

İMMİB Akademi

Nisan, Mayıs ve Haziran 2025

Eğitim Katalođu



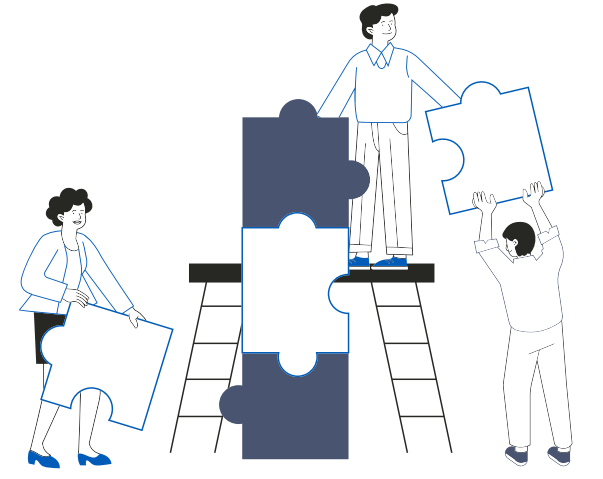
Öğrenme Serüveninize Başlayın...



“Eđitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkı sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eđitimlerimizle becerilerinizi geliştirin



İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütölen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

İMMİB Akademi olarak, çalışanların bireysel gelişimi ile kurumsal gelişime öncülük edeceği yaklaşımını benimseyerek, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimine yönelik yatırımlarını sunduğumuz eğitim hizmetleri ile desteklemekteyiz.

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.



Eğitim Kategorileri

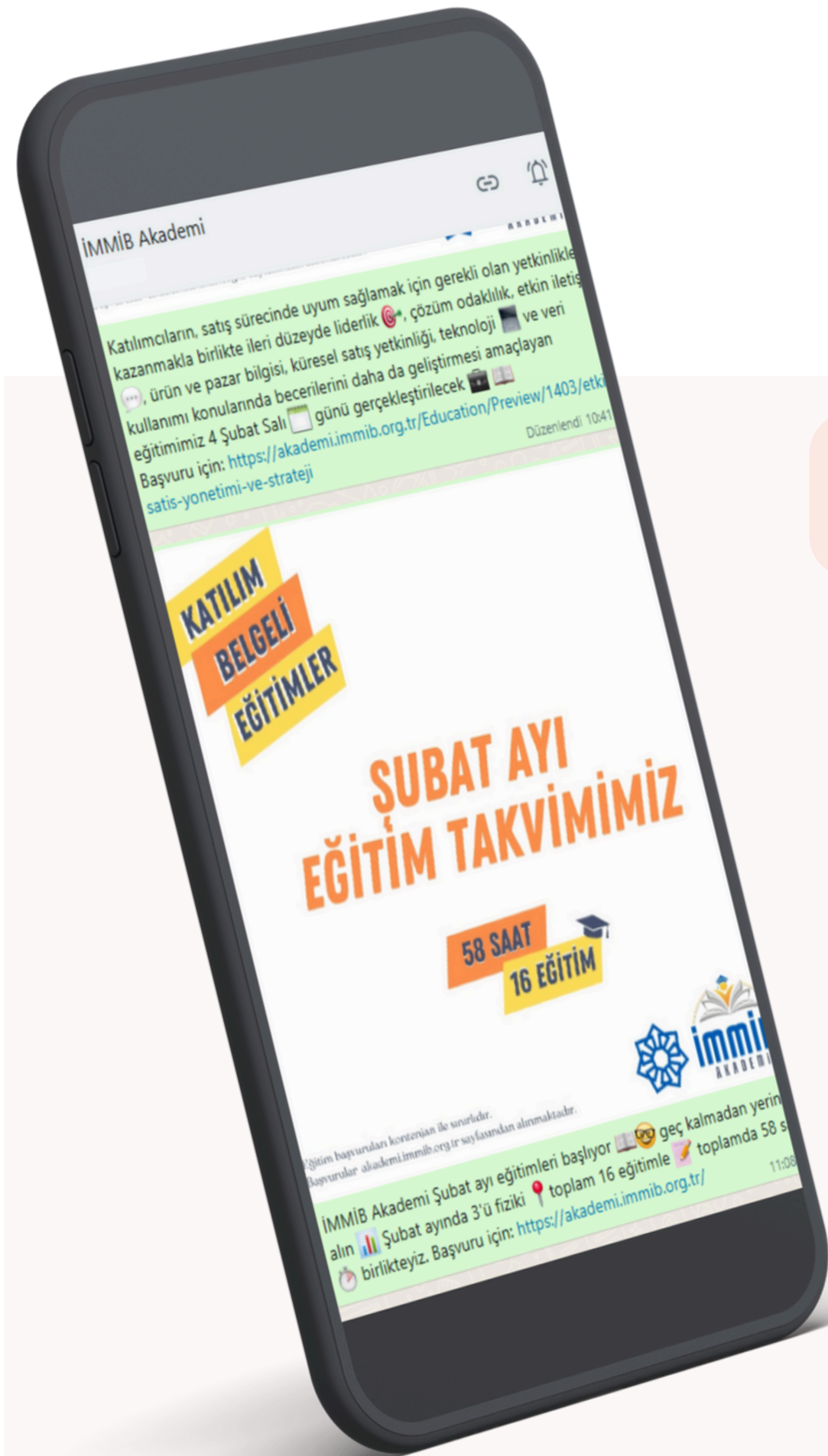
- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüřüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans
- ★ Satınalma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeşil Dönüřüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetmel Yetkinlik Geliştirme



WhatsApp Topluluğumuza Katılın!

[Katılmak için Tıklayın](#)

Ya da QR kodu okutun



Nisan Ayı Eğitimleri

- Marka/Turquality ve Tasarım Destekleri
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi
- TFRS-UFRS Finansal Raporlama Standartları
- Dış Ticarete Dijitalleşme, Blockchain Teknolojisi ve Yapay Zeka Uygulamaları
- Etkili Tahsilat Teknikleri ve Tahsilat Kültürü
- Dış Ticaret İngilizcesi
- Uygulamalı E-Ticaret
- Sürdürülebilir Tedarik Stratejisi ve ISO 20400 Sürdürülebilir Tedarik Standardı
- Üst Düzey Finans Yöneticileri için Yapay Zeka ile Risk Yönetimi ve Hedging
- Sürdürülebilirlik Raporlaması ve Uluslararası Standartlar
- Akreditif ve Stand By Akreditif BY L/C (SBLC) Finansman Teknikleri
- Sözlü Dövüş Sanatı

Mayıs Aylı Eğitimi

- Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri
- Uluslararası Pazarda Müşteri Bulma
- Tedarik Zinciri İyileştirmede Yapay Zeka Uygulamaları
- Yapay Zekanın İhracat & Pazarlama Süreçlerinde Kullanımı
- İhracatçılar için Sürdürülebilirlik Uyum Süreçleri
- Zor Durumlara Karşı Duygusal Dayanıklılık Geliştirme
- Finansçı Olmayanlar için Finans
- Sunum Teknikleri
- Networking Becerilerini Geliştirmek
- TRIZ Tekniğı ile Yaratıcı Problem Çözme
- Etkin Geri Bildirim ve Takdir Kültürü
- Su Ayak İzi Kavramı ve Önemi
- Çalışan Deneyimi ve Etkili Oryantasyon Tasarımı
- Müşterilerinizle Bağ Kurma ve Aidiyet Oluşturma Becerileri
- INCOTERMS 2020 Uluslararası Teslim Şekilleri
- Dış Ticarete Gümrük Operasyonları

Haziran Ayı Eğitimleri

- Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği
- Dış Ticaret Belgeleri, Riskler, Önlemler ve Avantajlar
- Uluslararası Yaptırım Programları ve İhracat Kontrol Rejimleri (ABD, İngiltere, AB)
- Kriz ve Stres Yönetimi
- İleri Seviye MS Excel Uygulamaları
- Maliyet Muhasebesi
- Satış Sonrası Müşteri İlişkileri Yönetimi
- E-İhracat Destekleri
- Dış Ticarete Ödeme Şekilleri
- Dış Ticarete Siber Güvenlik
- Dış Ticarete Akreditif İşlemleri
- İngilizce E-Posta Yazma ve Telefonda Konuşma
- Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma ve Aile Anayasası



Nisan 2025

Nisan ayında doğanların doğum taşı dayanıklılığı ve parlaklığı ile ünlü elmadır. Birlik, güven, sadakat ve özveriye sembolize eder. Elmas, pembe, yeşil, sarı, mavi, turuncu, kırmızı, mor, kahverengi, siyah, şampanya gibi birçok rengi içinde barındırır. Sert ve işlenmesi oldukça zor ve bir o kadar da değerli bir taştır.

İMMİB Devlet Yardımları 2 Şube Müdürü
Sn. Dr. Nilhay USTA PAMUK'un sunumlarıyla

Marka/Turquality ve Tasarım Destekleri

Turquality

- Turquality Desteği Nedir?
- Başvuru Nasıl Yapılır?
- Desteğe Kabul Süreci Nasıl İlerler?
- Destek Türleri Nelerdir?
- 2023 Yılı Destek Limitleri Nelerdir?
- Hedef Pazar Yaklaşımı Nedir?
- Destek Başvuru Dosyası İbraz Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

Tasarım Desteği

- Tasarım Desteği Nedir?
- Başvuru Nasıl Yapılır?
- Tasarım Şirketi- Tasarım Ofisi Destekleri Nelerdir?
- Tasarım Ürün Geliştirme Projesi Destekleri Nelerdir?
- Destek Üst Limitleri Nelerdir?
- Destek Başvuru Dosyası İbraz Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

akademi.immib.org.tr



7 Nisan 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Hazine Başkanrtorü
Sn. R. Bülent DEMİRBAĞ'ın sunumlarıyla

İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi

- Kambiyo (Döviz) Mevzuatı Uygulamalarının Dünü Bugünü
- Kambiyo Mevzuatının Kapsamı
- İhracat Bedelleri ve İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi Düzenlemelerine Genel Bakış
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi Gereken Süre ve Tutar
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Ek Süre, Mücbir Sebep ve Haklı Durum Uygulamaları
- İhracat Bedellerinin Terkin Edilebilme Koşulları
- İhracat Genelgesi Uyarınca 2025 Yılında TCMB'ye İhracat Bedellerinin Satışı Uygulaması
- Mevzuatta Yapılan Son Değişiklikler
- İhracat Bedellerinin Kambiyo Mevzuatına Uygun Olarak Getirilememesi Halinde İhracatçıların Karşılaşacakları Sorunlar, Yaptırımlar
- Dövizle Yapılan İşlemlerde İhracatçıların Muhatap Olacağı Kurumlar
- Genel Değerlendirme ve Soru-Cevaplar

akademi.immib.org.tr



8 Nisan 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Serbest Muhasebeci Mali Müşavir ve Bağımsız Denetçi
Sn. Yüksel BİLEK'in sunumlarıyla

TFRS-UFRS Finansal Raporlama Standartları

- Finansal Tablolar ve Dipnotlar
- Finansal Tabloların Sunumu
- Tahminler-Hatalar-Politikalar
- Satış Amacıyla Elde Tutulan Duran Varlıklar ve Durdurulan Faaliyetler
- Maddi ve Maddi Olmayan Duran Varlıklar
- Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller
- Yükümlülükler
- Çalışanlara Sağlanan Faydalar
- Kar - Zarar ve Özsermaye
- Hasılat
- Finansal Enstrümanlar (Genel Hatlarıyla)
- Türev Olmayan Finansal Varlıklar
- Türev İşlemler
- Borçlanma Maliyetleri
- Kiralama İşlemleri



akademi.immib.org.tr



9 Nisan 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret ve Blockchain Eğitim Danışmanı
Sn. Şeyda ATAÖĞLU'nun sunumlarıyla

Dış Ticarete Dijitalleşme, Blockchain Teknolojisi ve Yapay Zeka Uygulamaları

- Blockchain Teknolojisinin Tanımı, Ortaya Çıkışı, Özellikleri ve Kullanım Alanları
- DLT
- Akıllı Sözleşmeler
- Merkez Bankası Dijital Paraları, Elektronik Para ve Kripto Para Kavramları
- Swift ve Diğer Küresel Ödeme Sistemleri
- Akreditif, Lojistik, Dış Ticarete Kullanılan Belgeler ve Diğer Konular Üzerine Çalışan Platformlar
- Tokenizasyon
- MLETR Devredilebilir Elektronik Kayıtlar Hakkında UNCITRAL Model Kanunu
- İngiltere Elektronik Ticaret Belgeleri Yasası
- Yapay Zeka Tanımı, Tarihçesi, Özellikleri ve Kullanım Alanları
- Hukuk ve Etik Açısından Değerlendirme
- Yapay Zeka Platformlarından Örnekler
- Yapay Zeka Modellerinde Doğru Soru Sormak
- Dış Ticarete Kullanımları
- E-İhracatta ChatGPT ve Yapay Zeka Araçları

akademi.immib.org.tr



10 Nisan 2025

10.00-12.00



400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Girişimci, Alacak Yönetimi Danışmanı, Tahsilat Eğitmeni
Sn. Ayşe Burcu ARSLAN DEMİRTAŞ'ın sunumlarıyla

Etkili Tahsilat Teknikleri ve Tahsilat Kültürü

- Alacak Yönetiminin Tarihçesi, Tanımı ve Doğru Uygulanması
- Tahsilat Kültürünün Bileşenleri
- İnsan Faktörü; Borçlu ve Alacaklı Psikolojisini Anlamak
- Tahsilatta Sorun Yaşamadan Önce Alınacak Önlemler: Planlama ve Hazırlık Süreci
- Stres Yönetimi ve Gündelik Kullanım Teknikleri
- Zaman Yönetiminin Önemi ve Tahsilata Etkileri
- Geciken Alacaklar ve Tahsil Edilememiş Alacaklar
- Tahsilatta Bilinmesi Gerekenler Evraklar
- Sık Yapılan Hataların Telafisi ve Önlenmesi
- Müşteriye Göre Farklı Yaklaşım ve Tahsilat Stratejileri
- Tahsilat Sürecinde Müzakere ve İkna
- Tahsilat Günleri ve Saatleri
- Telefonda Etkili İletişim Teknikleri
- Tahsilatı İlgilendiren Temel Muhasebe ve Hukuk Bilgileri
- Tahsilat Adımları ve Dikkat Edilmesi Gerekenler
- Kişisel Becerilerin Geliştirilmesi

akademi.immib.org.tr



11 Nisan 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı
Sn. Emel ALTINBAŞ'ın sunumlarıyla

Dış Ticaret İngilizcesi

Dış Ticarete Başlangıç

- Dış Ticarete Kullanılan Temel Kavramlar
- İthalat- İhracat İş Akışı İçerisinde Uluslararası ve Ulusal Mevzuatta Geçerli Terimlerin Anlam ve Uygulamadaki Yerlerinin Açıklanması

Dış Ticarete İngilizce İletişim

- Ortak İletişim Dili Olarak İngilizcenin Tercihi
- Farklı Kültürler Arasında İletişimin Sağlanması
- Yazılı İletişim İle Sözel İletişim Arasındaki Farklar, Dikkat Edilmesi Gerekenler
- İletişim Aracı Olarak Tercih Edilen Yöntemler (E-Mail,Whatsapp,Linkedin,Mobil vs Sosyal İletişim Araçları)
- Müşteri/Tedarikçi ile İlk İletişimde Yazılı Sözlü Örnekler
- Fiyat Teklifi İstemek için Kullanılan Kalıplar, Örnek Uygulamalar
- Fiyat Teklifi Verirken Önem Verilmesi Gereken Noktalar, Örnek Uygulamalar
- Yazılı İletişimde Dikkate Edilmesi Gereken Kurallar Nelerdir, Yazışma Örnekleri

akademi.immib.org.tr



14 Nisan 2025

14.00-16.00



400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

E-Perakende ,E-ihracat ve B2B ve B2C Danışmanı
Sn. Ersan ERTÜRK'ün sunumlarıyla

Uygulamalı E-Ticaret

- E-Ticaret Altyapılarının Seçimi
- Açık Pazar Entegrasyonları ve Haritalama ve Fiyatlama
- Temel Kampanya Kurguları ve Performans İpuçları
- Açık Pazarlarda CPC Reklamlar
- E-Ticarete Kullanılan Temel Performans Araçları
- CRM Uygulamaları
- Adım Adım Başarılı E-Ticaret Operasyon Kurguları
- İade ve Müşteri Hizmetleri Süreçlerinin Yönetimi
- Hukuki Zorunluluklar ve Kayıtların Yapılması (Etbis, İys Vb)
- Lokasyon Bazlı Online Alışveriş Alışkanlıkları ve Rakamların Bizlere Söylediği
- Global E-Ticaret Pazarının Sunduğu Fırsatlar ve Tehlikeler
- Adım Adım Yurtdışına Online Satış ve Mikro İhracat (ETGB)
- Kargo Entegrasyonları
- Tahsilat Çözümleri ve Temel Gereksinimler
- Yapay Zekanın E-Ticarete Kullanımı
- Omni-Channel ve Çok Kanallı Pazarlama

akademi.immib.org.tr



15 Nisan 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İstanbul Üniversitesi Tedarik Zinciri Yönetimi Anabilim Dalı Başkanı
Sn. Prof. Dr. Murat ERDAL'ın sunumlarıyla

Sürdürülebilir Tedarik Stratejisi ve ISO 20400

Sürdürülebilir Tedarik Standardı

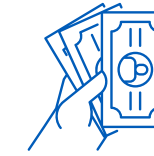
- Sürdürülebilir Tedarik (Green Sourcing)
- ISO 20400 Sürdürülebilir Tedarik Standardı
- Sürdürülebilirlik Risk ve Fırsatlarının Değerlendirilmesi
- Yaşam Döngüsü Değerlendirmesi (LCC)
- Tedarikçi Araştırması, Seçimi ve Ön Eleme
- İhalelerin Yönetimi, Sözleşme Yönetimi ve Tedarikçi İlişkileri
- Tedarikçi Yönetimi
- Bertaraf ve Kullanım Ömrünün Sonlandırılmasının Yönetimi
- Sözleşmenin Gözden Geçirilmesi ve Sözleşmeden Öğrenme
- Tedarikçi Geliştirme Teknikleri ve Net Sıfır Emisyon Hedefleri
- ISO 14064 Karbon Ayak İzi Standardı
- Tedarikçi Sera Gazı Hedefleri ve Karbonsuzlaştırma Taahhütleri
- Sürdürülebilir Tedarikçi Geliştirme Programı Nedir?
- ISO 26000 Sosyal Sorumluluk Yönetim Sistemi
- ISO 45001 İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi Standardı

akademi.immib.org.tr



16 Nisan 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Boğaziçi Üniversitesi Öğretim Üyesi
Sn. Prof. Dr. Burak SALTOĞLU'nun sunumlarıyla

Üst Düzey Finans Yöneticileri için Yapay Zeka ile Risk Yönetimi ve Hedging

- Küresel Ticaret ve Risk Yönetimi
- Döviz Kurları, Emtia Fiyatları ve Faiz Oranlarındaki Dalgalanmalar
- Yapay Zekanın Risk Yönetimi ve Hedging Stratejilerindeki Rolü
- Döviz Kuru Riski Yönetimi
- Makine Öğrenmesi ile Döviz Kuru Tahmini
- Hedging Stratejilerinin Yapay Zeka ile Optimize Edilmesi
- Hammadde Fiyat Dalgalanmaları
- Büyük Veri Analitiği ile Fiyat Tahmini
- Yapay Zeka Destekli Tedarik Zinciri Yönetimi
- Küresel Talep Öngörülleri
- Yapay Zeka ile Pazar Trendleri ve Müşteri Talebi Analizi
- Stratejik Planlama için Veri Odaklı Yaklaşımlar
- Uygulamalı Hedging Stratejileri
- Sayısal Modelleme ve Simülasyon Araçları



akademi.immib.org.tr



17 Nisan 2025

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sürdürülebilirlik ve Karbon Yönetimi Yöneticisi Sn. Dr. Beril GÜNDOĞAN ve
Çevre Yüksek Mühendisi, Gri Sertifikalı Sürdürülebilirlik Uzmanı Sn. Ekin ERTEPE'nin sunumlarıyla

Sürdürülebilirlik Raporlaması ve Uluslararası Standartlar

- Sürdürülebilirlik Kavramı ve Küresel Trendler
- Sürdürülebilirlik Raporlama Standartları (40 dk)
- ESG (çevresel, sosyal ve yönetim) Kriterleri ve Raporlama
- Sürdürülebilirlik Raporlarının Hazırlanması ve Sunumu
- Soru & Cevap ve Kapanış



akademi.immib.org.tr



18 Nisan 2025

09.30-12.30



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



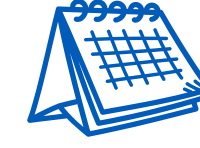
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı Sn. Reşat BAĞCIOĞLU ve
ICC Türkiye Bankacılık Komisyonu Başkanı Sn. Abdurrahman ÖZALP'in sunumlarıyla

Akreditif ve Stand By Akreditif BY L/C (SBLC) Finansman Teknikleri

- Ticaret Ekosisteminde Ödeme Yöntemleri ve Akreditif
- Akreditifin Tanımı, Tarafları ve Roller
- Akreditifin Teknik İşleyişi, Riskleri ve Avantajları
- Ticaret Ekosisteminde Standby ve Garantiler
- Standby'nin Akreditif ve Garantilerden Farkı
- Standby'ların Uluslararası Kuralları (UCP, ISP Hakkında)
- Standby Tanımı, Tarafları ve Roller
- Standby Teknik İşleyişi, Riskleri ve Avantajları
- Standby'nin Belgeleri
- Standby'nin İbrahim İnceleme Süreci
- Standby İşlemlerinde Sahtecilik Örnekleri
- Türk Eximbank'ın Finansman Olanakları
- Akreditifin Finansmanı Ne Şekilde Olur

akademi.immib.org.tr



29 Nisan 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi

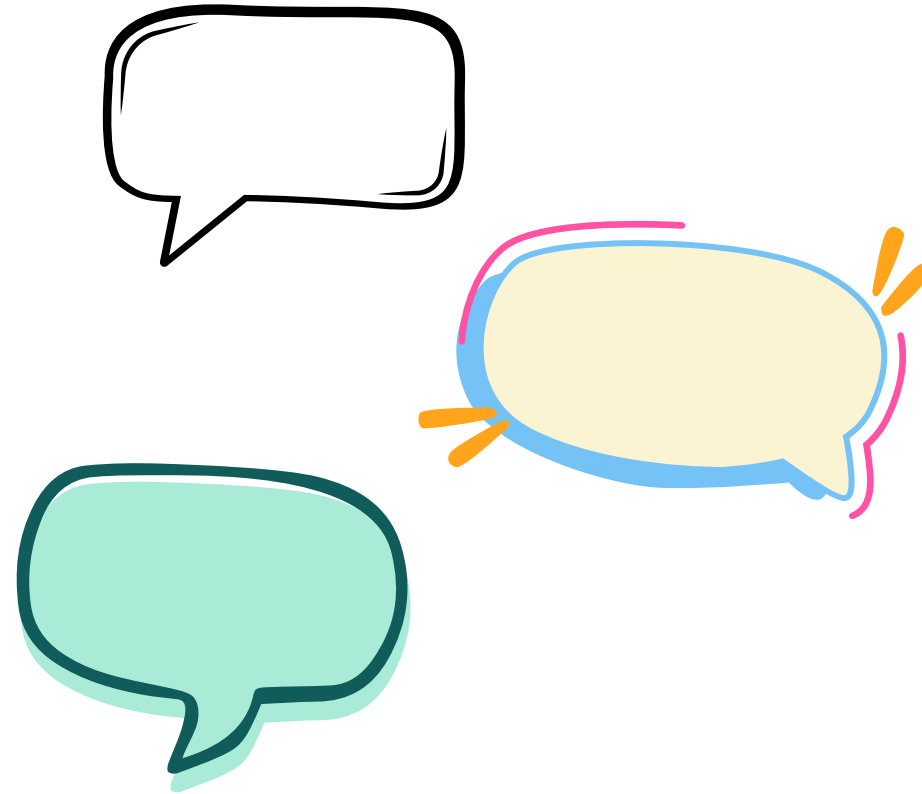


**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yönetim ve Kurumsallaşma Danışmanı ve Stratejik Düşünme Eğitmeni
Sn. Şehmus ORAN'ın sunumlarıyla

Sözlü Dövüş Sanatı

- Sözlü Dövüşün Temelleri
- Etkili İletişimin 3 Silahı: Dinleme, Anlama ve Yanıtlama
- Sözlü Dövüş Teknikleri
- Manipülasyonla Baş Etme Sanatı
- Gerilim Yönetimi Ve Çatışma Çözme
- İletişimde Ustalık: Mizah ve Zarafet
- Kullanılacak Vaka Analizleri/Uygulamalar
- Zorlu Diyalog Simülasyonları:
- Eleştiriye Cevap Atölyesi



akademi.immib.org.tr



30 Nisan 2025

13.00-17.00



800 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Mayıs 2025

Zümrüt mayıs ayı doğum taşıdır. Yenilenmeyi, baharı ve gençliği temsil eder. Zümrüt kullananlara öngörü ve iyi şans getirir. Eski mısırdan beri kral ve kraliçeler tarafından kullanılan zümrüt, takı olarak kullanıldığında romantizm, huzur ve iletişim duygularını harekete geçirdiğine inanılıyor. Ayrıca koşulsuz sevgi ve iç mutluluk sağlama konusunda da oldukça etkili olduğu söylenmektedir.

İMMİB Devlet Destekleri Şube Şefi
Sn. M. Çağrı KÖKTÜRK'ün sunumlarıyla

Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri

- 5973 Sayılı Karar:
- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri



akademi.immib.org.tr



5 Mayıs 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı
Sn. Emel ALTINBAŞ'ın sunumlarıyla

Uluslararası Pazarda Müşteri Bulma

- İhracata Giriş
- Dış Ticarete Pazar Araştırması Nasıl Yapılır?
- Pazar Analizleri Ve Değerlendirmeleri Nasıl Yapılır?
- Yurtdışı Pazarlarda Müşteri/Tedarikçi Bulma Teknikleri Nelerdir?
- Örnek Uygulama Ve Vaka Analizleri



akademi.immib.org.tr



6 Mayıs 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

E-ticaret Uzmanı Sn. Burcu GÜMÜŞ ve
E-İhracat Uzmanı Sn. Almıla ALBAYRAKTAROĞLU'nun sunumlarıyla

Tedarik Zinciri İyileştirmede Yapay Zeka Uygulamaları

- Temel Terminoloji
- Tedarik Zinciri Yönetiminde Yapay Zekayı Anlama
- Yapay Zeka Odaklı Tedarik Zincirlerinde Küresel Öncüler
- Yapay Zeka Odaklı Tedarik Zincirlerinde Yerel Öncüler
- Vaka Çalışmasına Derinlemesine Bakış
- Tedarik Zinciri Profesyonelleri için Prompt'lar



akademi.immib.org.tr



7 Mayıs 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

E-Perakende ,E-ihracat ve B2B ve B2C Danışmanı
Sn. Ersan ERTÜRK'ün sunumlarıyla

Yapay Zekanın İhracat & Pazarlama Süreçlerinde Kullanımı

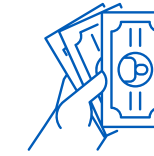
- Hedef Pazar, Hedef İthalatçı İstihbaratında Yapay Zeka
- Satış Geliştirme Süreçlerinde Yapay Zeka
- Pazarlama Otomasyonları & Yapay Zekanın Birleşimi (pratik)
- Ürün - Hizmet Sunumunda Yapay Zekanın Kullanımı
- Satış Sonrası Süreçlerde Yapay Zekanın Kullanımı
- Kendi Yapay Zekanızı Geliştirin
- API ile ChatGPT'den Veri Alın / İşleyin
- İletişim Süreçlerinizi Yapay Zeka ile Yönetin

akademi.immib.org.tr



8 Mayıs 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sn. Av. Aydan KARAGÖZ'ün sunumlarıyla

İhracatçılar için Sürdürülebilirlik Uyum Süreçleri

akademi.immib.org.tr



12 Mayıs 2025

13.30-16.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Müşteri İlişkileri Yöneticisi
Sn. Başak ÇOLAKOĞLU'nun sunumlarıyla

Zor Durumlara Karşı Duygusal Dayanıklılık Geliştirme

- Duygusal Dayanıklılık Nedir?
- Duygusal Dayanıklılık için Su Gibi Olabilmek
- Acı-Istırap Arasındaki Farklar Nelerdir?
- İstiraptan Kaçınmanın Yolları
- Problemler Karşısında Beyin Nasıl Tepki Veriyor?
- Duyguları Etiketlemenin Etkisi
- Duygusal Dayanıklılık İçin Kabule Geçebilmek
- Öz Şefkat Nedir? Bileşenleri Nelerdir?
- Yaşamın Tadını Çıkarmak İçin Neşeyi ve Motivasyonu Yükseltmek

akademi.immib.org.tr



13 Mayıs 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Finans Uzmanı

Sn. Müge TÜRKKAN'ın sunumlarıyla

Finansçı Olmayanlar için Finans

- Finansa İlişkin Bazı Temel Kavramlar
- Finansal Sistemin Temel Unsurları ve Aralarındaki Fon Akışı
- Reel Sektör Şirketlerinin Finans Sistemi Unsurları ile İlişkisi
- Finansal Piyasalar
- Finansal Araçlar
- Para ve Paraya İlişkin Bazı Temel Kavramlar
- Para Arzı, Reel Para Arzı, GsYİH, Büyüme
- Paranın Zaman Değeri, Faiz Kavramı, Basit Faiz, Bileşik Faiz
- Enflasyon, Reel Faiz ve Döviz Paritesi Kavramları
- Şirketlerdeki Finans Departmanlarının Şirketin Diğer Bölümleri ile İlişkisi
- Temel Finansal Tabloların Tanımı ve İşlevleri
- Bilanço, Gelir Tablosu ve Nakit Akış Tablosu'nun Oluşturulması ve Birbirleriyle Olan İlişkileri
- Net Nakit Girişi, FAVÖK ve Net Kar Kavramları
- Temel Finansal Tabloların Oluşturulma ve Raporlama Sıklıkları, Yasal Raporlama Zorunluluklar

akademi.immib.org.tr



14 Mayıs 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

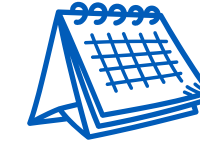
İnsan Kaynakları Profesyoneli, Akademisyen ve Yazar
Sn. Gülbeniz AKDUMAN'ın sunumlarıyla

Sunum Teknikleri

- Sunum Kavramı ve Önemi
- Sunum Öncesi Hazırlıklar
- Sunum Korkusunun Üstesinden Gelme
- Sunuşu Planlama
- Temel Hazırlıklar, İçerik ve Biçim Oluşturma
- Sunuma Yapı Kazandırma
- Son Hazırlıklar
- Heyecanı Yenme
- Sunumun Yapılması
- Sorularla Başa Çıkma
- Sunum Hazırlama
- Sunum Hazırlarken Dikkat Edilmesi Gerekenler

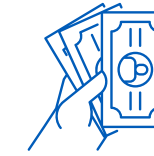


akademi.immib.org.tr



15 Mayıs 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

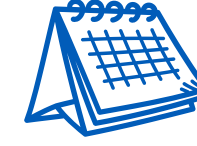
İnsan Kaynakları Uzmanı
Sn. Efsun YÜKSEL TUNÇ'un sunumlarıyla

Networking Becerilerini Geliştirmek

- Networking Kavramı ve Gereklilikleri
- Networking ve Etkili Çevre Oluşturmanın İncelikleri
- Ağ'dan Bağ'a Yolculuk ve Networking Adımları
- Networke Fayda Sunmak ve Değer Yaratmada Ustalaşmak
- Tanışmaya ve Tanıştırmaya Hazır Olmak
- Görünür Olmak ve Sürdürülebilir İlişkiler Kurmak
- Uygulamalar ve 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması



akademi.immib.org.tr



16 Mayıs 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Master Siyah Kuşak, Kalite Yöneticisi
Sn. Birden SİYAHİ'nin sunumlarıyla

TRIZ Tekniği ile Yaratıcı Problem Çözme

- TRIZ101: Yenilikçi Problemlere Sistemik Yaklaşım
- Teknik Çelişkiler Matrisi
- İdeallik Matrisi: Mükemmeli Yakalama Sanatı
- Rapid Prototyping: Çözümde Gerçeğe
- Katılımcılardan Beklentiler ve Örnek Problemler
- Üretimde Enerji Verimliliği Problemi
- Müşteri Hizmetlerinde Yanıt Süresi
- Paketleme Sürecinde Malzeme İsrafı
- Kalite ve Üretim Hızı Çatışması

akademi.immib.org.tr



21 Mayıs 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Girişimci ve TEDx Konuşmacısı
Sn. Caner PALANDÖKENLER'in sunumlarıyla

Etkin Geri Bildirim ve Takdir Kùltürü

- Geri ve İleri Bildirimin Önemi
- Etkin Geri Bildirim Teknikleri
- İleri Bildirim Nedir?
- Psikolojik Güven ve Empati:
- Grup Çalışmaları ve Vaka Analizleri.
- Geri Bildirim ve İleri Bildirim Simülasyonları.

akademi.immib.org.tr



22 Mayıs 2025

13.00-17.00



800 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sürdürülebilirlik Denetçisi, ISO 14064 Baş Denetçi ve
Onaylayıcı, ISO 50001 Baş Denetçi, ISO 27001 Baş Denetçi
Sn. Erol GÜVENÇ'in sunumlarıyla

Su Ayak İzi Kavramı ve Önemi

- Su Ayak İzi Nedir?
- Mavi, Yeşil ve Gri Su Ayak İzi Farklılıkları
- Su Tüketiminin Çevresel Etkileri
- Su Krizleri ve Endüstriyel Sorumluluklar
- Maden ve Metal Sektöründe Su Kullanımının Genel Görünümü
- Maden ve Metal Sektöründe Su Ayak İzi Değerlendirmesi
- Sektörde Su Kullanım Alanları ve Su Ayak İzi Hesaplama Metodolojileri
- Su Ayak İzi Azaltma Stratejileri
- Su Ayak İzini Azaltmaya Yönelik Politikalar ve Sertifikasyonlar
- Sektörde Uygulanabilir Aksiyon Planları



akademi.immib.org.tr



26 Mayıs 2025

13.30-16.30



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İnsan Kaynakları Profesyoneli, Eğitimci, Profesyonel Koç
Sn. Gamze ÖZTIRPAN TOSUN'un sunumlarıyla

Çalışan Deneyimi ve Etkili Oryantasyon Tasarımı

- Çalışan Deneyimi Nedir?
- Neden Çalışan Deneyimini Konuşuyoruz?
- Çalışan Deneyiminin Önemi
- Çalışan Deneyimi Tasarımı
- Çalışan Deneyimi Temas Noktaları Nelerdir?
- Çalışan Deneyimi Nasıl Ölçülür?
- Çalışan Yaşam Döngüsü Nedir?
- Onboarding (Oryantasyon) Nedir? Oryantasyon Nedir?
- Preboarding-Onboarding-Postboarding Süreçleri
- Neden Oryantasyon Yerine Onboarding
- Onboarding (Oryantasyon) Süreci Tasarımı

akademi.immib.org.tr



27 Mayıs 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



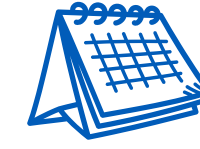
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Satış Teknikleri, Satış 4.0, Satış Koçu
Sn. Koray İNAN'ın sunumlarıyla

Müşterilerinizle Bağ Kurma ve Aidiyet Oluşturma Becerileri

- Satışta ve İlişkilerde Güven ve Bağ Kurmanın İlişkilerindeki Rolü
- Duygusal Zekanın ve Empati Kurmanın Bağ Kurmadaki Önemi
- İnsan Doğasını ve Beklentilerini Anlamak ve Ona Uygun Çözümler Sunmak
- Değerler Odaklı Kişiyeye Yaklaşım ve Değerlerin Analizi
- Bağ Kurmanın ve Aidiyet Geliştirmenin Uzun Vadeli Stratejilere Katkısı
- Duygusal Zeka Nedir ve Bağ Kurmada Nasıl Kullanılır?
- Empati, Öz Farkındalık, Motivasyon ve Yönetim Becerilerinin Satış ve İlişkilere Etkisi
- Zor Müşterilerle ve İnsanlarla Bağ Kurma ve Güven Oluşturma Teknikleri
- INLP ve Satışta Bağ Kurmanın Gücü
- Meta Programlarla İnsanda Bağ Oluşturma ve Aidiyet Geliştirme.
- Atölye: "Satışın NLP'si"
- Kişisel Gelişim Planı: "Bağ Kurma Becerilerimi Nasıl Geliştiririm?"

akademi.immib.org.tr



28 Mayıs 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn.Reşat BAĞCIOĞLU'nun sunumlarıyla

INCOTERMS 2020 – Uluslararası Teslim Şekilleri

Ödeme şekilleri kadar diğer önemli bir konu da teslim şekilleridir. Uluslar arası Ticaret Odaları'nın (ICC) son değişikliklerinin yer aldığı INCOTERMS 2010 ile INCOTERMS 2020 kurallarının karşılaştırmalı olarak ele alındığı teslim şekillerinde her senaryoda alıcının, satıcının sorumluluk ve riskleri ele alınmakta ve görsel olarak resmedilmektedir. Malların yer değiştirmesiyle ilgili olarak tarafların tüm sorumlulukları ile malın taşınmasından dolayı oluşan maliyetler de ele alınmaktadır. Anlatımlar teori değil, görsel ve vak'a içeriklidir.

- Transfer Of Risk From The Seller To The Buyer – Chart
- INCOTERMS 2020 Dış Ticarete Teslim Şekilleri
- International Commercial Terms – Karşılaştırmalı Tablo
- INCOTERMS 2020 Teslim Şekillerinin Esas Olarak İncelenmesi
- INCOTERMS 2020 Quick Reference Chart-Alıcı/Satıcı Sorumlulukları
- INCOTERMS 2020 - Teslim Şekillerinin Satıcının ve Alıcının Sorumlulukları ve Riskleri Açısından İncelenmesi

akademi.immib.org.tr



29 Mayıs 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

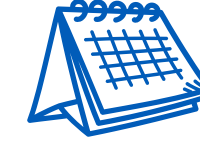
Eski Gümrük ve Ticaret Müfettişi
Sn. Hakan UÇAK'ın sunumlarıyla

Dış Ticarete Gümrük Operasyonları

- Gümrük Nedir?
- Dış Ticarete Taraflar Kimlerdir?
- Temel Gümrük Terimleri Nelerdir?
- Dış Ticarete Temsil
- Dış Ticarete Muhatap Olunan Kurumlar
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler
- İthalata İlişkin Gümrük Süreçleri
- İhracata İlişkin Gümrük Süreçleri



akademi.immib.org.tr



30 Mayıs 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Haziran 2025

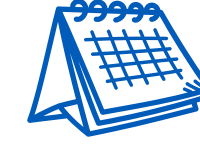
İnci haziran ayı doğum taşıdır. Sağlık, bilgelik ve masumiyet verdiği inanan inci, samimiyet ve dürüstlük taşı olarak da bilinir. Pek çok farklı kültürde sayısız hikaye ve efsaneye konu olan incinin olumsuz duyguları ortadan kaldırarak olumlu duygular oluşturduğu söylenmekle beraber, iyi şans getireceğine de inanılmıştır.

İMMİB Devlet Yardımları 1 Şube Müdürü
Sn. Burhan CEBRE'nin sunumlarıyla

Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

- Fuar Destekleri
- Pazara Giriş Belgeleri Desteği
- Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

akademi.immib.org.tr



2 Haziran 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Medipol Üniversitesi/Uluslararası Ticaret ve Finansman Bölüm Başkanı,
ICC DSI (Digital Standards Initiative) Çalışma Grubu Üyesi
Sn. Doç. Dr. Yurdağül Meral'in sunumlarıyla

Dış Ticaret Belgeleri, Riskler, Önlemler ve Avantajlar

- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler Tanım
- Dış Ticarete Kullanılan Belge Türleri/Kıymetli Evrak
- Uluslararası Kurallar Açısından Taşıma Belgeleri
- Riskler ve Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar

akademi.immib.org.tr



12 Haziran 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sn. Av. Şafak HERDEM ve
Eski Gümrük ve Ticaret Müfettişi Sn. Hakan UÇAK'ın sunumlarıyla

Uluslararası Yaptırım Programları ve İhracat Kontrol Rejimleri (ABD, İngiltere, AB)

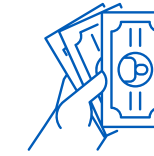
- İhracat Nedir? Kimler İhracatçı Olabilir?
- İhracı Yasak Olan Ürünler Nelerdir?
- İhracat Destekleri Nelerdir?
- İhracat Aşamaları Nelerdir?
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi
- İhracat Kontrolü
- Yaptırım Programlarına Genel Bakış
- AB, ABD ve UK Yaptırımları
- Yaptırımları Dolanma ve Red Flags
- Emsal Vakalar
- ABD Yaptırımlarına Uyum İlkeleri

akademi.immib.org.tr



16 Haziran 2025

13.30-16.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Girişimci ve TEDx Konuşmacısı
Sn. Caner PALANDÖKENLER'in sunumlarıyla

Kriz ve Stres Yönetimi

- Kriz ve Stres Kavramları ve Aralarındaki Farklar
- Günümüz İş Dünyasında Stresin ve Kriz Yönetiminin Önemi
- Fiziksel, Duygusal ve Zihinsel Stres Belirtileri
- Stresin Bireysel ve Kurumsal Düzeyde Etkileri
- Stres ve Kriz Yönetiminin Temel Prensipleri
- Kriz Yönetiminde Hızlı Karar Alma , Liderlik ve Ekip Yönetimi
- Kriz Anında Etkili İletişim
- Stresle Başa Çıkma Yöntemleri
- Bireysel Stres Yönetim Teknikleri
- Kurumsal Stres Yönetimi Stratejileri
- Kriz Anında Etkili İletişim Stratejileri
- Takım Dayanıklılığını Artırma
- Kriz Yönetiminde Psikolojik Dayanıklılık

akademi.immib.org.tr



17 Haziran 2025

13.00-17.00



800 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Veri Analisti ve İş Zekası Uzmanı(Power BI), MS Excel Danışmanı
Sn. Gürkan TERZİ'nin sunumlarıyla

İleri Seviye MS Excel Uygulamaları

- Kısayollarla çalışma
- Sabitleme işlemi
- Koşul Fonksiyonları İle Analiz
- Eğer Fonksiyonu
- Çok Koşullu Özetleme Fonksiyonları
- Özel Fonksiyonlar İle Tablo Çözümlenmeleri
- İleri Düzey Metin ve Tarih Fonksiyonları
- Yinelenen Verilerle Çalışmaya Dair Tüm Detaylar
- Arama ve Başvuru Fonksiyonları
- İleri Seviye Grafiklerle Çalışmak
- Özet Tablo (Pivot Table) İle Etkili Raporlama Yapmanın Bin Bir Yolu
- Pivot Chartlar İle Raporlamanın Grafikler Üzerindeki Etkisi

akademi.immib.org.tr



18 Haziran 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Serbest Muhasebeci Mali Müşavir ve Bağımsız Denetçi
Sn. Yüksel BİLEK'in sunumlarıyla

Maliyet Muhasebesi

- Muhasebe Bilgi Sistemi
- Maliyetlendirmenin Tanımı, Önemi ve Amaçları
- Harcama – Gider – Maliyet kavramları
- Gider Çeşitleri / Gider Yerleri
- Maliyet Muhasebesi için Hesap Planının Gözden Geçirilmesi
- Stok Değerleme Yöntemleri
- Kapsama Göre Maliyetlendirme
- Zamanına Göre Maliyetlendirme
- Üretim Biçimine Göre Maliyetlendirme
- Üretilen Mamul Maliyeti Girdileri
- Maliyet Hesaplarının Yansıtılması ve Hesapların Kapatılması

akademi.immib.org.tr



19 Haziran 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Bilişim Teknolojileri Yöneticisi
Sn. Özlem ALACAL'nın sunumlarıyla

Satış Sonrası Müşteri İlişkileri Yönetimi

- Satış Sonrası Müşteri İlişkilerinin Önemi
- Satışın Bitişi, Müşteri İlişkilerinin Başlangıcı
- Satış Sonrası Hizmetlerin Müşteri Sadakati Üzerindeki Etkisi
- Uzun Vadeli Müşteri İlişkilerinin İş Başarısına Katkısı
- Müşteri Deneyimi Yönetimi
- Satış Sonrası Destek ve İletişim Stratejileri
- Müşteri Şikayetleri ve İtiraz Yönetimi
- Müşteri Sadakati ve Bağlılık Yaratma
- Satış Sonrası Müşteri Takibi ve Veri Analizi
- Müşteri Geribildirimleri ile Sürekli İyileştirme Sağlama

akademi.immib.org.tr



20 Haziran 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Devlet Destekleri Şube Müdürü
Sn. İbrahim ŞEN'in sunumlarıyla

E-İhracat Destekleri

- E-İhracat desteklerinin kapsamı ve amacı nedir?
- Kimler yararlanabilir? Yararlanıcı türleri nelerdir?
- Başvurular için ön şartlar nelerdir?
- Destek başvuru süreci nasıl ilerliyor?
- Şirket statüsündeki yararlanıcılara yönelik destekler hangileridir? Ayrıntıları nelerdir?

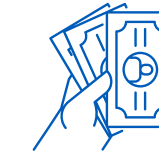


akademi.immib.org.tr



23 Haziran 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

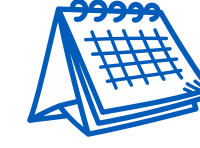
Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn. Reşat BAĞCIOĞLU'nun sunumlarıyla

Dış Ticarete Ödeme Şekilleri

Ödeme şekilleri, Operasyon, satış, gümrük operasyonları, pazarlama ve finans kadrolarının herkesten daha iyi bilmeleri gereken konulardır. Ödeme şekillerinde en kötü senaryoda karşımıza çıkabilecek sorunlar yaşanmış gerçek vakalarla ele alınacak ve analiz yapılacaktır.

- Dış Ticaret Uygulamaları
- Uluslararası Ticarete Ödeme Şekilleri
- Senet ile Polişe Arasındaki Ortak Hususlar ve Farklı Hususlar
- Akreditif Nedir? Akreditifin Genel Kuralları
- Akreditif Operasyonu
- Akreditif Belgeleri, İncelenmesi Ve Sonuçları
- Rambursman (Reimbursement)
- Rezerv Nedir? Farklılıklar (Discrepancy)

akademi.immib.org.tr



24 Haziran 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İnsan Kaynakları Danışmanı Danışmanı
Sn. Dr. Umut KÖKSAL'ın sunumlarıyla

Dış Ticarete Siber Güvenlik

- Siber Güvenlik Nedir?
- Siber Güvenliğin Dış Ticaretteki Yeri ve Önemi
- Küresel Ticareti ve Tedarik Zincirlerini Etkileyen Temel Tehditler
- Ticaret Verilerinin ve Dijital İşlemlerin Korunması, Güvence Altına Alınması
- Dış Ticarete Siber Güvenlik Araçları ve Teknolojileri
- Vaka Örnekleri
- Dış Ticaret Şirket Yöneticilerine Öneriler ve Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



25 Haziran 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret ve Blockchain Eğitim Danışmanı
Sn. Şeyda ATAÖĞLU'nun sunumlarıyla

Dış Ticarete Akreditif İşlemleri

- ICC International Chamber Of Commerce (Milletlerarası Ticaret Odası)
- Swift Ve Diğer Küresel Ödeme Sistemleri
- Dijital Paralar, CBDC Ve Blockchain Tabanlı Dış Ticaretteki En Son Uygulamalar
- Akreditif Nedir? Akreditif Türleri
- UCP 600 Broşürünün İlgili Maddelerinin İncelenmesi
- Akreditif Nasıl Kontrol Edilir? (Akreditif Metni Kontrolü – Örnek Çalışmaları)
- Rezerv Örnekleri Ve Vaka Analizleri
- Vesaik Mukabili Ödeme İle Akreditifin Karşılaştırılması
- Akreditif Açılış İşlemleri Ve Banka İlişkileri
- İthalat Akreditifi Açılırken Dikkat Edilecek Noktalar
- Akreditifle Yapacağımız İthalatta Malların Kalitesinden Nasıl Emin Olabiliriz?
- Konşimento Nedir, Akreditifte Nasıl Düzenlenir

akademi.immib.org.tr



26 Haziran 2025

09.30-16.30



1400 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

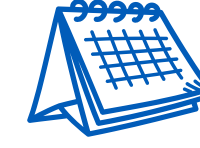
Yabancı Dil Eğitmeni
Sn. Pelin HAMURABİ SÖZEN'in sunumlarıyla

İngilizce E-Posta Yazma ve Telefonda Konuşma

- E-Posta-Mesaj Yazma
- Telefonda Konuşma
- Sesli Mesaj Bırakma
- Ricalar, Teklif Sunma
- Sonraki Adım, Beklenti, Hedef İletme
- Bilgiyi Netleştirme
- Görüşmeyi Sonlandırma



akademi.immib.org.tr



27 Haziran 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sn. Av. Bukle KORKMAZ EMİNEL'in sunumlarıyla

Aile Şirketlerinde Kurumsallaşma ve Aile Anayasası

akademi.immib.org.tr



30 Haziran 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Akademi'ye Ulaşmak Çok Kolay

 0212 454 0000

Dahili 1239 – 1671 – 1995

akademi@immib.org.tr

Sosyal Medyada İMMİB Akademi 

 [immibakademi](https://www.linkedin.com/company/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.instagram.com/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.facebook.com/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.youtube.com/immibakademi)

akademi.immib

