



İMMİB Akademi

Şubat 2025

Eğitim Katalođu



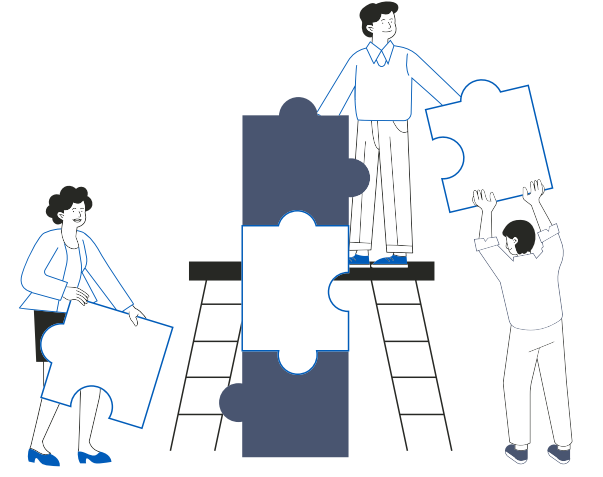
Öğrenme Serüveninize Başlayın...



“Eđitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkılar sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eđitimlerimizle becerilerinizi geliřtirin



İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütölen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

İMMİB Akademi olarak, çalışanların bireysel gelişimi ile kurumsal gelişime öncülük edeceği yaklaşımını benimseyerek, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimine yönelik yatırımlarını sunduğumuz eğitim hizmetleri ile desteklemekteyiz.

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.



Eğitim Kategorileri

- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüşüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans
- ★ Satınalma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeřil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetmel Yetkinlik Geliştirme

Şubat Ayı Eğitimleri

- Etkin Satış Yönetimi ve Strateji
- Amazon FBA'de Satış Teknikleri
- İleri Seviye MS Powerpoint Uygulamaları
- Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri
- Aile Ofisi Kavramı ve Aile Şirketlerinde Servet Yönetimi
- Uluslararası Pazarda Müşteri Bulma
- Stratejik Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) Yönetimi
- İleri Ürün Kalite Planlama Teknikleri 1 (APQP, PPAP, FMEA)
- İşletmeler için Zorunlu Dönüşüm: Sürdürülebilirlik Uyum Yolculuğu (ESG Olgunluk Analizi)
- Dış Ticarete Gümrük Operasyonları
- Zamanın Efendisi Olmak
- Risksiz Dış Ticaretin Kuralları
- İleri Ürün Kalite Planlama Teknikleri 2 (MSA, SPC, CPK, 8D, A3)
- Nöropazarlama ve Yapay Zeka
- Yeni Nesil Dış Ticaret Yapma Yöntemleri
- Çalışan Hilelerinin Belirtileri ve Denetimi



Şubat 2025

Ametist, mor renkte bir kuvars çeşididir ve tarih boyunca birçok kültürde önemli bir yer tutmuştur. Hem estetik hem de mistik özellikleri nedeniyle değerli bir taş olarak kabul edilir. Ametist, zihin açıklığı, sezgi ve ruhsal farkındalıkla ilişkilendirilmiştir. Ametistin, vücutta negatif enerjileri temizlemeye yardımcı olduğuna ve kişiyi kötü etkilerden koruduğuna inanılır. Orta Çağ'da ametist kraliyet ailesinin sembolü olarak kabul edilirdi.

Kurumsal Satış Genel Müdür Yardımcısı
Sn. Demet MUTLU'nun sunumlarıyla

Etkin Satış Yönetimi ve Strateji

Eğitim sonunda katılımcıların; satış sürecinde uyum sağlamak için gerekli olan yetkinlikleri kazanmakla birlikte ileri düzeyde liderlik, çözüm odaklılık, etkin iletişim, ürün ve pazar bilgisi, küresel satış yetkinliği, teknoloji ve veri kullanımı konularında becerilerini daha da geliştirmesi amaçlanmaktadır.

- Aktif Satış Teknikleri Nelerdir?
- Müşteri Odaklı Satış Yaklaşımı
- Satışta Fark Yaratmak & İnovasyon
- Satış Sürecinde Duygusal Dinamikler
- Mevcut Ürünleri Farklılaştırma Yöntemleri
- İhtiyaç Analizi & Yönlendirme
- İkna Sürecini Olumlu & Olumsuz Etkileyen İlişkiler
- Çatışma Yönetiminde Profesyonelliğin Korunması
- Sonuç Odaklılık ve Satış Sonuçlandırma
- Satış Sonrası Müşteri İlişkisi

akademi.immib.org.tr



4 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Amazon FBA ve E-Satış Danışmanı
Sn. Dilara SESGİR'in sunumlarıyla

Amazon FBA'de Satış Teknikleri

Bu eğitimin amacı maksimum trafik ve satış için ürün optimize etme ve ürün lansmanı yapma konularında yani Amazon'da başarılı bir marka oluştururken geçmeniz gereken tüm süreçleri detaylı olarak işleyen bir yol haritası sunmak. Bu eğitimin bir diğer amacı da kişilere yalnızca teorik bilgiler sunmak değil giderek büyüyen ve yönetilmesi daha karmaşık hale gelen mağazalarını nasıl yöneteceklerini uygulamalı olarak da öğretmek.

Amazon FBA eğitimi ile hedeflenen;

- Amazon satış platformunda satış yapmaya başlama,
- Başarılı bir E-ticaret mağazası inşa etme ve yönetme
- Kârlı bir marka yaratma
- İstatistiksel veriler kullanılarak ürün seçme
- Tedarikçi belirleme



akademi.immib.org.tr



5 Şubat 2025

09.30-16.30



1400 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Veri Analisti ve İş Zekası Uzmanı(Power BI), MS Excel Danışmanı
Sn. Gürkan TERZİ'nin sunumlarıyla

İleri Seviye MS Powerpoint Uygulamaları

- Animasyonlar ile Çalışmak
- Sunumları Çoğaltmak ve Düzenlemek
- Sunumları Yönetmek
- Grafiklerle Çalışmak
- Grafiği Biçimlendirmek ve Yeniden Boyutlandırmak
- WordArt & SmartArt
- Şablonlar, Asıl Slaytlar ile Çalışmak
- İleri Sunum Seçenekleri
- Sunumu Web için Kaydetmek
- İşbirliği
- Gözden Geçir Sekmesini Kullanmak
- Slayt Gösterisini Yayınlamak
- Açıklama Ekleme, Görüntüleme, Düzenleme
- Hızlı Erişim Araç Çubuğunu Özelleştirmek
- PowerPoint Seçeneklerini Değiştirmek

akademi.immib.org.tr



6 Şubat 2025

09.30-16.30



1400 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Devlet Destekleri Şube Şefi
Sn. M.Çağrı KÖKTÜRK'ün sunumlarıyla

Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri

5973 Sayılı Karar:

- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri



akademi.immib.org.tr



10 Şubat 2025

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Katılım Belgeli Fiziki Eğitim

Karman Beyond Aile Ofisi, Araştırma Direktörü, Sn. Alev BOSUT BERRAK
Karman Beyond Aile Ofisi, Kurucu ve CEO'su, Sn. Özge DOĞAN
ve Karman Beyond Aile Ofisi, Finans Yöneticisi Sn. Zeki ŞEN'in sunumlarıyla

Aile Ofisi Kavramı ve Aile Şirketlerinde Servet Yönetimi

Bu eğitim, aile servetinin korunması, büyütülmesi ve gelecek nesillere sürdürülebilir bir şekilde aktarılması için gerekli bilgi ve stratejileri sunmayı amaçlamaktadır. Katılımcılar, aile ofislerinin işlevleri ve yapılarını öğrenirken, serveti etkileyebilecek riskleri yönetmek için kullanılan çözümleri ve global trendleri keşfedecekler. Aynı zamanda, varlıkların çeşitlendirilmesi, sürdürülebilir yatırımlar ve etkili yönetim çözümleriyle ilgili farklı bakış açılarını değerlendirerek, aile dinamikleri içinde başarılı bir servet yönetimi planı oluşturmanın temellerini öğrenme fırsatı bulacaklar.

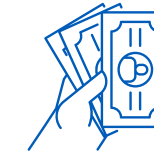
- Aile Ofisi'nin Tanımı, Fonksiyonları ve Uygulamaları
- Aile Servetinin Sürdürülebilirliği için Uygulanan Yapısal Çözümler
- Servet Yönetiminde Tercih Edilen Stratejiler ve Trendler

akademi.immib.org.tr



11 Şubat 2025

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

FİZİKİ



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Eğitim **FİZİKİ** olarak Dış Ticaret Kompleksinde gerçekleştirilecektir.

Adres: Yenibosna Merkez Mahallesi Sanayi Caddesi No:3 Dış Ticaret Kompleksi A Blok P.K.34197

Bahçelievler/İSTANBUL

Dış Ticaret Uzmanı
Sn. Emel ALTINBAŞ'ın sunumlarıyla

Uluslararası Pazarda Müşteri Bulma

- İhracat Yapma Kararı Verilirken Neleri Dikkate Almalıyız?
- İhracat Stratejisini Nasıl Oluşturmalıyız?
- Dış Ticarete Pazar Araştırması
- Gerekli Verilerin Belirlenmesi, Toplanması ve Değerlendirilmesi
- Hedef Pazara Yönelik Pazarlama Stratejilerinin Oluşturulması (4P)
- Pazar Araştırması Ve Pazara Giriş Faaliyetlerine İlişkin Destekler
- Hedef Pazarlar için Fiyat Stratejisinin Oluşturulması
- Yurtdışı Pazarlarda Müşteri-Tedarikçi Bulmada Kullanılan Ana Yöntemler
- Yurtdışı Pazar Araştırmasında İnternetin Etkin Kullanımı, Yararlanılabilecek Siteler
- Müşteri/Tedarikçi Tanıma ve Seçiminde Dikkat Edilmesi Gereken Noktalar, Rekabet Analizi
- Örnek Uygulama ve Vaka Analizleri

akademi.immib.org.tr



12 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online

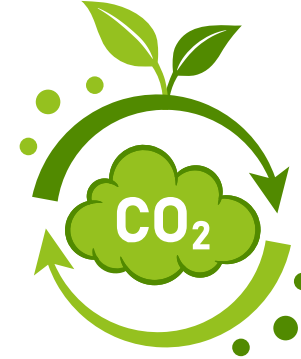


**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Sürdürülebilirlik Müdürü
Sn. Kaan VATANSEVER'in sunumlarıyla

Stratejik Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması (SKDM) Yönetimi

- AB Emisyon Ticaret Sistemi ve Etkileri
- Fit for 55 paketi, SKDM Süreci
- SKDM Kapsamında Hesaplamalar
- SKDM Sürecinde Gömülü Emisyonlar İçin Tedarikçi Yönetimi



akademi.immib.org.tr



13 Şubat 2025

09.30-12.30



ÜCRETSİZ

FİZİKİ



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Eğitim **FİZİKİ** olarak Dış Ticaret Kompleksinde gerçekleştirilecektir.

Adres: Yenibosna Merkez Mahallesi Sanayi Caddesi No:3 Dış Ticaret Kompleksi A Blok P.K.34197

Bahçelievler/İSTANBUL

İleri Ürün Kalite Planlama Teknikleri 1 (APQP, PPAP, FMEA)

Açılımı gelişmiş (İleri) ürün kalite planlaması olan APQP, ürün kalitesinin planlanması, güvence altına alınması ve ilgili süreçte kalite araçlarının etkin ve verimli kullanılmasını hedeflemektedir. Böylece bir ürünün tasarım ve üretiminden, dağıtımına ve kullanıcıya ulaşmasına kadar tüm süreçlerde kalite güvencesini sağlamayı amaçlar. Bu Eğitimi'nin temel amacı; sizlere İleri Kalite Teknikleri ile ilgili bilgileri aktarmak, APQP hakkındaki temel süreçleri ve uygulamaları ayrıntılı bir şekilde öğrenmenizi sağlayıp, hayata geçirmenize ve etkin bir şekilde kullanmanıza yardımcı olmaktır.

Eğitim İçeriği:

- APQP(Advanced Product Quality Planning) İleri Ürün Kalite Planlaması Aşamaları
- APQP nedir? APQP nasıl uygulanır?
- PPAP (Production Part Approval Process) Üretimde Parça Onay Süreçleri
- DFMEA, PFMEA Dizayn ve Proses FMEA

akademi.immib.org.tr



14 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

FİZİKİ



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Stratejik Planlama Danışmanları
Sn. Hakan ASLAN'ın ve Sn.Tuğçe ASLAN'ın sunumlarıyla

İşletmeler için Zorunlu Dönüşüm: Sürdürülebilirlik Uyum Yolculuğu

Katılımcılar, işletmelerinin sürdürülebilirlik performansını artıracak temel prensipleri öğrenecek ve pratik uygulama örnekleriyle bu prensipleri hayata geçirebilecek yetkinliklere sahip olacaklardır.

- Çevresel Sürdürülebilirlik ve Yönetim
- İnovasyon ve Teknoloji Yönetimi
- Teknoloji ve Dijital Çözümlerle ESG Hedeflerine Ulaşma Yolları.
- Sosyal Sorumluluk ve Çalışan Katılımı
- Yönetişim ve Kurumsal Performans



Eğitim **FİZİKİ** olarak Dış Ticaret Kompleksinde gerçekleştirilecektir.

Adres: Yenibosna Merkez Mahallesi Sanayi Caddesi No:3 Dış Ticaret Kompleksi A Blok P.K.34197

Bahçelievler/İSTANBUL

akademi.immib.org.tr



17 Şubat 2025

09.30-12.30



ÜCRETSİZ

FİZİKİ

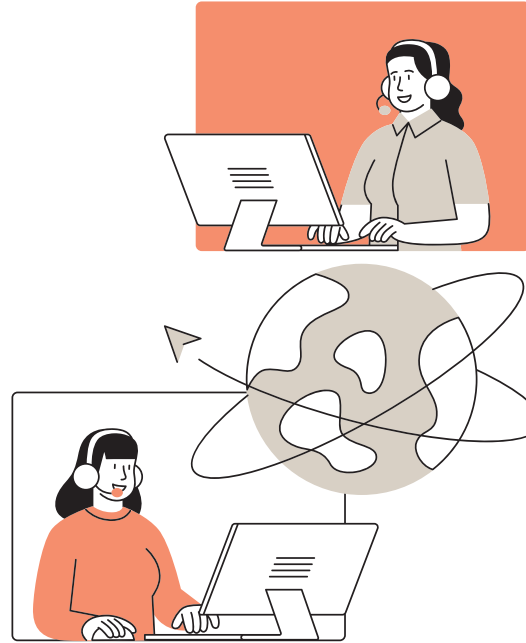


**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Vergi Müfettişi
Sn. Hakan UÇAK'ın sunumlarıyla

Dış Ticarete Gümrük Operasyonları

- Gümrük Nedir?
- Dış Ticarete Taraflar Kimlerdir?
- Temel Gümrük Terimleri Nelerdir?
- Dış Ticarete Temsil
- Dış Ticarete Muhatap Olunan Kurumlar
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler
- İthalata İlişkin Gümrük Süreçleri
- İhracata İlişkin Gümrük Süreçleri



akademi.immib.org.tr



18 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Strateji Yönetimi, İş Mimarisi ve Kurumsal Dönüşüm Uzmanı
Sn. Sezin ÖRTEN SİVRİ'nin sunumlarıyla

Zamanın Efendisi Olmak

- Başkalarından Önce Kendimizi Yönetmek
- Zaman Yönetiminde Kritik Başarı Faktörleri
- Zamanı Yönetmekle İlgili Kötü Alışkanlıklar
- Zaman Yönetimi Matrisi
- Zaman Kullanımı Alışkanlıklarımıza Dair Farkındalık Kazanmak
- Zamanı İyi Kullanmanın Yolları
- Etkisiz Zaman Yönetimi Alışkanlıklarının Yerine Etkili Davranışları Koymak
- Eylem Planını Tasarlamak ve Uygulamaya Almak



akademi.immib.org.tr



19 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn. Reşat BAĞCIOĞLU'nun sunumlarıyla

Risksiz Dış Ticaretin Kuralları

- Temiz ve Risksiz Dış Ticaret İçin Koşullarımız Nasıl Olmalıdır?
- Risksiz Dış Ticaret Öncesi İzlenen Yol – Alım Satım Sözleşmesi
- Alım Satım Sözleşmesinin Tabii Olduğu Kurallar
- Kendimizden Kaynaklı Riskler ve Bertaraf Edilmesi, Alınacak Önlemler
- Uluslararası Ticarete Firma Riski Nedir Nasıl Önlenebilir?
- Dış Ticaret İşlemlerinde İthalatçı Firmanın Risklerini Hangi Yollarla Ortadan Kaldırabiliriz?
- Mala İlişkin Risklerin Ortadan Kaldırılması İçin İzlenecek Yollar Nedir?
- Dış Ticaret İşlemlerinde Navlun Sigortası Hangi Riskleri Azaltır Veya Ortadan Kaldırır?
- Türk Eximbank İhracat Kredi Sigortası Hangi Riskleri Çözer
- Dış Ticarete Ödeme Şekillerine Göre Riskleri Azaltmanın Kuralları
- Akreditifler Ne Kadar İthalatçıyı Koruyor ?
- Akreditifler Ne Kadar İhracatçıyı Koruyor?

akademi.immib.org.tr



20 Şubat 2025

09.30-16.30



1400 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yalın Yönetim Danışmanı
Sn. Cevdet Dal'ın sunumlarıyla

İleri Ürün Kalite Planlama Teknikleri 2 (MSA, SPC, CPK, 8D, A3)

Açılımı gelişmiş (İleri) ürün kalite planlaması olan APQP, ürün kalitesinin planlanması, güvence altına alınması ve ilgili süreçte kalite araçlarının etkin ve verimli kullanılmasını hedeflemektedir. Böylece bir ürünün tasarım ve üretiminden, dağıtımına ve kullanıcıya ulaşmasına kadar tüm süreçlerde kalite güvencesini sağlamayı amaçlar. Bu Eğitimi'nin temel amacı; sizlere İleri Kalite Teknikleri uygulama sürecinde kullanılan analiz teknikleri ve yine aynı süreçte kullanılan kalite geliştirme teknikleri hakkında bilgiler aktarmaktır.

- MSA (Measurement System Analysis) Ölçme Sistemi Analizi (Gage R&R)
- SPC İstatistiksel Süreç Kontrolü, X-R Kartları
- CPK (Capability Study) Yeterlilik Analizleri
- 8D Kalite Geliştirme Metodu
- A3 Kalite Geliştirme ve Raporlama Metodu

akademi.immib.org.tr



21 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Nöropazarlama Danışmanı
Sn. Seda GENÇ'in sunumlarıyla

Nöropazarlama ve Yapay Zeka

- Nöropazarlamanın Temel Prensipleri ve Kullanıldığı Alanlar
- Geleneksel Pazarlama Araştırma Yöntemleri ile Nöropazarlama Arasındaki Farklar
- Klasik Nöropazarlama Araştırma Teknikleri
- Yapay Zekayı Tüketici/Kullanıcı İçgörüsü Açığa Çıkarmada Nasıl Kullanıyoruz?
- Neurons AI ile Reklam/Kampanya/Web Analizi
- Analizlerden Elde Edilen Bilgileri Yorumlama, Stratejik İçgörülere Dönüştürme ve Kreatif Optimizasyonu



akademi.immib.org.tr



24 Şubat 2025

10.00-12.00



400 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Uluslararası Ticaret Danışmanı
Sn. Elif PEKÇETİN'in sunumlarıyla

Yeni Nesil Dış Ticaret Yapma Yöntemleri

Globalleşme, yeni teknolojiler, ulaşım imkanlarının artması gibi yeni dönemde oluşan gelişmelerin dış ticaret yapma yöntemlerine izdüşümlerinin anlaşılması amaçlanmaktadır.

- Dış Ticaretin Yeni Dinamikleri
- İhracatımı Arttırmak için Nasıl Farklı Düşünebilirim?
- Porter'in 5 Kuvvet Analizi
- İhracatta Başarı Süreçleri
- 80/20 Kuralı ve İhracatımıza Etkisi
- İhracatta Yeni İş Modelleri



akademi.immib.org.tr



26 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online



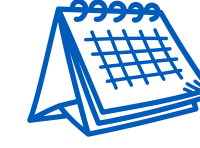
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Marmara Üniversitesi İşletme Fakültesi Muhasebe ve Finansman Anabilim Dalı
Sn. Prof. Dr. Ercan ÇALIŞ'ın sunumlarıyla

Çalışan Hilelerinin Belirtileri ve Denetimi

- Hile Kavramı
- Hile Türleri: Çalışan Hileleri
- Hile Türleri: Yönetim Hileleri, Yolsuzluk
- Hile Yapma Nedenler: Hile Üçgeni, Hile Karosu
- Hile Belirtileri
- Hilenin Ortaya Çıkarılması, Hilenin Araştırılması, Hilenin Önlenmesi
- Hile ile Savaşma yöntemleri
- Hile Denetimi

akademi.immib.org.tr



27 Şubat 2025

09.30-12.30



600 TL

Online



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Akademi'ye Ulaşmak Çok Kolay

 0212 454 0000

Dahili 1239 – 1671 – 1995

akademi@immib.org.tr

Sosyal Medyada İMMİB Akademi 

 [immibakademi](https://www.linkedin.com/company/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.instagram.com/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.facebook.com/immibakademi)

 [immibakademi](https://www.youtube.com/immibakademi)

akademi.immib

