŞEN

Yurt Dışı Pazar Araştırması Desteyine İlişkin Genelge değişikliğine ilişkin uygulamanın 01/01/2026 tarihinde yürürlüğe girecektir. Pazar Araştırması Desteyi Mevzuatında 2026 yılı değişiklikleri ve destek süreçleri detaylı olarak incelenecektir.

Eğitim İeriği

- Pazar Araştırması Desteyi Mevzuatında 2026 Yılı Değişiklikleri Nelerdir?
- Pazar Araştırması Formu Nasıl Doldurulur?
- DYS Üzerinden Başvuru İletilirken Nelere Dikkat Edilmelidir?
- Pazar Araştırması Desteyi Başvuru İçin Gerekli Belgelere İlişkin Detaylar Nelerdir?

Program

 **Tarih:** 28 Eylül 2026

 **Saat:** 10.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** ÜCRETSİZ

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Finansal Riskler ve

Finansal Analiz

Eğitmen: Yüksel BİLEK

Bu eğitimnin amacı, finansal tabloları doğru okuyarak riskleri erken tespit etmek ve kur, faiz, likidite gibi risklere karşı etkin önlemler almayı sağlamaktır.

Eğitim İçeriği

- Finansal Nedir? İşletmelerde Neden Artıyor?
- Temel Finansal Risk Türleri
- Risklerin Tespit Yöntemleri
- Finansal Tabloların Okunması
- Finansal Risklerden Korunma ve Sağlam Karar Alma
- KOBİ'ler İçin Finansal Dayanıklılık Stratejileri

Program

 **Tarih:** 29 Eylül 2026

 **Saat:** 09.00-13.00

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 1080 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



Geliştirici Pozitif Geri Bildirim

Eğitmen: Nursel ÜÇÜNCÜ

İletişim ve geri bildirim eğitimi, derin dinleme, etkili geri bildirim alma-verme ve açık iletişim becerilerini geliştirmeyi amaçlar. Katılımcıların yapıcı geri bildirim dili kullanarak ekip içinde iş birliğini, güveni ve verimliliği artırmaları hedeflenir.

Eğitim İçeriği

- Geri bildirim Gelişim Odaklı Bir Yansıtma
- Etkili, Karşılıklı ve Yapıcı Geri Bildiri
- Geribildirim ile Kazan-Kazan İlişkisi
- Geribildirime Yönelik Dilin Geliştirilmesi

Program

 **Tarih:** 30 Eylül 2026

 **Saat:** 09.30-12.30

 **Platform:** Zoom Çevrim İçi

 **Katılım Ücreti:** 810 TL

Eğitim detayları ve başvuru için [tıklayınız](#)



İMMİB Akademi

Eğitimlerimize dair daha fazla bilgiye ulaşmak ve hızlıca başvuru yapabilmek için QR kodu okutarak web sayfamıza ulaşabilirsiniz.



İMMİB Akademi ile
öğrenme Serüveninize Başlayın...
İyi eğitimler dileriz.



