

İMMİB Akademi

Temmuz, Ağustos ve Eylül 2025
Eğitim Kataloğu



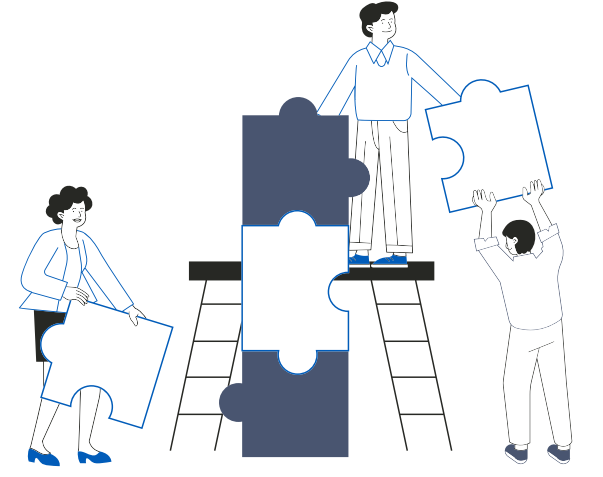
Öğrenme Serüveninize Başlayın...



“Eğitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkı sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eğitimlerimizle becerilerinizi geliştirin



İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütülen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

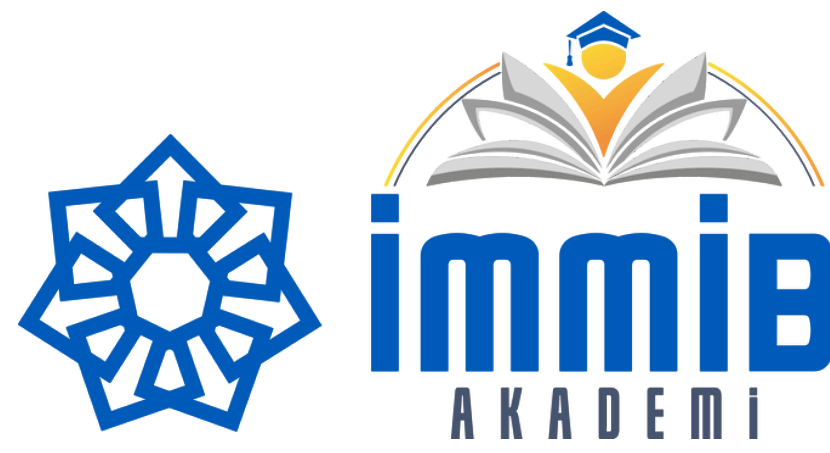
İMMİB Akademi olarak, çalışanların bireysel gelişimi ile kurumsal gelişime öncülük edeceği yaklaşımını benimseyerek, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimine yönelik yatırımlarını sunduğumuz eğitim hizmetleri ile desteklemekteyiz.

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.



Eğitim Kategorileri

- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüşüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans
- ★ Satınalma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeşil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetsel Yetkinlik Geliştirme



WhatsApp Topluluğumuza Katılın!

Katılmak için Tıklayın

Ya da QR kodu okutun



Temmuz Ayı Eğitimleri

Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri

Gümrük Denetimleri ve Doğru Bilinen Yanlışlar

İş Dünyasında Arabuluculukta Güncel Yaklaşımlar: Singapur Sözleşmesi

Dış Ticarete Teslim Şekillerine Çok Yönlü Bakış

Başarma Arzusu ve Motivasyonu Güçlendirmek

İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi

Sahne Parlama: Unutulmaz Sunumlar İçin Stratejiler

Banka Kredileri

İnsan Kaynakları Yöneticileri için Etkin LinkedIn Kullanımı

Yapay Zekanın İhracat & Pazarlama Süreçlerinde Kullanımı

KAIZEN- Sürekli İyileştirme

Fark Yaratan İletişim

İthalat ve İhracatın Finansmanı, Türk Eximbank Kredileri, Garanti Programları ve İhracat Kredi (Alacak) Sigortası

Ağustos Ayı Eğitimleri

Marka/Turquality ve Tasarım Destekleri

LinkedIn'in İhracat Süreçlerinde Kullanımı

Sürdürülebilirlik Özen Yükümlülüğüne Giriş Yönetici Eğitimi

Deniz Konşimentoları, Navlun (Lojistik) Sigortaları ve Uluslararası Alım Satım Sözleşmelerinin Önemi

Satışın Anahtarı

İletişim Sihirbazı

Yenilikçi Problem Çözme Teknikleri

İhracat Süreçlerinde Yapay Zeka

B2B Satışlarda Başarı

1 Dakika Liderliği

Yalın Depo ve Stok Yönetimi

İhracatta İletişim ve Ticaret Dili

LCA Yaşam Döngüsü Değerlendirme

Kurumsal Hayatta Duygusal Zeka

Eylül Ayı Eğitimleri

Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

İkna ve Müzakere Teknikleri

E-Ticaret & Online Satış Geliştirme

Fuarda Müşteri Bulma

Müşteriniz ile Bağ Kurmak ve Aidiyet Oluşturmak

İşçi ve İşveren Uyuşmazlıkları

ISO 14064-1 Karbon Ayak İzi

Etkin Müşteri İletişimi

Dış Ticarete Gümrük Operasyonları

Dış Ticarete Dijitalleşme, Blockchain Teknolojisi ve Yapay Zeka Uygulamaları

İnsan Kaynakları Analitiği ve İK Dashboard Raporlama Stratejileri

Akreditifli ve Vesaik Mukabili Ödeme Şeklinde Kurallar, Riskler, Vakalar

E-İhracat Destekleri

İş Geliştirme ve Zaman Yönetimi

Dış Ticarete Rakip Analizi



Temmuz 2025

Temmuz ayının taşı yakuttur ve canlı kırmızı rengiyle tutkunun sembolüdür. Bu değerli taş, cesaret ve enerjiyi temsil ettiği için tarih boyunca koruyucu bir tılsım olarak kullanılmıştır. Mutluluk, sevgi, ilgi ve romantizm ile ilişkilidir. Yakut takmak refah, güç ve liderlik nitelikleri getirdiğine inanılır.

İMMİB Devlet Destekleri Şube Şefi
Sn. M. Çağrı KÖKTÜRK'ün sunumlarıyla

Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri

- 5973 Sayılı Karar
- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri



akademi.immib.org.tr



1 Temmuz 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız!

Gümrük ve Dış Ticaret Danışmanı
Sn. **Hakan UÇAK**'ın sunumlarıyla

Gümrük Denetimleri ve Doğru Bilinen Yanlışlar

- Sonradan Kontrol Nedir?
- Sonradan Kontrole Tabi Şirketler Nasıl Belirleniyor?
- Sonradan Kontrol Kapsamındaki Haklar
- Sonradan Kontrol Kapsamındaki Yükümlülükler
- Sonradan Kontrolde İncelenen Bilgi ve Belgeler
- Sonradan Kontrolde Doğru Bilinen Yanlışlar
- Uygulama Örnekleri

akademi.immib.org.tr



3 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Avukat

Sn. Muhammed Sami ALEVCAN'ın sunumlarıyla

İş Dünyasında Arabuluculukta Güncel Yaklaşımlar

Singapur Sözleşmesi

- Giriş: Arabuluculuğun Tanımı ve Önemi
- Singapur Sözleşmesi Nedir?
- Singapur Sözleşmesi Kapsamında Sulh Anlaşmalarının İcrası
- İcra Taleplerinin Reddine Yol Açabilecek Haller
- Türk Hukukunda Arabuluculuk ve İcra Edilebilirlik
- Uluslararası Uygulama: Yabancı Sulh Anlaşmalarının Türkiye'de İcrası
- Örnek Uyuşmazlık Senaryoları ve Uygulama Çalışmaları

akademi.immib.org.tr



7 Temmuz 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret ve Blockchain Eğitim Danışmanı
Sn. **Şeyda ATAÖĞLU**'nun sunumlarıyla

Dış Ticarete Teslim Şekillerine Çok Yönlü Bakış

- ICC International Chamber of Commerce
- INCOTERMS Teslim Şekilleri Nedir, Kapsamı
- INCOTERMS 2020 Teslim Şekillerinin İncelenmesi, Tarafların Sorumlulukları
- Maliyet Açısından Teslim Şekillerinin İncelenmesi
- Örnek Fiyatlandırma
- Lojistik Açısından Değerlendirme
- Ödeme Yöntemleri ile Birlikte Değerlendirme

akademi.immib.org.tr



8 Temmuz 2025
9 Temmuz 2025

09.30-12.30



1200 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İnsan Kaynakları Uzmanı, Yönetici ve Yaşam Koçu
Sn. Efsun YÜKSEL TUNÇ'un sunumlarıyla

Başarma Arzusu ve Motivasyonu Güçlendirmek

- İçsel ve Dışsal Motivasyon Kavramları ve Bireysel Analiz
- Kendi Motivasyon Kaynaklarını Keşfetmek
- Başarma Arzusu ve Motivasyon İlişkisi
- Smart Hedef Belirleme Yöntemleri
- Zorluklarla Başa Çıkarken Başarma Arzunu Kaldıraç Olarak Kullanmak
- Başarma Sürecinde Doğru Adımları Belirlemek
- Uygulamalar ve 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması

akademi.immib.org.tr



10 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



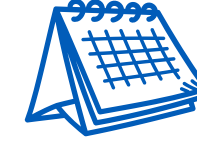
Başvurmak İçin
Tıklayınız!

Eski Hazine Başkontrolörü
Sn. R. Bülent DEMİRBAĞ'ın sunumlarıyla

İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi

- Kambiyo (Döviz) Mevzuatı Uygulamalarının Dünü Bugünü
- Kambiyo Mevzuatının Kapsamı
- İhracat Bedelleri ve İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi Düzenlemelerine Genel Bakış
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi Gereken Süre ve Tutar
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Ek Süre, Mücbir Sebep ve Haklı Durum Uygulamaları
- İhracat Bedellerinin Terkin Edilebilme Koşulları
- İhracat Genelgesi Uyarınca 2025 Yılında TCMB'ye İhracat Bedellerinin Satışı Uygulaması
- Mevzuatta Yapılan Son Değişiklikler
- İhracat Bedellerinin Kambiyo Mevzuatına Uygun Olarak Getirilememesi Halinde İhracatçıların Karşılaşacakları Sorunlar, Yaptırımlar
- Dövizle Yapılan İşlemlerde İhracatçıların Muhatap Olacağı Kurumlar
- Genel Değerlendirme ve Soru-Cevaplar

akademi.immib.org.tr



17 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

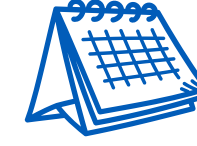
İnsan Kaynakları Profesyoneli, Akademisyen ve Yazar
Sn. Gülbeniz AKDUMAN'ın sunumlarıyla

Sahnedede Parlamak: Unutulmaz Sunumlar İçin Stratejiler

- Sunum Kavramı ve Önemi
- Sunum Öncesi Hazırlıklar
- Sunum Korkusunun Üstesinden Gelme
- Sunuşu Planlama
- Temel Hazırlıklar, İçerik ve Biçim Oluşturma
- Sunuma Yapı Kazandırma
- Son Hazırlıklar
- Heyecanı Yenme
- Sunumun Yapılması
- Sorularla Başa Çıkma
- Sunum Hazırlama
- Sunum Hazırlarken Dikkat Edilmesi Gerekenler



akademi.immib.org.tr



18 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yönetim Danışmanı Yönetici Koçu
Sn. **Çiğdem GÜVEN**'in sunumlarıyla

Banka Kredileri

- Kredi Ürünlerinin Genel Tanıtımı
- Nakit Krediler ve Gayrinakdi Krediler
- Kredi Ürünlerinin Sınıflandırılması ve Temel Farkları
- Kredi Türleri ve Kullanım Alanları
- Borçlu Cari Hesaplar: Kısa Vadeli Nakit İhtiyaçlarının Karşılanması
- Spot Krediler: Faiz Oranları ve Vade Süreleri
- İskonto ve İştira Kredileri: Ticari İlişkilerde Kullanılan Krediler
- Döviz Kredileri: İhracat ve İthalat İşlemlerine Yönelik Döviz Kredileri
- Eximbank Kredileri: İhracatın Desteklenmesi İçin Kullanılan Krediler
- Teminat ve Akreditif Sistemleri
- Teminat Mektupları: Banka Garantileri ve Kullanım Koşulları
- Akreditif Türleri: Sight ve Vadeli Akreditiflerin Tanıtımı
- Risk Yönetimi ve Geri Ödeme Süreçleri
- Kredi Riskinin Yönetimi
- Kredilerin Vadesi ve Geri Ödeme Stratejileri

akademi.immib.org.tr



22 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İnsan Kaynakları ve İş Süreçlerinin Dijitalleşmesi Danışmanı
Sn. Dr. **Umut KÖKSAL**'ın sunumlarıyla

İnsan Kaynakları Yöneticileri için Etkin LinkedIn Kullanımı

- LinkedIn
- LinkedIn'in Tarihçesi
- LinkedIn'in Özellikleri
- LinkedIn Profil Oluşturma Stratejileri
- LinkedIn İçerik Oluşturma Stratejileri
- 2025 Yılı LinkedIn İçerik Performans Bilgileri, İstatistikleri
- İnsan Kaynakları Yöneticilerinin LinkedIn Kullanım Hataları
- İnsan Kaynakları Yöneticileri için Etkin ve Yüksek Performanslı Profil Oluşturmak
- LinkedIn'in İnsan Kaynakları Yönetimi Süreçleri Açısından Etkin Kullanılması
- İnsan Kaynakları Uzman, Yöneticilerine Öneriler ve Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



23 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

E-Perakende ,E-ihracat ve B2B ve B2C Danışmanı
Sn. **Ersan ERTÜRK**'ün sunumlarıyla

Yapay Zekanın İhracat & Pazarlama Süreçlerinde Kullanımı

- Hedef Pazar, Hedef İthalatçı İstihbaratında Yapay Zeka
- Satış Geliştirme Süreçlerinde Yapay Zeka
- Pazarlama Otomasyonları & Yapay Zekanın Birleşimi (pratik)
- Ürün - Hizmet Sunumunda Yapay Zekanın Kullanımı
- Satış Sonrası Süreçlerde Yapay Zekanın Kullanımı
- Kendi Yapay Zekanızı Geliştirin
- API ile ChatGPT'den Veri Alın / İşleyin
- İletişim Süreçlerinizi Yapay Zeka ile Yönetin

akademi.immib.org.tr



24 Temmuz 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Yalın Yönetim Danışmanı
Sn. **Cevdet DAL**'ın sunumlarıyla

KAIZEN- Sürekli İyileştirme

- Kaizen Nedir?
- Neden Gereklidir?
- Kaizen Nasıl Uygulanır?
- Karlılık ve Maliyetlerdeki Yeni Yaklaşımlar.
- Yalın Üretim Sistemi ve Elemanlarının Tanımlanması
- Yedi MUDA (İsraf) ve Nedenleri
- 6 Temel Kaizen Kuralı
- Kaizen Uygulama Adımları
- Kaizen Formları ve Kullanılması
- Kaizen Uygulaması Öncesi Aşılması Gereken Ön Yargılar
- Kaizen Organizasyonu
- Yıllık Kaizen Planı
- Kaizen Uygulamaları ve Personel Yönetimi
- Şirket Bilgi Paylaşım Sistemi ve Tek Nokta Eğitimleri İle Yayılım

akademi.immib.org.tr



25 Temmuz 2025

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



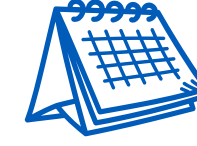
Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İnsan Kaynakları Profesyoneli, Eğitimci, Profesyonel Koç
Sn. **Gamze ÖZTIRPAN TOSUN**'un sunumlarıyla

Fark Yaratan İletişim

- İletişim Nedir, Ne Değildir?
- İletişim Engelleri Nelerdir?
- Toksik İletişim Nedir?
- Yaygın Toksik İletişim Biçimleri
- Toksik İletişime Karşı Stratejiler
- Tepki Yerine Yanıt Verme
- Empatik İletişim Nedir?
- Aktif Dinleme Teknikleri
- Karşıdaki Dnyasına Girmek
- Yansıtıcı Dinleme ve Duygu Yansıtma
- Ben Dilinin Gücü
- Kısa ve Etkili Aktarım Sanatı

akademi.immib.org.tr



29 Temmuz 2025

10.00-16.00



1200 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn.**Reşat BAĞCIOĞLU**'ın sunumlarıyla

İthalat ve İhracatın Finansmanı, Türk Eximbank Kredileri, Garanti Programları ve İhracat Kredi (Alacak) Sigortası

- Kredi Kullanımının Dayanağı ve İhracatçıların Kullandıkları Krediler
- Banka Avallı Poliçelerin İncelenmesi
- İhracat Vesaiki Üzerinden Avans Kredisi, Genel Esaslar
- İhracatta DFİF Nedir?
- TCMB'den DFİF Alacaklarının Temliki ile Kredi Kullanma
- Akreditif
- İhracatın Finansmanı Türk Eximbank Kaynaklı Krediler– Özet
- KOBİ Kredileri, KOBİ İhracata Hazırlık Kredileri
- KGF – Kredi Garanti Fonu
- İhracat Kredi Sigortası
- Türk Eximbank İhracat Kredi Sigortası Gerçek Poliçe İncelemesi
- Türk Eximbank ve AYB Kredileri
- Forfaiting: Avantajlar ve Dezavantajlar

akademi.immib.org.tr



**30 Temmuz 2025
31 Temmuz 2025**

09.30-12.30



1200 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Ağustos 2025

Ağustos ayının doğum taşı olan peridot, parlak yeşil tonlarıyla doğanın tazeliğini ve canlılığını simgeler. Bu taşın, kullanıcıya huzur, bereket ve pozitif enerji getirdiğine inanılır. Antik Mısır'dan beri bilinen peridot, “güneşin taşı” olarak adlandırılmış ve koruyucu gücüyle ön plana çıkmıştır. Ağustos doğumlular için peridot, hem ruhsal dengeyi destekleyen hem de zarafetiyle dikkat çeken anlamlı bir taş olarak kabul edilir.

İMMİB Devlet Yardımları 2 Şube Müdürü
Sn. Dr. Nilhay USTA PAMUK'un sunumlarıyla

Marka/Turququality ve Tasarım Destekleri

Turququality

- Turququality Desteği Nedir?
- Başvuru Nasıl Yapılır?
- Desteğe Kabul Süreci Nasıl İlerler?
- Destek Türleri Nelerdir?
- 2023 Yılı Destek Limitleri Nelerdir?
- Hedef Pazar Yaklaşımı Nedir?
- Destek Başvuru Dosyası İbrahim Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

Tasarım Desteği

- Tasarım Desteği Nedir?
- Başvuru Nasıl Yapılır?
- Tasarım Şirketi- Tasarım Ofisi Destekleri Nelerdir?
- Tasarım Ürün Geliştirme Projesi Destekleri Nelerdir?
- Destek Üst Limitleri Nelerdir?
- Destek Başvuru Dosyası İbrahim Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

akademi.immib.org.tr



1 Ağustos 2025

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız!

LinkedIn'in İhracat Süreçlerinde Kullanımı

- SEO Uyumlu LinkedIn Profil Oluşturma
- Sales Navigator'ın Verimli Kullanımı
- LinkedIn ile Kendi Networkünüzü Oluşturun
- İletişim Bilgileri için Alternatif Yazılım Çözümleri
- Otomasyon Araçlarıyla Fark Yaratın
- Şirket Sayfalarının Oluşturulması & Yönetimi
- Stratejik & SEO Uyumlu İçerik Oluşturmak
- LinkedIn Etiket Yapısı
- LinkedIn Gruplarının Etkin Kullanım
- LinkedIn Etkinlik Oluşturma & Data Toplama
- LinkedIn Reklamları
- LinkedIn ile Lead Generation
- En Verimli Lead Kanalları
- Dönüşüm Kodu & LinkedIn Insight 2.0 Kurulumu
- Performans Optimizasyonu & Raporlama

akademi.immib.org.tr



7 Ağustos 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

European Leadership University Rektör Yardımcısı ve
Alman Ticaret ve Sanayi Odası İstanbul (AHK) Yönetim Kurulu Üyesi
Sn. Av. Prof. Dr. iur. **Mehmet KÖKSAL**'ın sunumlarıyla

Sürdürülebilirlik Özen Yükümlülüğüne Giriş Yönetici Eğitimi

- Sürdürülebilirlik Özen Yükümlülüğü Kurallarının Amacı ve Kapsamı
- Özen Yükümlülüğünün Hedefleri
- Risk Yönetiminin Oluşturulması
- Risk Analizinin Yapılması
- İlkesel Bildirge Hazırlanması
- Şikâyet Mekanizmasının Kurulması
- Belgelendirme ve Raporlama Sistemi
- Yaptırımlar

akademi.immib.org.tr



8 Ağustos 2025

09.30-12.30



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



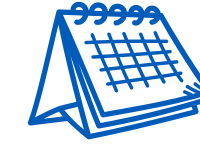
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn.Reşat BAĞCIOĞLU'nun sunumlarıyla

Deniz Konşimentoları, Navlun (Lojistik) Sigortaları ve Uluslararası Alım Satım Sözleşmelerinin Önemi

- Alım Satım Sözleşmesinin (SPA) Tarafları
- Sözleşme Ana Başlıkları
- Uluslararası Ticari Sözleşmelerde Yabancılik Unsuru Nedir?
- Uluslararası Ticari Sözleşme Hazırlama ve Müzakere Süreci
- Deniz Konşimentoları ve Dış Ticarete Navlun Sigortasının Önemi ve Müşterek Avarya Hükümleri
- Konşimentonun Tanzimi Aşamasına Kadar Geçen Aşamalar
- Navlun – Freight ve Navlunun Ödenmesi – Freight Prepaid
- Navlun Sigortaları (Transportation Insurance)
- Kat'i Sigorta Poliçesi ve Hasar
- Dış Ticarete Kullanılan GB-Gümrük Beyannamesinin İncelenmesi ve Sigorta
- Bir Ticari Faturada Sigorta Olup Olmadığının İncelenmesi
- Nakliyat Sigortalarında Dikkat Edilen Hususlar
- Kat'i Sigortanın Ödeme Yapmayacağı Hususlar

akademi.immib.org.tr



**12 Ağustos 2025
13 Ağustos 2025**

09.30-12.30



1200 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Finansal Yönetim Danışmanı ve Yönetici Koçu
Sn. **Çiğdem GÜVEN**'in sunumlarıyla

Satışın Anahtarı

- Başarılı Satışın Temel Unsurları ve Satış Süreçlerinin Netleştirilmesi
- Müşteriye Özel Hizmet Sunma ve Kurumsal Müşteri İlişkilerini Güçlendirme
- Satış Yönetiminde Planlama, Takip ve Süreç Bazlı Bir Yaklaşım Geliştirme
- Teknolojik Altyapı Ve Araçların Etkin Kullanımı: Satış Platformları ve Analiz Ekranları
- Satış Sonrası Hizmetler: Müşteri İlişkileri ve Problem Yönetimi
- Karlılık Hedefleyen Stratejiler: Çapraz Satış, Yeni Müşteri Edinimi ve Maliyet Yönetimi

akademi.immib.org.tr



12 Ağustos 2025

13.30-16.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Yönetim ve Performans Koçu, İnsan Kaynakları Uzmanı
Sn. **Nalan TARIOĞLU**'nun sunumlarıyla

İletişim Sihirbazı

- İletişim Stilleri
- Özgüvenli İletişim
- Eleştirilere Karşılık Vermek
- Geribildirim Verebilmek
- Duygusal Zeka'nın İletişimdeki Yeri
- Yıkıcı Duyguları ve Fevri Davranışları Kontrol Altında Tutmak
- Başkalarını Anlamak (Empati)
- Başarılı Bir İletişim Yaratmada Kişisel Roller
- Etkin Dinleme Becerisi
- İletişimde Çatışma Yönetimi
- İletişimde İkna ve Etkileme Sanatı
- Sözsüz İletişim
- Yalan, Samimiyetsizlik, Şüphe ve Tereddüt
- Aksesuarlar

akademi.immib.org.tr



14 Ağustos 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi

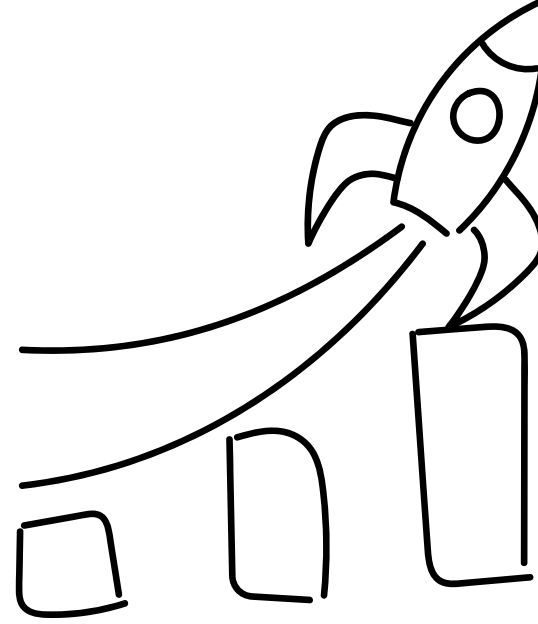


Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Master Siyah Kuşak, Kalite Yöneticisi
Sn. **Birden Tuluğ SİYAHİ**'nin sunumlarıyla

Yenilikçi Problem Çözme Teknikleri

- Yaratıcı Düşünme Teknikleri
- Beyin Fırtınası Yöntemleri
- Problem Çözme Süreçleri
- Gerçek Hayat Problem Çözme Uygulamaları
- Yenilikçi Çözüm Yöntemleri



akademi.immib.org.tr



15 Ağustos 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İnsan Kaynakları ve İş Süreçlerinin Dijitalleşmesi Danışmanı
Sn. Dr. **Umut KÖKSAL**'ın sunumlarıyla

İhracat Süreçlerinde Yapay Zeka

- Yapay Zeka Nedir?
- Yapay Zekanın Dijitalleşme İçerisindeki Yeri Nedir?
- Yapay Zeka İhracat Süreçlerini Nasıl Dönüştürmektedir?
- Yapay Zeka Teknolojilerinin İhracat Sürecinin Artırılmasındaki Faydaları Nelerdir?
- Maliyet Düşürme
- Verimlilik
- Süreç Optimizasyonu
- Diğer Faydalar
- Yapay Zekanın İhracat Süreçlerindeki Uygulamalarına İlişkin Örnekler
- İhracatta Tahmine Dayalı Analitik
- Yapay Zeka Tabanlı Risk Yönetimi
- Akıllı Lojistik ve İhracat Optimizasyonu
- Örnek Uygulamalar ve Teknolojilere Bakış
- İhracatçı Firmalara Öneriler, Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



19 Ağustos 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



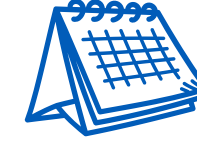
Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Satış Tahmin Uzmanı
Sn. **Mert GÜRBÜZ**'ün sunumlarıyla

B2B Satışlarda Başarı

- Güven, İtibar ve Çeşitli Paydaşlarla Güçlü İlişkiler Kurmak İçin Satış Stratejileri Geliştirmek
- Karmaşık Karar Alma Yapıları İçerisindeki Alım Merkezlerini ve Kilit Aktörleri Belirleyecek Teknik ve Taktikleri Öğrenmek
- Çözümünüzün Değerini ve Faydalarını Birden Fazla Karar Vericiye Net Bir Şekilde Vurgularken, Muhtelif İhtiyaçlara Göre Özelleştirilmiş Mesajlar Oluşturmak ve Bunları Sunabilme
- Rol Yapma Egzersizleri
- Kompleks Müzakere Simülasyonları
- Tarihsel Vaka İncelemeler

akademi.immib.org.tr



20 Ağustos 2025

09.30-12.30



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



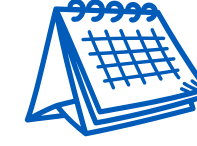
Başvurmak İçin
Tıklayınız!

Kariyer Koçu ve Mentor
Sn. Gökçe ÖZZORLU'nun sunumlarıyla

1 Dakika Liderliği

- Süper Güçlerinle Tanış: Liderliğin Gizli Kaynakları
- Mevki, Görev, İlişki, Kişisel ve Bilgi Gücü Keşfi
- Zihin Dedektifi Olmak: Liderlikte Akıl Okuma Gerçekleri
- Akıl Okuma Kavramı, Zihin Teorisi ve Bilişsel Empati
- Yanılsamalara Dikkat: Ters Akıl Okuma Tuzağı
- Egocentric Bias ve Liderlikte Algı Hataları
- Varsayılan Engeller ve İç Dirençler
- Davranış Değişimini Engelleyen Bilinçdışı Kalıplar
- 1 Dakikalık Farkındalıklar: Gözden Kaçan Liderlik Anları
- Günlük Yaşamın İçindeki Liderlik Fırsatlarını Fark Etme
- Duruma Göre Şekil Almak: Öğrenme Döngüsü ve Durumsal Liderlik
- Liderliğin Farklı Gelişim Seviyelerine Göre Uyarlanması
- 1 Dakikada Etki: Mikro Anlarda Makro Değişim
- Küçük Ama Anamlı Müdahalelerle Liderlik Pratiği
- İçgörü Paylaşımı, Kişisel Kararlar ve Kapanış

akademi.immib.org.tr



21 Ağustos 2025

10.00-16.00



1200 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yalın Yönetim Danışmanı
Sn. **Cevdet DAL**'ın sunumlarıyla

Yalın Depo ve Stok Yönetimi

- Depolama ve Stok Yönetimi Nedir?
- KAIZEN, Yalın Üretim ve Stok Yönetimi
- 7 MUDA (En Önemlisi STOK)
- Depo içi Yerleşim, İsrafın Önlenmesi
- Adresleme Sistemleri
- FIFO, LIFO ve Raf Ömrü Olan Stokların Yönetimi
- Paketleme Standartları
- Raflama Sistemleri
- Stok Maliyeti ve Optimum Stok Seviyesi
- Alım Parti Büyüklüklerinin Hesaplanması
- KANBAN Sistemlerine Giriş
- Stok Devir Hızı, Hesaplama, Raporlama
- RFID, BARKOD Sistemleri Genel Bilgi
- Sıfır Hata ile Stok Yönetimi Esasları
- Stok Kodları, Gruplama ve İsimlerin Standardizasyonu

akademi.immib.org.tr



22 Ağustos 2025

10.00-12.00



400 TL

Çevrim İçi



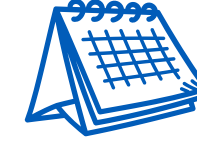
Başvurmak İçin
Tıklayınız!

İşletme Yönetimi Danışmanı
Sn. **Özlem NARMAN**'ın sunumlarıyla

İhracatta İletişim ve Ticaret Dili

- İhracat Sürecini Doğru Anlıyor muyuz?
- İhracat İletişimi Nedir ?
- İletişim Hangi Aşamalarda Önem Arz Eder?
- İletişimde Dikkat Edilmesi Gerekenler
- Ticaret (İhracat) Dili Nedir ?
- İletişim ile Ticaret Dili Arasındaki Farklar Nelerdir ?
- Ticaret Yazışmaları - Görüşmeleri Nasıl Yapılmalıdır ?
- Kimler Bu İletişimi Sağlamalıdır ?

akademi.immib.org.tr



26 Ağustos 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Elektrik Mühendisi, Enerji ve Döngüsel Ekonomi, Sürdürülebilirlik Eğitmeni
Sn. **M. Kemal KORKMAZ**'ın sunumlarıyla

LCA Yaşam Döngüsü Değerlendirme

- LCA Tanım ve Kavramları
- Amaç ve Kapsam
- Envanter Analizi
- Etki Değerlendirmesi
- Yorumlama
- Örnek Vakalar
- LCA Programları ve Veritabanları

akademi.immib.org.tr



27 Ağustos 2025
28 Ağustos 2025

09.30-16.30



2800 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Profesyonel Bilişsel Koç ve Yazar
Sn. **Ayşe Burcu EREN**'in sunumlarıyla

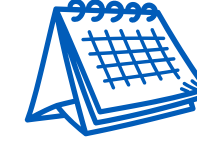
Kurumsal Hayatta Duygusal Zeka

Bu eğitimle katılımcılar, bireysel farkındalıklarını artırarak düşünce, duygu ve davranışlarını daha etkin yönetmeyi öğrenecekler. Kişisel gelişimden iletişim becerilerine, hedef belirlemeden zaman yönetimine kadar geniş bir yelpazede dönüşüm sağlayacak yetkinlikler kazanacaklar.

Eğitim İçeriği:

- Duygusal Zeka, Sezgiler ve Beceriler
- Duygu Farkındalığı
- Stres ve Zaman Yönetimi
- Metaprogramlar Analizi
- Değerler ve Hedef Analizi
- Kamçı Modeli
- Merkezde Kalma Becerisi
- Sınırlar Bahçesi
- Yaşam Çarkı Analizi
- Otomatik Cevaplar
- Temsil Sistemleri

akademi.immib.org.tr



29 Ağustos 2025

09.00-13.00

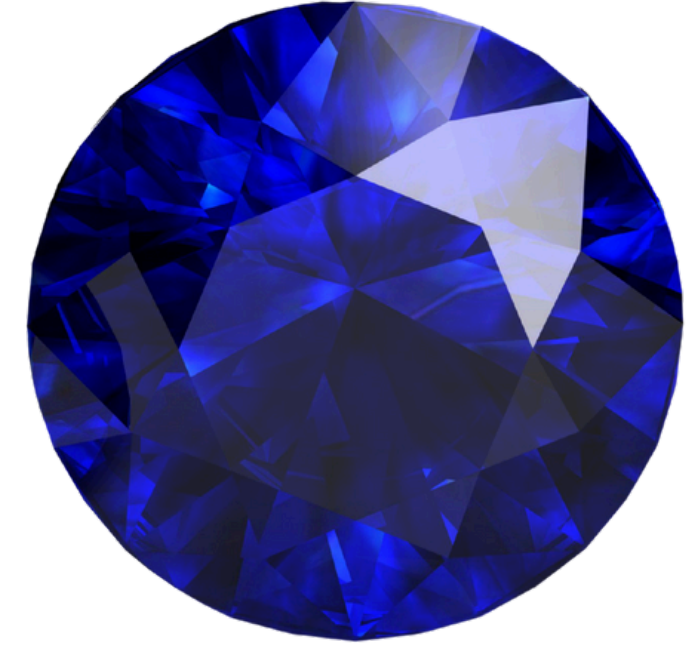


800 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !



Eylül 2025

Eylül ayının doğum taşı safirdir ve en çok bilinen derin mavi rengiyle bilgelik, sadakat ve soyluluğu simgeler. Tarih boyunca kraliyet ailesi ve ruhani liderler tarafından tercih edilen safir, zihinsel berraklık ve iç huzur sağladığına inanılan güçlü bir taştır. Ayrıca, kötülükten koruduğuna ve doğrulukla ilgili erdemleri güçlendirdiğine dair eski inançlar da vardır. Eylül doğumlular için safir, zarafet ve içsel güçle özdeşleşen değerli bir semboldür.

İMMİB Devlet Yardımları 1 Şube Müdürü
Sn. **Burhan CEBRE**'nin sunumlarıyla

Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

- Fuar Destekleri
- Pazara Giriş Belgeleri Desteği
- Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

akademi.immib.org.tr



1 Eylül 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yönetici Danışmanı, İnsan Kaynakları Direktörü ve Profesyonel Koç
Sn. **Nalan TARIOĞLU**'nun sunumlarıyla

İkna ve Müzakere Teknikleri

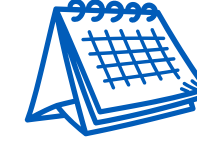
Bu Programla Katılımcılar;

- Uyuşmazlık Ve Çatışmalarda Süreci Profesyonel Davranışla Ve Kazan/Kazan Yaklaşımıyla Yönetebilmeyi
- Çözüm Dili Geliştirebilmeyi
- Güç Savaşlarına Girmek Yerine, Prensipli Müzakere İlkeleriyle İlerlemeyi Öğrenecekler.

Eğitim İçeriği:

- Müzakere Sürecinin Temel Unsurları
- Müzakerelerde Karşılaşılan Temel Sorunlar
- Başarılı Müzakerecilerin Özellikleri
- Müzakareye Hazırlık Süreci
- Müzakere Taktikleri
- Müzakerede Beden Dili

akademi.immib.org.tr



**2 Eylül 2025
3 Eylül 2025**

09.30-12.30



1200 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

E-Perakende ,E-ihracat ve B2B ve B2C Danışmanı
Sn. Ersan ERTÜRK'ün sunumlarıyla

E-Ticaret & Online Satış Geliştirme

- İleri Düzey E-Ticaret Yönetimi
- E-Ticaret Altyapı Seçimi
- ERP Yapılarının Kurulumu, Tasarım UI Destekleri
- Kullanıcı Deneyimi (UX) Yönetimi
- E-ticarete Kullanılan Temel Performans Araçları
- CRM Uygulamalarının Seçimi ve Kurulumu
- Alternatif Satış Kanallarıyla Entegrasyon ve Haritalama Yönetimi
- İade ve Müşteri Hizmetleri Süreçlerinin Yönetimi
- Hukuki Zorunluluklar ve Kayıtların Yapılması (etbis, iys vb)
- Lokasyon Bazlı Online Alışveriş Alışkanlıkları ve Rakamların Bizlere Söyledikleri
- Kargo Entegrasyonları
- Tahsilat Çözümleri ve Temel Gereksinimler
- Yapay Zekanın E-Ticarete Kullanımı
- Omni-Channel & Çok Kanallı Pazarlama
- Google Search Console Yönetimi
- Analytics GA4 Kullanımı & Raporlama

akademi.immib.org.tr



4 Eylül 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Fuar Organizasyon Danışmanı
Sn. **Mehmet DÜKKANCI**'nin sunumlarıyla

Fuarda Müşteri Bulma

- Fuara Katılmaya Niyet Ederken Neleri Değerlendirmemiz Gerekir?
- Tespitlerimiz ve Hedeflerimiz Ne Olmalı?
- Fuar Sözleşmelerini Yaparken Nelerin Farkında Olmamız Gerekir
- Fuara Katılmanın Bütçesinde Neler Var?
- Fuara Hazırlanırken Hangi Konularda Nasıl Hazırlanmamız Gerekir?
- Fuar Günlerinde Nasıl Çalışmamız Gerekir?
- Standımızda Kim Ne Yapacak?
- Fuarda verimli Toplantı Akışı Nasıl Yapılır?
- Fuar Sonrasında Da Standa Gelen Ziyaretçiden Nasıl Müşteri Elde Edebiliriz?
- Fuardan Sonra Biz Kim Ne Zaman İletişim Kurar?
- Fuardan Sonra Biz Kiminle Ne Zaman, Nasıl İletişim Kurarız?
- Mesajımız Ne Olur?

akademi.immib.org.tr



**9 Eylül 2025
10 Eylül 2025**

09.30-12.30



1200 TL

Çevrim İçi



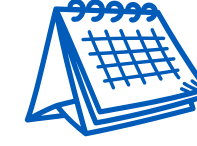
**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Satış Koçu
Sn. **Koray İNAN**'ın sunumlarıyla

Müşteriniz ile Bağ Kurmak ve Aidiyet Oluşturmak

- Satışta ve ilişkilerde güven ve bağ kurmanın ilişkilerindeki rolü
- Duygusal zekanın ve empati kurmanın bağ kurmadaki önemi
- İnsan doğasını ve beklentilerini anlamak ve ona uygun çözümler sunmak
- Değerler odaklı kişiye yaklaşım ve değerlerin analizi
- Bağ kurmanın ve aidiyet geliştirmenin uzun vadeli stratejilere katkısı
- Grup çalışması: "Etkili Bağ Kurma Stratejileri"
- Atölye: "Empatiyi Kullanarak İlişki Kurmak"
- Duygusal zeka nedir ve bağ kurmada nasıl kullanılır?
- Empati, öz farkındalık, motivasyon ve yönetim becerilerinin satış ve ilişkilere etkisi
- Zor müşterilerle ve insanlarla bağ kurma ve güven oluşturma teknikleri
- INLP ve satışta bağ kurmanın gücü
- NLP nedir? İlişkilerde ve bağ kurmada nasıl kullanılır?
- Meta programlarla insanda bağ oluşturma ve aidiyet geliştirme
- Atölye: "satışın NLP'Sİ"
- Kişisel gelişim planı: "Bağ kurma becerilerimi nasıl geliştiririm?"

akademi.immib.org.tr



11 Eylül 2025

09.00-13.00



800 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

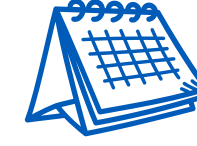
Avukat

Sn.Muhammed Sami ALEVCAN'ın sunumlarıyla

İşçi ve İşveren Uyuşmazlıkları

- Yeni Dönemde İşverenin Sorumluluğu: Uyuşmazlıkları Doğru Yöntemle Yönetmek
- Zorunlu mu, İhtiyari mi? Sonuçta Fark Yok, İhtiyari Uygulamada Avantajlar
- Avukata Gidilirse Ne Olur? Maliyet Tablosu ve Risk Artışı
- Arabuluculuk vs. Dava: Zaman, Maliyet ve Psikolojik Etki Karşılaştırması
- Arabuluculuk Kültürünün İşletmeye Entegrasyonu
- Tutanak Her Şeydir: Profesyonel Merkezlerle Çalışmanın Önemi
- Tutanakta Yapılan Hatalar ve İşverenin Zarar Gördüğü Örnekler
- Gerçek Hayattan Örnek Dosyalar ve Karşılaştırmalı Çözüm Senaryoları
- Mahkemede Haklı Olsanız da “Haksız Görünebilirsiniz”: İşverenin İspat Yükü ve Algı Riski
- Soru-Cevap ve Açık Oturum

akademi.immib.org.tr



12 Eylül 2025

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sürdürülebilirlik Müdürü
Sn. **Kaan VATANSEVER**'in sunumlarıyla

ISO 14064-1

Karbon Ayak İzi Hesaplama ve Raporlama

- Sürdürülebilirliğe Giriş
- Yer'in Enerji Dengesi
- Sera Gazı Etkisi
- Yeşil Terimler
- ISO 14064-1 Standardı
- Sera Gazı Emisyonlarının ve Azaltımlarının Miktarının Belirlenmesi + Uygulamalar
- Azaltma Faaliyetleri +Uygulamalar
- Sera Gazı Envanter Kalite Yönetimi
- Sera Gazı Emisyonlarının Raporlaması
- Kuruluşun Doğrulama Faaliyetlerindeki Rolü
- 21 adet Uygulamalı Problem Çözümleri
- 4 Adet 14064-1 Raporu İncelemesi

akademi.immib.org.tr



**16 Eylül 2025
17 Eylül 2025**

09.30-16.30



2800 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Mühendis, İletişim ve Liderlik Eğitmeni
Sn. **Başak ÇOLAKOĞLU**'nun sunumlarıyla

Etkin Müşteri İletişimi

- Telefonda ve Yüz Yüze Müşteri İletişiminde Güçlü Bir İletişim Altyapısı Oluşturma
- Müşteri İhtiyaçlarını Anlama
- Doğru Mesajları İletme
- Zorlu Durumlarla Başa Çıkma Stratejileri
- Sözlü ve Sözsüz İletişim Becerilerinin Geliştirilmesi
- İletişimde Kendine Güven Kazandırma
- Telefon Görüşmelerinde Başarılı Sonuçlar Elde Etme
- Kelimelerin Gücü ve Etkili Kullanımı
- Doğru Kelime ve İfade Seçimi
- Soru Sorma Becerisinin Geliştirilmesi
- Ön Yargısız İletişim Kurma
- Doğru ve Uygun Üslup Kullanımı
- İkna Teknikleri
- Memnuniyet Odaklı Yaklaşım Geliştirme

akademi.immib.org.tr



18 Eylül 2025

10.00-16.00



1200 TL

Çevrim İçi



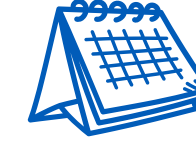
Başvurmak İçin
Tıklayınız!

Gümrük ve Dış Ticaret Danışmanı
Sn. **Hakan UÇAK**'ın sunumlarıyla

Dış Ticarete Gümrük Operasyonları

- Gümrük Nedir? Temel Gümrük Terimleri Nelerdir?
- Dış Ticarete Taraflar Kimlerdir?
- Dış Ticarete Temsil
- Dış Ticarete Muhatap Olunan Kurumlar
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler
- İthalata İlişkin Gümrük Süreçleri
- İhracata İlişkin Gümrük Süreçleri

akademi.immib.org.tr



19 Eylül 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



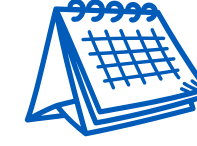
Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Dış Ticaret ve Blockchain Eğitim Danışmanı
Sn. Şeyda ATAÖĞLU'nun sunumlarıyla

Dış Ticarete Dijitalleşme, Blockchain Teknolojisi ve Yapay Zeka Uygulamaları

- Blockchain Teknolojisinin Tanımı, Ortaya Çıkışı, Özellikleri ve Kullanım Alanları
- DLT
- Akıllı Sözleşmeler
- Merkez Bankası Dijital Paraları, Elektronik Para ve Kripto Para Kavramları
- Akreditif, Lojistik, Dış Ticarete Kullanılan Belgeler ve Diğer Konular Üzerine Çalışan Platformlar
- Tokenizasyon
- MLETR Devredilebilir Elektronik Kayıtlar Hakkında UNCITRAL Model Kanunu
- İngiltere Elektronik Ticaret Belgeleri Yasası
- Yapay Zeka Tanımı, Tarihçesi, Özellikleri ve Kullanım Alanları
- Hukuk ve Etik Açısından Değerlendirme
- Yapay Zeka Platformlarından Örnekler
- Yapay Zeka Modellerinde Doğru Soru Sormak
- Dış Ticarete Kullanımları
- E-İhracatta ChatGPT ve Yapay Zeka Araçları

akademi.immib.org.tr



23 Eylül 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Dijital Dönüşüm Lideri/ Üniversite Öğretim Üyesi
Sn. Dr. **Umut KÖKSAL**'ın sunumlarıyla

İnsan Kaynakları Analitiği ve İK Dashboard Raporlama Stratejileri

- İK Metrik Türleri Nelerdir?
- İK Analitiği Nedir?
- İK Analitiği Türleri Nelerdir?
- İK Analitiğinin Adımları Nelerdir?
- İK Takımları için Dashboard Raporlama Nasıl Yapılmalıdır?
- İK Dashboardları Hazırlarken Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
- İK Analitiğinde Kullanılan Teknolojilere Kısaca Bakışı
- Etkin İK Dashboard Raporlama Stratejileri Nelerdir?
- İK Yönetici ve Uzmanlarına Öneriler, Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



24 Eylül 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



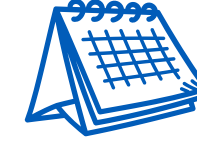
**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn.Reşat BAĞCIOĞLU'nun sunumlarıyla

Akreditifli ve Vesaik Mukabili Ödeme Şeklinde Kurallar, Riskler, Vakalar

- Deniz Konışmentosu – Bill Of Lading
- Ordino Nedir?
- Dış Ticarete Ödeme Şekilleri
- Vesaik Mukabili Tanım, Taraflar, İşlem Adımları
- Tam Takım Vesaik Mukabili İhracat ve İthalat Evraklarının İncelenmesi
- Akreditif Nedir?
- Akreditif İşleyiş Şeması ve İşlem Adımları
- Gerçek Akreditif İncelenmesi – Sight
- Gerçek Akreditif İncelenmesi
- Ödeme Şekillerinde Uluslararası Yeknesak Kaide ve Kurallar
- İthalat ve İhracat Akreditiflerinde Nelere Dikkat Etmeliyiz?
- Gerçek Vak'a Anlatımı

akademi.immib.org.tr



**25 Eylül 2025
26 Eylül 2025**

09.30-16.30



2800 TL

Çevrim İçi



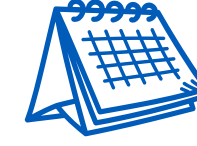
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Devlet Destekleri 3 Şube Müdürü
Sn. **İbrahim ŞEN**'in sunumlarıyla

E-İhracat Destekleri

- E-İhracat desteklerinin kapsamı ve amacı nedir?
- Kimler yararlanabilir? Yararlanıcı türleri nelerdir?
- Başvurular için ön şartlar nelerdir?
- Destek başvuru süreci nasıl ilerliyor?
- Şirket statüsündeki yararlanıcılara yönelik destekler hangileridir? Ayrıntıları nelerdir?

akademi.immib.org.tr



29 Eylül 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İnsan Kaynakları Uzmanı, Yönetici ve Yaşam Koçu
Sn. **Efsun YÜKSEL TUNÇ**'un sunumlarıyla

İş Geliştirme ve Zaman Yönetimi

- Zaman ve Hayat 360° Kavramı
- Zaman Yönetimi Farkındalık Uygulaması
- Zaman Planlayıcılar Kullanmak ve Sistemli Çalışmak
- Önceliklendirme Becerisi ve Yedek Zaman Kavramı
- Yönetimsel Farkındalık: Stratejik İş – Operasyonel İş Ayrımı Yapabilmek
- Stratejik Bir İş Olarak İş Geliştirme Kavramı
- İş Geliştirmenin Adımları
- İş Geliştirmenin Önündeki Zamansal Engeller ve Çözümleri
- Zaman Yönetimi İçin Etkili Aksiyonlar
- 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması

akademi.immib.org.tr



30 Eylül 2025

09.30-12.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Uluslararası Ticaret Danışmanı
Sn. Elif PEKÇETİN'in sunumlarıyla

Dış Ticarete Rakip Analizi

- Rakip Analizi nedir?
- Rakiplerimizi tanıyor muyuz? Tanıdığımızı mı sanıyoruz?
- İhracat satış ve karlılıkta rekabetin önemi
- Rekabetin tek koşulu fiyat mıdır?
- Soru Cevap



akademi.immib.org.tr



30 Eylül 2025

13.30-16.30



600 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İMMİB Akademi'ye Ulaşmak Çok Kolay

akademi@immib.org.tr

0212 454 0000

 Dahili 1239 _ 1671 _ 1995

Sosyal Medyada İMMİB Akademi 

akademi.immib



 [immibakademi](https://www.linkedin.com/company/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.instagram.com/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.facebook.com/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.youtube.com/immibakademi)

