

İMMİB Akademi

Ocak, Şubat ve Mart 2026
Eğitim Kataloğu



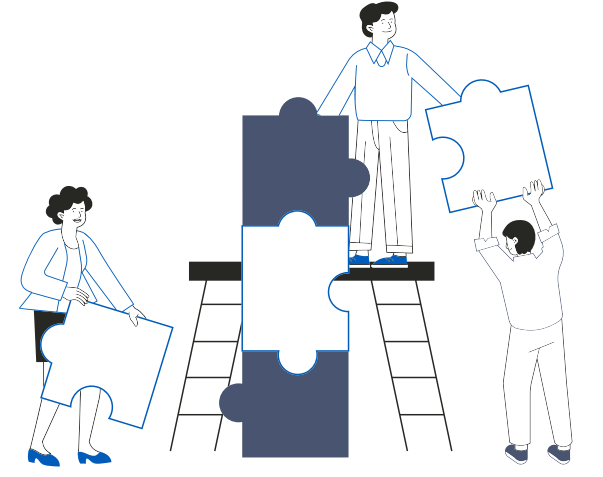
Öğrenme Serüveninize Başlayın...



“Eğitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkı sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eğitimlerimizle becerilerinizi geliştirin



İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütülen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

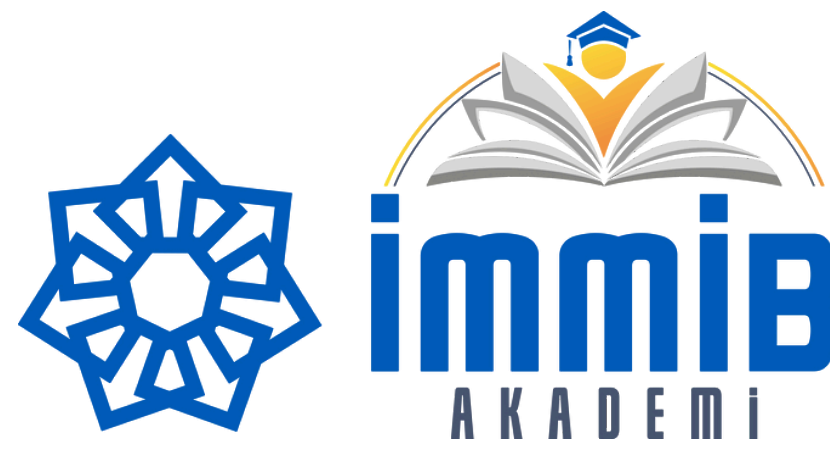
İMMİB Akademi olarak, çalışanların bireysel gelişimi ile kurumsal gelişime öncülük edeceği yaklaşımını benimseyerek, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimine yönelik yatırımlarını sunduğumuz eğitim hizmetleri ile desteklemekteyiz.

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.



Eğitim Kategorileri

- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüşüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans
- ★ Satınalma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeşil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetsel Yetkinlik Geliştirme



WhatsApp Topluluğumuza Katılın!

Katılmak için Tıklayın

Ya da QR kodu okutun



İMMİB Akademi Eğitimleri ile Hangi Yetkinlikleri Kazanabilirsiniz



01

Güncel bilgi ve beceri kazanımı



04

Verimlilik ve performans artışı



02

Kariyer gelişimi ve terfi fırsatları



05

Motivasyon ve iş tatmini artışı



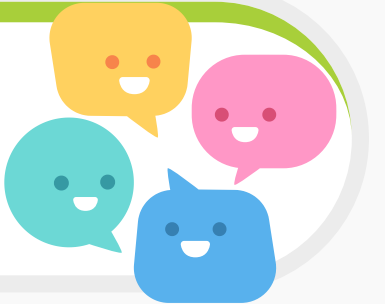
03

Problem çözme ve karar verme
becerilerinin gelişimi



06

İletişim ve iş birliği
becerilerinin güçlenmesi



2025 Yılını Nasıl Geçirdik?



120 Eğitim



950 Üye Firma Katılımı



3.450 Eğitim Katılımcısı



Ocak Ayı Eğitimleri

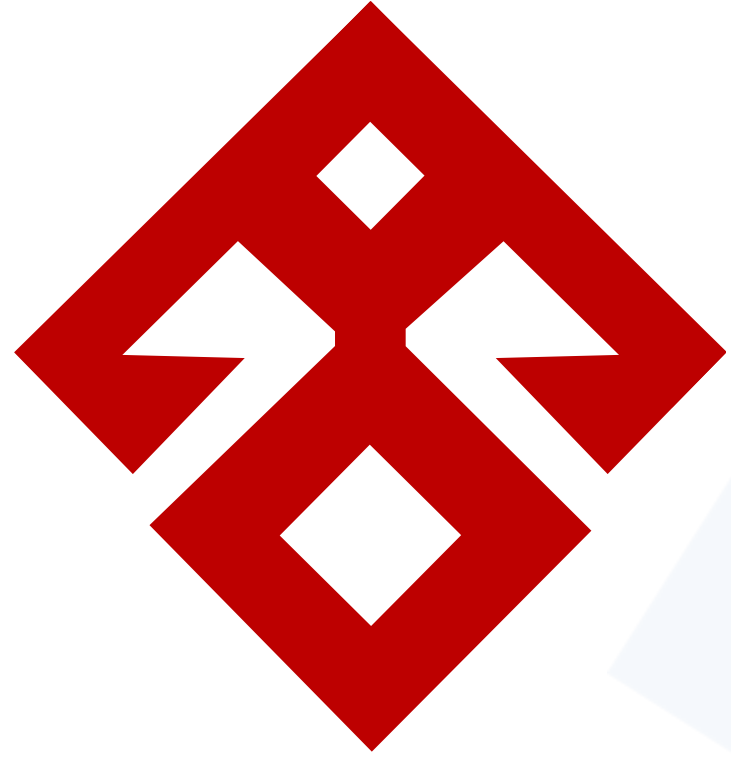
- ★ Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri Danışmanlığı
- ★ Yapay Zeka ile Uluslararası Pazarlama ve Müşteri Kazanımı
- ★ SKDM (Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması) Güncel Gelişmeler
- ★ Stratejik Satışta Ustalık: Kurumsal Müşteri Yolculuğunu Yeniden Tasarla
- ★ Nakit Yönetimi ve Nakit Akış Planlaması
- ★ Yapay Zeka Araçları ve Etkili Prompt Yazma
- ★ Alacak Takibi ve Etkin Tahsilat Teknikleri
- ★ İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Güncel Uygulamalar
- ★ Ticaret Heyetlerinde Müşteri Bulma
- ★ Yurt Dışı Pazar Araştırma Desteği'nde Güncel Gelişmeler
- ★ Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme
- ★ Dış Ticarete Sahtecilik ve Dolandırıcılık – Fraud
- ★ Dahilde İşleme Rejimi Mevzuatı ve Uygulamaları
- ★ Yöneticiler için Koçluk Dili ile Geri Bildirim Becerileri
- ★ İz Bırakan Liderlik

Şubat Ayı Eğitimleri

- ★ Zamanı Değil Etkiyi Yönet
- ★ Marka/Turquality ve Tasarım Destekleri Danışmanlığı
- ★ B2B Satışlarda Başarı
- ★ Ticari İstihbarat ve Hedef Pazarda Müşteri Bulma
- ★ İnsanları Analiz Ederek İletişim Kurmak
- ★ LinkedIn'in B2B E-İhracat Pazarlamasında Kullanımı
- ★ Dış Ticarete Satış Tekniklerine Dair Yeni Yaklaşımlar
- ★ İhracatı Artırmada Yapay Zeka Kullanımı
- ★ Rekabette Fark Yaratan Tedarik Zinciri Stratejileri
- ★ Yargıtay Kararları Rehberliğinde İşveren Haklarının Kurumsal Uygulamalara Entegrasyonu
- ★ Maden ve Enerji Projelerinde Finansmana Erişim: ESG Uyumlu Kredilendirme Yaklaşımı Proje Finansmanı İçin Çevresel ve Sosyal Danışmanlığın Önemi
- ★ Sözleşme Hazırlama, İnceleme ve Yönetim Süreçleri
- ★ Pazarlama Ekipleri için Yapay Zeka ile İçerik Üretimi, Dağıtımı ve Otomasyon Programı
- ★ Finansal Riskler ve Finansal Analiz
- ★ İhracatta Veri Odaklı Karar Alma ve Otomasyon
- ★ Mısır NAFEZA Gümrük Sistemi ve CargoX Süreçleri Temel Bilgiler ve Altyapı
- ★ Risksiz Dış Ticaretin Kuralları

Mart Ayı Eğitimleri

- ★ Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği
- ★ İhracat Sektöründe Yapay Zeka ve Robotik Süreç Otomasyonu
- ★ Yeni Yatırım Teşvik Sistemi Uygulamaları ve Avantajları
- ★ Eleştiren Değil, Geliştiren Lider Olmak
- ★ Dış Ticaret İngilizcesi
- ★ Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme
- ★ İş Yazışmalarında & Kurum İçi Yazışmalarda Ustalaşmak
- ★ Fuarda Başarılı İşbirlikleri Kurma
- ★ Finansçı Olmayanlar için Finansal Tabloların Okunması
- ★ INCOTERMS 2020 Uluslararası Teslim Şekilleri
- ★ Mısır NAFEZA Gümrük Sistemi ve CargoX Süreçleri Uygulama ve Pratik Süreçler
- ★ Yöneticiler için İş Hukukuna Uygun Saha ve Uygulama Yönetimi
- ★ E-İhracat Destekleri Danışmanlığı
- ★ Yapay Zeka Araçlarının Etkin Kullanımı
- ★ İç ve Dış Müşterilerle Müzakere



Eli Belinde

Ocak 2026

Binlerce yıllık Türk dokuma sanatının en bilinen motiflerinden olan “**Eli Belinde**” dişiliğin, kadının sembolüdür. Sembol aynı zamanda kısmeti, neşeyi, uğuru, mutluluğu ve bereketi de temsil eder. Bilgelğin ve bereketin sembolü olan koruyucu, yol gösterici Ana Tanrıça inancının bir yansıması olarak kültürel miras olarak bugünlere gelmiştir.

İMMİB Devlet Yardımları 2 Şube Şefi
Sn. M.Çağrı KÖKTÜRK'ün sunumuyla

Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri Danışmanlığı

5973 sayılı karar kapsamında, yurtdışında birim kira, tanıtım ve marka tescil destekleri detaylı şekilde ele alınmaktadır. Firmalarımızın konuları birebir dinlenerek uzmanımız tarafından gerekli destek sağlanmaktadır.

Eğitim Konu Başlıkları

- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri

akademi.immib.org.tr



06 Ocak 2026

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Eğitim Teknolojileri ve Yapay Zekâ Danışmanı
Sn. **Enes AYDIN**'un sunumuyla

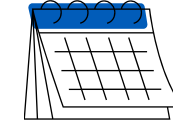
Yapay Zeka ile Uluslararası Pazarlama ve Müşteri Kazanımı

Eğitim Konu Başlıkları

- AI Destekli Hedef Kitle Belirleme ve Kişiselleştirilmiş Pazarlama
- Sosyal Medya ve Dijital Reklam Kampanyalarında Yapay Zeka Araçları
- E-İhracatta Müşteri Davranışı Analizi
- ChatGPT Claude, Gemini Gibi Modellerle İçerik Üretimi
- CRM Sistemlerinde AI Destekli Satış Tahmini ve Öneri Sistemleri



akademi.immib.org.tr



08 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Makine Yüksek Mühendisi
Sn. Kaan VATANSEVER'in sunumuyla

SKDM (Sınırdaki Karbon Düzenleme Mekanizması) Güncel Gelişmeler

Eğitim Konu Başlıkları

- SKDM - 2026 yılı ve sonrası takvimi
- Türkiye açısından genel durum: ihracat payları, sektörlerin SKDM'ye maruziyeti
- Yeni muafiyetler, eşikler ve yükümlülükler
- Türkiye'nin uyum süreci: Ticaret Bakanlığı bilgi notları, destek ve hazırlık durumu
- SKDM'nin mali etkileri
- İthalat/ithalatçı bağlantılı stratejiler
- Doğrulama ve veri yönetimi hazırlığı
- Mevzuata uygunluk ve risk yönetimi
- Kontrol listesi: Firmanın SKDM'ye hazırlanması için adımlar

akademi.immib.org.tr



13 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

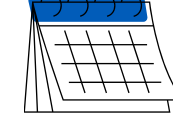
Finansal Yönetim Danışmanı, Yönetici Koçu
Sn. **Çiğdem GÜVEN**'in sunumuyla

Stratejik Satışta Ustalık: Kurumsal Müşteri Yolculuğunu Yeniden Tasarla

Eğitim Konu Başlıkları

- Başarılı Satışın Temel Unsurları ve Satış Süreçlerinin Netleştirilmesi
- Müşteriye Özel Hizmet Sunma ve Kurumsal Müşteri İlişkilerini Güçlendirme
- Satış Yönetiminde Planlama, Takip ve Süreç Bazlı Bir Yaklaşım Geliştirme
- Teknolojik Altyapı ve Araçların Etkin Kullanımı: Satış Platformları ve Analiz Ekranları
- Satış Sonrası Hizmetler: Müşteri İlişkileri ve Problem Yönetimi
- Karlılık Hedefleyen Stratejiler: Çapraz Satış, Yeni Müşteri Edinimi ve Maliyet Yönetimi

akademi.immib.org.tr



14 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Marmara Üniversitesi İşletme Fakültesi Muhasebe ve Finansman Anabilim Dalı
Sn. Prof. Dr. Ercan ÇALIŞ'ın sunumuyla

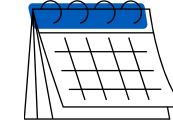
Nakit Yönetimi ve Nakit Akış Planlaması

Eğitim Konu Başlıkları

- Nakit Akış Kavramı
- Nakit Akış Tablosu Hazırlama Yöntemleri
- Beklenen Kredi Zararı Hesaplama Yöntemleri
- Nakit Akış Yönetiminin Unsurları
- Nakit Akış Veri Planı ve Veri Kaynakları
- Nakit Girdi ve Çıktıları
- Nakit Akış Raporlaması ve Sunumu
- Nakit Akış Yönteminin Bütçe Açısından Önemi
- Nakit Akış Hazırlama Uygulaması



akademi.immib.org.tr



15 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



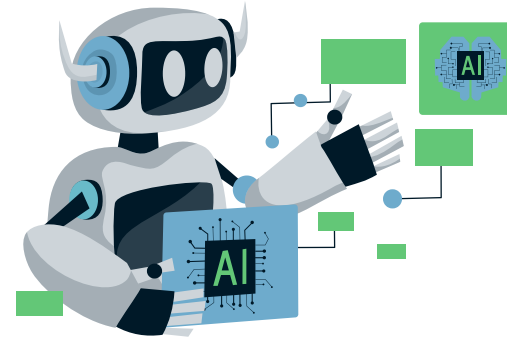
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yapay Zeka Destekli Tasarım Odaklı Düşünme Danışmanı
Sn. MUSTAFA AYDIN'ın sunumuyla

Yapay Zeka Araçları ve Etkili Prompt Yazma

Eğitim Konu Başlıkları

- Yapay Zeka Temel Kavramlar
- Üretken Yapay Zeka Nedir ve Nasıl Çalışır?
- Yapay Zeka Araçları Nedir?
- Yapay Zeka Türleri
- Yapay Zeka Araçlarının Çalışma Alanları Nelerdir?
- Yapay Zeka Araçlarının Sınırlılıkları Nelerdir?
- Etkili Prompt Yazma Neden Önemli?
- Tahmine Dayalı ve Promptlarla Uyumlu Yapay Zeka
- Yapay Zeka Araçlarını Ne Zaman Kullanmalıyız?
- Prompt Yazmada PARTS Tekniği
- Yapay Zekanın Yanıtlarının kalitesini SALT Tekniği



akademi.immib.org.tr



16 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

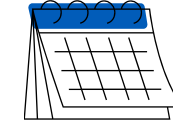
Alacak Yönetimi Danışmanı ve Girişimci
Sn. **AYŞE BURCU ARSLAN DEMİRTAŞ** 'in sunumuyla

Alacak Takibi ve Etkin Tahsilat Teknikleri

Eğitim Konu Başlıkları

- Ayrı Bir Uzmanlık Alanı Olarak Alacak Yönetimi
- Nakit Akışında Denge Unsurları
- Parayı Rica veya Talep Etmek Arasındaki Fark
- Tahsilatta Sorun Yaşamadan Önce Alınacak Önlemler
- Ödeme Önceliklendirme Mekanizması
- Sürdürülebilir Müşteri İlişkisi için Tahsilat Yönetimi
- Etkin Tahsilatta 5n + 1k
- İnsan Faktörü; Borçlu ve Alacaklı Psikolojisini Anlamak
- 4 Borçlu Tipi ve Uygun Yaklaşımlar
- Sık Yapılan Hataların Telafisi ve Önlenmesi
- Tahsilat Görüşmelerindeki 11 İkna Tekniği
- Gecikmiş Alacaklarda Yasal Takip Seçenekleri
- Yurtdışında Tahsilatta Ülke ve Coğrafyanın Etkisi

akademi.immib.org.tr



20 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

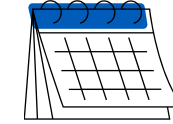
Dış Ticaret-Döviz İşlemleri-Yatırım Teşvik Eğitmeni/Danışmanı
Sn. **R. Bülent DEMİRBAĞ** 'ın sunumuyla

İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Güncel Uygulamalar

Eğitim Konu Başlıkları

- İhracat Bedelleri ve İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi Düzenlemelerine Genel Bakış
- İhracat Bedelinin TCMB'ye Satılma Zamanı
- TCMB'ye Satışlarda Geçerli Olan Döviz Cinsleri
- İhracat Bedelinden TCMB'ye Satılacak Oran
- Serbest Bölgelerde Yapılan İhracata, Bedellerin TCMB Satışı Uygulaması
- İhracat Bedellerinin TCMB'ye Satışında Dikkate Alınacak Tutar
- Peşin İhracat Bedelleri İçin Yapılan Uygulama
- Soru ve Cevap

akademi.immib.org.tr



21 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Fuar Organizasyon Danışmanı
Sn. **Mehmet DÜKKANCI** 'nın sunumuyla

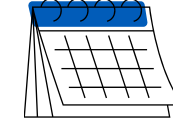
Ticaret Heyetlerinde Müşteri Bulma Yöntemleri

Eğitim Konu Başlıkları

- Heyetlere Genel Bakış ve Heyet Türleri
- Heyetlerin Faydaları
- Hedefler ve Ön Hazırlıklar
- Sözlemeler ve Anlaşmalar
- Heyet Temsilcileri ve Beraberlerinde Götürecekeleri Eşyalar
- Sosyal Etkinlikler ve Seyahat Programı
- Heyet Sonrası Yapılması Gerkenler
- Sonuç Raporu



akademi.immib.org.tr



22 Ocak 2026

13.00-17.00



1080 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

İMMİB Devlet Destekleri Şube Müdürü
Sn. İBRAHİM ŞEN'in sunumuyla

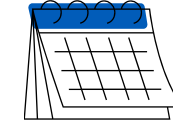
Yurt Dışı Pazar Araştırma Desteği'nde Güncel Gelişmeler



Eğitim Konu Başlıkları

- Pazar Araştırması Desteği Mevzuatında 2026 Yılı Değişiklikleri Nelerdir?
- Pazar Araştırması Formu Nasıl Doldurulur?
- DYS Üzerinden Başvuru İletilirken Nelere Dikkat Edilmelidir?
- Pazar Araştırması Desteği Başvuru İçin Gerekli Belgelere İlişkin Detaylar Nelerdir?

akademi.immib.org.tr



23 Ocak 2026

10.00-12.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Ürün Teknoloji ve İnovasyon Direktörü
Sn. Dante Işıl ÖZKAN'ın sunumuyla

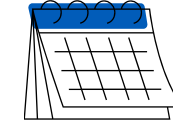
Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme

Eğitim Konu Başlıkları

- AI ile Anında UX Akış Üretme
- Wireframe → UI Otomatik Dönüştürme
- Clickable Prototipleri AI ile Oluşturma
- 20 Dakikada Ürün Fikri Doğrulama
- Hızlı İnovasyon Kültürü Oluşturma



akademi.immib.org.tr



26 Ocak 2026

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

ICC Türkiye Bankacılık Komisyonu Başkanı, Dış Ticaret Danışmanı
Sn. **Abdurrahman ÖZALP**'in sunumuyla

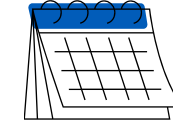
Dış Ticarete Sahtecilik ve Dolandırıcılık

Fraud

Eğitim Konu Başlıkları

- Ticaretin Yapısı, Ekosistemi ve Sahtecilik/Dolandırıcılık (Fraud) Konusuna Giriş
- Sahtecilik/Dolandırıcılık (Fraud) Terimleri ve Alanları
- Teslim ve Ödeme Yöntemleri Genel Bilgilendirme ve Risk Noktaları
- Sözleşme, Teslim ve Ödeme Yöntemlerinde Sahtecilik Alanları ve Korunma Yolları
- INCOTERMS, Peşin, Mal Mukabili, Vesaik Mukabili, Akreditif ve Sahtekarlık Durumları
- Ticarete Genel Sahtekarlık Durumları, ICC Short Form vs.
- Ticaret İşlemlerinde Sahtecilik/Dolandırıcılık Belirtileri
- Örnek Olaylar ve ICC'nin Ticari İşlemlere İlişkin Görüşleri
- Soru/Cevap

akademi.immib.org.tr



27 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız!

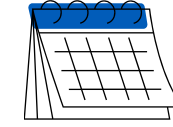
Gümrük Müşaviri - Dış Ticaret Uzmanı
Sn. **Caner SEVİMLİ**'nin sunumuyla

Dahilde İşleme Rejimi Mevzuatı ve Uygulamaları

Eğitim Konu Başlıkları

- Dahilde İşleme Rejimi (DİR) Nedir? (Tebliğ: 2006-12)Önemi, Avantajları
- Destek Yönetim Sisteminin (DYS) Kullanılması
- Destek Yönetim Sistemi Üzerinden Belge Alınması, Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
- DYS/DİR Sistemi Üzerinden Proje Hazırlanması
- İthalat Listesi, İhracat Listesi ve Hammadde Sarfiyat Tablosunun Hazırlanması
- DYS/DİR Sisteminin Kullanılmasında Dikkat Edilmesi Gereken Konular
- DİR İndirimli Teminat Uygulamaları
- Hammadde Birim Kullanım Oranı, Fire ve İkincil İşlem Görmüş Ürün Uygulamaları
- Maden, Metal ve Orman Ürünlerine ilişkin Dahilde İşleme Rejimi Genelgesinde Yapılan Değişiklik
- TEV - Telafi Edici Vergi Uygulamaları
- DİR Kapatma Müracaatı

akademi.immib.org.tr



28 Ocak 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



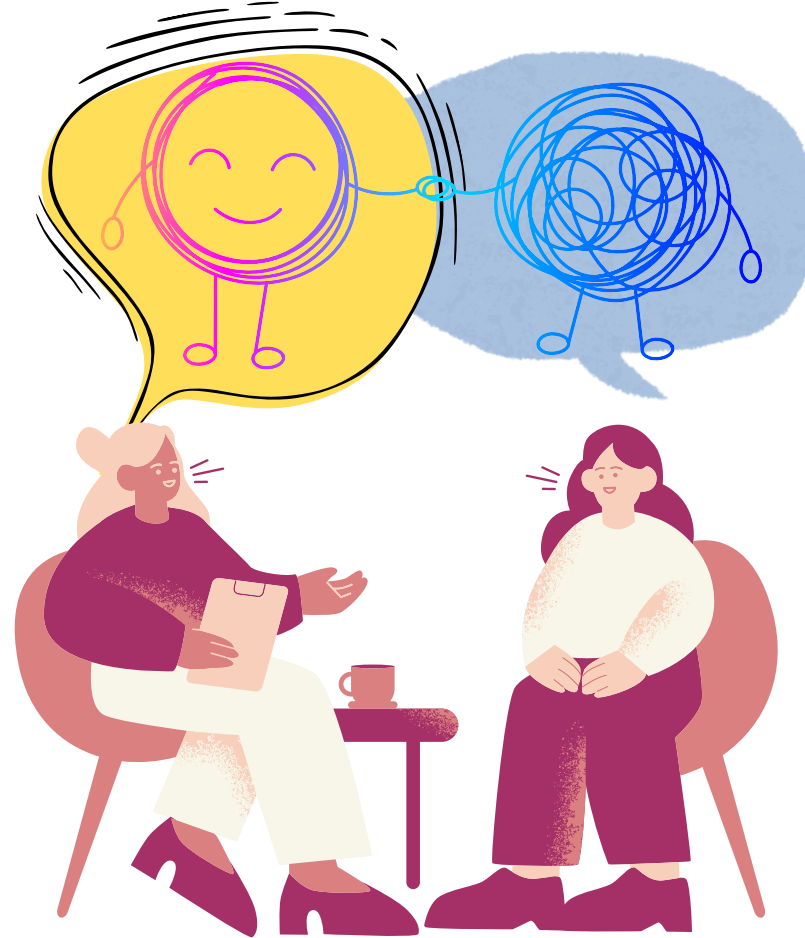
Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Profesyonel Bilişsel Koç ve Yazar
Sn. Ayşe Burcu EREN'in sunumuyla

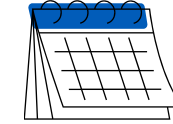
Yöneticiler için Koçluk Dili ile Geri Bildirim Becerileri

Eğitim Konu Başlıkları

- Geri Bildirim Faydaları ve Geri Bildirim Tipleri
- Anlatımda Açık ve Net Olma Atölyesi
- Ben Dili- Sen Dili Atölyesi
- Kişiyeye Özel Öneriler Atölyesi
- Sağlıklı Bir Geri Bildirim
- Dinleme Atölyesi
- Birbirimizi Anlayalım Atölyesi
- Nelere Hayır Atölyesi
- Soru Sorma Atölyesi
- Eylem Adımları Atölyesi
- Duygusal Zeka Atölyesi



akademi.immib.org.tr



29 Ocak 2026

09.00-13.00



1080 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İnsan Kaynakları Uzmanı, Yönetici ve Yaşam Koçu
Sn. Efsun YÜKSEL TUNÇ'un sunumuyla

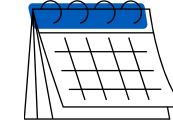
İz Bırakan Liderlik

Eğitim Konu Başlıkları

- Liderin Ayak İzi & İz Bırakan Liderin Zihniyeti ve Davranış Modeli
- Sürdürülebilir Güven, Saygı ve İş Birliği Kültürü Mimarisi
- Durumsal Liderlik Yaklaşımı ile Esnek Yönetim ve Birlikte Başarma Sanatı
- Risk & Kriz Yönetim Farkındalığı ve Zor Zamanlarda Liderlik Becerisi
- Liderlikte İnsani Beceriler ve Sözle, Davranışla & Hikâyeyle Etkileme Adımları
- Kalıcı İzler İçin Liderlik Ritüelleri ve Davranış Alışkanlıkları
- Uygulamalar ve 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması



akademi.immib.org.tr



30 Ocak 2026

09.30-12.30

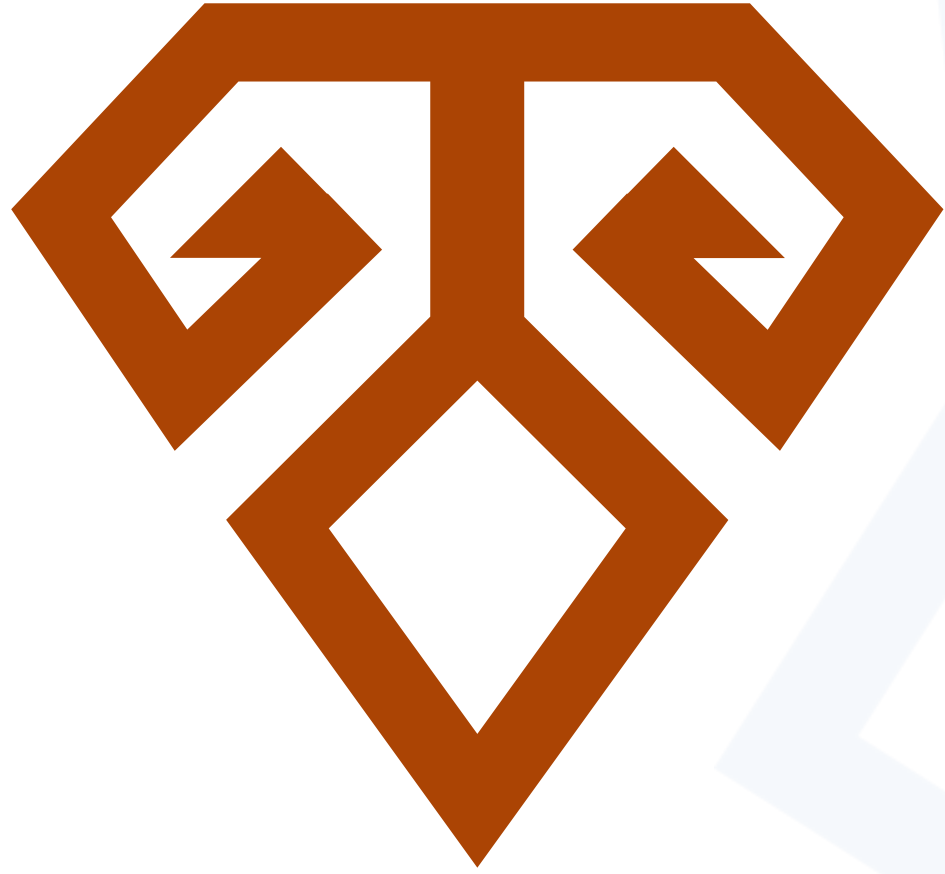


810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**



Koç Boynuz

Şubat 2026

Erkeğin simgesi olan “**Koç Boynuz**” motifi koçbaşı olarak da adlandırılmıştır. Gücün, kahramanlığın sembolüdür. Dokumaların genellikle göbek ve bordür kısımlarında kullanılan bu motif mezar taşlarında da kullanılmıştır.

İnsan Kaynakları Profesyoneli ve Profesyonel Koç
Sn. **GAMZE ÖZTIRPAN TOSUN**'un sunumuyla

Zamanı Değil Etkiyi Yönet

Bu atölye bir “eğitim”den çok, katılımcının kendi zamanla ilişkisinde farkındalık, dönüşüm ve sistem kurma deneyimi yaşadığı bir öğrenme yolculuğudur.

Eğitim Konu Başlıkları

- Zaman Bir Kaynak Değil, Bir Karar Meselesidir
- Zaman Yönetimi ≠ Dikkat Yönetimi
- Dikkat Ekonomisi: Odak Bir Rekabet Alanı Haline Geldi
- Enerji Döngüleri ve Ultradian Ritimler
- “Yorgun Değilim, Yanlış Zamanda Çalışıyorum” İlkesi
- Üretkenliğin Biyolojik Saati: Kendi Ritmini Tanıma
- Önceliklerini Belirleyerek Enerji Haritasına Göre Planlama

akademi.immib.org.tr



3 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Devlet Yardımları 2 Şube Müdürü
Sn. Dr. Nilhay USTA PAMUK'un sunumuyla

Marka/Turququality ve Tasarım Destekleri Danışmanlığı

Eğitim Konu Başlıkları

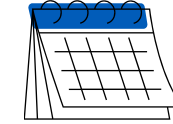
Turququality

- Turququality Desteği Nedir? Başvuru Nasıl Yapılır?
- Desteğe Kabul Süreci Nasıl İlerler?
- Destek Türleri Nelerdir? Limitleri Nelerdir?
- Hedef Pazar Yaklaşımı Nedir?
- Destek Başvuru Dosyası İbrahim Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

Tasarım Desteği

- Tasarım Desteği Nedir? Başvuru Nasıl Yapılır?
- Tasarım Şirketi- Tasarım Ofisi Destekleri Nelerdir?
- Tasarım Ürün Geliştirme Projesi Destekleri Nelerdir?
- Destek Üst Limitleri Nelerdir?
- Destek Başvuru Dosyası İbrahim Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

akademi.immib.org.tr



4 Şubat 2026

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Satış Tahmin Uzmanı
Sn. Mert GÜRBÜZ'ün sunumuyla

B2B Satışlarda Başarı

Eğitim Konu Başlıkları

- Güven, itibar ve çeşitli paydaşlarla güçlü ilişkiler kurmak için satış stratejileri geliştirmek.
- Karmaşık karar alma yapıları içerisindeki alım merkezlerini ve kilit aktörleri belirleyecek teknik ve taktikleri öğrenmek.
- Çözümünüzün değerini ve faydalarını birden fazla karar vericiye net bir şekilde vurgularken, muhtelif ihtiyaçlara göre özelleştirilmiş mesajlar oluşturmak ve bunları sunabilme
- Rol Yapma Egzersizleri
- Kompleks Müzakere Simülasyonları
- Tarihsel Vaka İncelemeler

akademi.immib.org.tr



5 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn. **Emel ALTINBAŞ**'ın sunumuyla

Ticari İstihbarat ve Hedef Pazarda Müşteri Bulma

Eğitim Konu Başlıkları

- Dış Ticarete Pazar Araştırması Nasıl Yapılır?
- Gerekli Verilerin Belirlenmesi, Toplanması ve Değerlendirilmesi
- Pazar Analizleri ve Değerlendirmeleri Nasıl Yapılır?
- Hedef Pazara Yönelik Pazarlama Stratejilerinin Oluşturulması (4p)
- Hedef Pazar Bölümüne Uygun Tanıtım ve Pazarlama Faaliyetleri
- Pazar Araştırması ve Pazara Giriş Faaliyetlerine İlişkin Destekler
- Yurtdışı Pazarlarda Müşteri/Tedarikçi Bulma Teknikleri Nelerdir?
- Müşteri/Tedarikçi Tanıma ve Seçiminde Dikkat Edilmesi Gereken Noktalar, Rekabet Analizi
- Örnek Uygulama ve Vaka Analizleri

akademi.immib.org.tr



6 Şubat 2026

10.00-12.00



540 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İnsan Kaynakları ve Liderlik Danışmanı
Sn. Efsun YÜKSEL TUNÇ'un sunumuyla

İnsanları Analiz Ederek İletişim Kurmak

Eğitimimiz katılımcıların insanları daha derinlemesine tanıyabilmesini, davranış kalıplarını analiz ederek iletişim stratejilerini kişiye göre uyarlayabilmesini sağlamaktır. İnsan okuma yöntemleri, kuşak farklılıklarını anlama ve kelime bazlı analiz teknikleri sayesinde hem birebir hem de grup iletişimde farkındalığın artırılması amaçlanmaktadır.

Eğitim Konu Başlıkları

- İnsan Tanıma Sanatı
- İnsanları Analiz Etmek İçin 25 Yöntem
- Kuşak Analizleri ve Gelecek Nesli Anlamak
- Kelimeleri Yakalamak ve Akıldan Geçeni Bilmek
- İnsanları Okumak İçin Sahip Olunması Gereken Beceriler
- Uygulamalar ve 4 Eylem Çerçevesiyle Aksiyon Çalışması

akademi.immib.org.tr



10 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Girişimci, İhracat Danışmanı
Sn. **Abdullah OSKAY**'ın sunumuyla

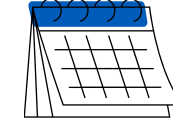
LinkedIn'in B2B E-İhracat Pazarlamasında Kullanımı

Eğitim Konu Başlıkları

- B2B Pazarlama Nedir?
- B2B Pazarlama Planı Nasıl Hazırlanır?
- B2B Pazarlama Sözlüğü
- B2B Dijital Pazarlamada Temel Araçlar
- LinkedIn'in B2B E-İhracatta Kullanımı Profil Optimizasyonları
- LinkedIn'de Süzmeler, Otomasyonlar ve Growth Hacking Stratejileri
- LinkedIn'de İçerik Pazarlaması
- LinkedIn Sales Navigator Kullanımı



akademi.immib.org.tr



11 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Stratejik Yönetim Danışmanı, Eğitim Danışmanı
Sn. **Altay AYHAN**'ın sunumuyla

Dış Ticarete Satış Tekniklerinde Yeni Yaklaşımlar

Eğitim Konu Başlıkları

- Dış Ticaretin Yeniden Tanımlanması
- Satış ve Pazarlamanın Yeni Tanımı – Satışa Yönelik Pazarlama
- Günümüz Satıcı Modeli
- Dış Ticarete Satış Teknikleri
- Yeni Pazarlara Açılma
- Satıcı Motivasyon Teknikleri
- Satışta Müşteri Odaklı Yaklaşım
- Stratejik Planlama ve Rekabet Gücü Elde Etme
- Mavi Okyanus Stratejileri ve Uygulama Örnekleri
- Gerçek Yaşamdan Örnekler

akademi.immib.org.tr



12 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

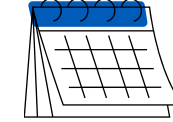
İnsan Kaynakları ve İş Süreçlerinin Dijitalleşmesi Danışmanı
Sn. Dr. Umut KÖKSAL'ın sunumuyla

İhracatı Artırmada Yapay Zeka Kullanımı

Eğitim Konu Başlıkları

- Yapay Zeka Nedir?
- Yapay Zekanın Dijitalleşme İçerisindeki Yeri Nedir?
- Yapay Zeka İhracat Süreçlerini Nasıl Dönüştürmektedir?
- Yapay Zeka Teknolojilerinin İhracat Sürecinin Artırılmasındaki Faydaları Nelerdir?
- Yapay Zekanın İhracat Süreçlerindeki Uygulamalarına İlişkin Örnekler
- Örnek Uygulamalar ve Teknolojilere Bakış
- İhracatçı Firmalara Öneriler, Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



17 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Tedarik Zinciri Direktörü
Sn. **Bora TANYEL**'in sunumuyla

Rekabette Fark Yaratan Tedarik Zinciri Stratejileri

Eğitim Konu Başlıkları

- Kuşaklar Boyunca Tedarik Zincirinin Dönüşümüne Geri ve İleri Yönlü Bakış
- Tedarik Zincirinin Evrimi ve Yeni Nesil Gereklilikler
- Stratejik Yön, OPM, Kültürel Dönüşüm
- Müşteri Odaklı Tedarik Zinciri ve Deneyimi ve ve Design Thinking
- Belirsizlik, Stratejik Bahisler Kurma, Talep Yönetimi ve Duyarlılık
- Yeni Nesil Dağıtım Modelleri ve Tahmin / Müşteri Yönetim ve Tedarik Sistemleri
- Perakende Tedarik Zinciri Nereye Evriliyor?
- Kapanış ve Katılımcı Refleksiyonu

akademi.immib.org.tr



18 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

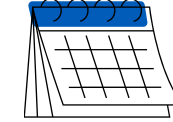
İş ve Sosyal Güvenlik Hukuku Uzmanı ve İnsan Kaynakları Danışman
Sn. **Serkan ÖZDEMİR**'in sunumuyla

Yargıtay Kararları Rehberliğinde İşveren Haklarının Kurumsal Uygulamalara Entegrasyonu

Eğitim Konu Başlıkları

- Yargıtay İçtihatlarının Kurumsal Yönetim ve İK Süreçlerine Etkisi
- İşveren Haklarının Hukuki Dayanakları ve Sorumluluk Çerçevesi
- Fesih ve Disiplin Süreçlerinde Yargıtay'ın Belirlediği Uygulama Standartları
- Savunma, Tutanak ve Delil Yönetiminde Kurumsal Gereklilikler
- Performans Yönetimi, Objektiflik İlkesi ve İspat Yükümlülüğü
- Çalışma Süreleri, Fazla Mesai ve İzin Kayıtlarının Hukuki Geçerliliği
- İş Sözleşmelerinin Yargıtay Kararlarına Uygun Yapılandırılması
- Kurumsal Politika, Yönetmelik ve Prosedürlerin Hukuki Uyum Açısından Güncellenmesi
- Arabuluculuk ve Dava Süreçlerinde Kurumsal Savunma Hazırlığı ve Risk Yönetimi

akademi.immib.org.tr



19 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

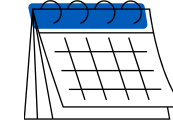
Kıdemli Çevre Mühendisi
Sn. Beste DOĞAN'ın sunumuyla

Maden ve Enerji Projelerinde Finansmana Erişim: ESG Uyumlu Kredilendirme Yaklaşımı Proje Finansmanı İçin Çevresel ve Sosyal Danışmanlığın Önemi

Eğitim Konu Başlıkları

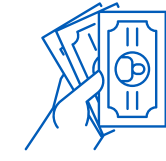
- Maden ve Enerji Projelerinde Finansmana Erişim ve ESG'nin Dönüşen Rolü
- ESG Nedir? Kredi Kuruluşları ESG'yi Kredi Riski Olarak Nasıl Okur?
- Finans Kuruluşları İçin ESG = Risk Başlıkları (E – S – G)
- Kredilendirme Sürecinde ESG: Bankalar Ne Talep Eder?
- ESG Uyumlu Proje Finansmanı: Süreç Akışı ve Kritik Kontrol Noktaları
- ESG Uyumunda En Sık Karşılaşılan Sorunlar ve Finansal Riskler
- ESG Uyumlu Projelerde Doğru Yaklaşım: Entegre Teknik Model
- ESG Uyumlu Projelerde Teknik Danışmanın Rolü

akademi.immib.org.tr



20 Şubat 2026

10.00-11.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Uluslararası Proje ve Yatırım Yönetimi Danışmanı
Sn. **Selçuk CAMCI**'nin sunumuyla

Sözleşme Hazırlama, İnceleme ve Yönetim Süreçleri

Eğitim Konu Başlıkları

- Taslak Sözleşme ve Hazırlık Aşaması
- Sözleşme Taslağının Oluşturulması
- Sözleşme İnceleme Kriterleri
- Sözleşmelerde Bulunması Gereken Kritik Düzenlemeler
- Sözleşme İmza ve Denetim Süreçleri
- Sözleşme Denetim ve İnceleme Kuralları
- Sözleşme Yönetimi Yetki Dağılımı
- Anlaşmazlık Çözüm Yöntemleri
- Değişiklik & Talep Yönetimi (Change & Claim Management) Süreçlerinin
- Sözleşmeler ile Uyumluluğu
- Örnek Olay (Case Study) İncelemeleri

akademi.immib.org.tr



21 Şubat 2026

10.00-14.00



1080 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız!

Uluslararası Proje ve Yatırım Yönetimi Danışmanı
Sn. Dante Işıl ÖZKAN'ın sunumuyla

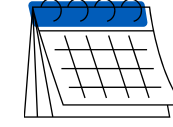
Pazarlama Ekipleri için Yapay Zekâ ile İçerik Üretimi, Dağıtımı ve Otomasyon Programı

Eğitim Konu Başlıkları

- Çok Formatlı İçerik Pipeline Kurulumu
- Otomatik İçerik Takvimi
- Onay–Revizyon Akışlarının AI ile Yönetimi
- Persona Bazlı İçerik Üretim Workshop'u
- 3 Gerçek İçerik Seti Üretme (Video/ Görsel/ Metin)
- Ölçümleme & Kalite Kontrol Framework'ü



akademi.immib.org.tr



23 Şubat 2026

13.30-16.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Mali Müşavir ve Bağımsız Denetçi
Sn. **Yüksel BİLEK**'in sunumuyla

Finansal Riskler ve Finansal Analiz

Eğitim Konu Başlıkları

- Finansal Risk Kavramı
- Temel Finansal Risk Türleri
- Risklerin Tespit Yöntemleri
- Finansal Tabloların Okunması
- Oran Analizi
- Kur ve Faiz Riskine Karşı Korunma Yöntemleri
- Nakit Akışı Yönetimi
- KOBİ'ler İçin Finansal Dayanıklılık Stratejileri
- Dijital Finansal Takip Araçları

akademi.immib.org.tr



24 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Yapay Zeka Araştırmacısı
Sn. Enes AYDIN'ın sunumuyla

İhracatta Veri Odaklı Karar Alma ve Otomasyon

Eğitim Konu Başlıkları

- Veri Odaklı Düşünme Yaklaşımı ve İhracatta Önemi
- İhracat Süreçlerinde Kullanılan Temel Veri Türleri
- Hedef Pazar ve Ülke Seçimi İçin Veri Analizi Yöntemleri
- Müşteri ve Distribütör Analizinde Veri Kullanımı
- Satış, Teklif ve Sipariş Süreçlerinde Performans Metrikleri
- İhracatta Karar Destek Sistemleri (KPI, Dashboard, Raporlama)
- Manuel Süreçlerin Tespiti ve Otomasyona Uygun Alanların Belirlenmesi
- Yapay Zeka Destekli veri Analizi ve Tahminleme Örnekleri
- İhracat Süreçlerinde Dijitalleşme ve Otomasyon Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



25 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



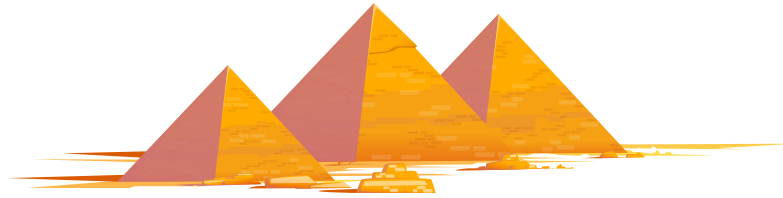
**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Ticaret ve Girişimcilik Uzmanı
Sn. Dr. Begüm şAHİN'in sunumuyla

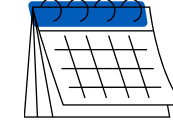
Mısır **NAFEZA** Gümrük Sistemi ve CargoX Süreçleri Temel Bilgiler ve Altyapı

Eğitim Konu Başlıkları

- Blockchain Teknolojisi ve Gümrüklere Entegrasyonu
- Mısır Gümrük Sistemi (NAFEZA) Genel Tanıtımı
- NAFEZA Sisteminin Amacı ve İşleyişi
- Türkiye–Mısır Ticaretinde Rolü
- Güncel Uygulama Zorunlulukları
- CargoX Platformunun Tanıtımı
- NAFEZA ile İlişkisi
- Temel İş Akışı



akademi.immib.org.tr



26 şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn. **Reşat BAĞCIOĞLU**'nun sunumuyla

Risksiz Dış Ticaretin Kuralları

Eğitim Konu Başlıkları

- Temiz ve Risksiz Dış Ticaret Bize Neyi Anlatır?
- Temiz ve Risksiz Dış Ticaret İçin Koşullarımız Nasıl Olmalıdır?
- Risksiz Dış Ticaret Öncesi İzlenen Yol – Alım Satım Sözleşmesi
- Dış Ticarete Kur Riskini Nasıl Azaltırız
- Uluslararası Ticarete Firma Riski Nedir Nasıl Önlenebilir?
- Dış Ticaret İşlemlerinde Navlun Sigortası
- Türk Eximbank İhracat Kredi Sigortası
- Dış Ticarete Ödeme Şekillerine Göre Riskleri Azaltmanın Kuralları
- Akreditiflerde Rezerv Riskini Nasıl Azaltabiliriz?
- Akreditiflerde Bankaların Riski
- Akreditif Evrakının Kaybolması. Nasıl Önlem Alınabilir?

akademi.immib.org.tr



27 Şubat 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !



Tılsım

Mart 2026

Kilimlerde koruyucu güç ve uğur anlamı taşıyan eski bir motift olan **Tılsım** nazardan, hastalıktan ve kötü enerjiden korunmak için dokunur. Tılsım modelinin bulunduğu evi koruyacağına kötü enerjiye karşı bir kalkan olduğuna inanılır.

İMMİB Devlet Yardımları 1 Şube Müdürü
Sn. **Burhan CEBRE**'nin sunumuyla

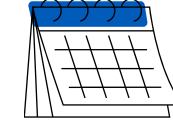
Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

Eğitim, fuar destekleri, pazara giriş belgeleri ve küresel tedarik zinciri (KTZ) desteklerinin kapsamı ve kullanım şartlarının aktarılmasıdır. Katılımcıların bu desteklerden en etkin şekilde yararlanması sağlanmaktadır.

Eğitim Konu Başlıkları

- Fuar Destekleri,
- Pazara Giriş Belgeleri Desteği
- Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

akademi.immib.org.tr



2 Mart 2026

14.00-16.00



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız!

Dijital Dönüşüm Lideri ve Üniversite Öğretim Üyesi
Sn. Dr. Umut KÖKSAL'nın sunumuyla

İhracat Sektöründe Yapay Zeka ve Robotik Süreç Otomasyonu

Eğitim Konu Başlıkları

- Yapay Zeka
- Yapay Zeka ve İhracat Süreçlerinde Uygulamalarına Bakış
- Robotik Süreç Otomasyonu(RPA)
- Yapay Zeka ve Robotik Süreç Otomasyonu-Farkları ve İlişkisi
- İhracat Süreçlerinde Robotik Süreç Otomasyonu Kullanımı
- İhracatta Akıllı Otomasyon(IA) Nedir? Ne Sağlar?
- Farklı Sektörlerden İhracatta Akıllı Otomasyon Örnekleri
- Öneriler ve Yol Haritası

akademi.immib.org.tr



10 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

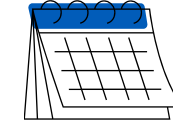
Dış Ticaret-Döviz İşlemleri-Yatırım Teşvik Eğitim ve Danışmanı
Sn. **R. Bülent DEMİRBAĞ**'ın sunumuyla

Yeni Yatırım Teşvik Sistemi Uygulamaları ve Avantajları

Eğitim Konu Başlıkları

- Yatırım Teşviklerinin Dayanağı Mevzuat ve 2025/2026 Yılı Uygulamaları
- Yatırım Teşviklerinin Dış Ticaret Yapan Firmalar Açısından Önemi
- Eski ve Yeni Yatırım Teşvik Sistemi Benzerlikleri ve Farklı Yönleri
- Yeni Yatırım Teşvik Sisteminde Destek Unsurları ve Uygulamaları
- Yeni Yatırım Teşvik Sistemi 2025 Yılı Uygulamaları
- Yatırım Teşvik Belgesi Alma Süreci
- Yeni Teşvik Sistemine Göre Teşvik Belgesi Almanın Avantajları

akademi.immib.org.tr



11 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

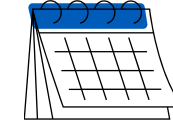
Profesyonel Koç
Sn. Gökçe BİLGİN ÖZZORLU'nun sunumuyla

Eleştiren Değil, Geliştiren Lider Olmak

Eğitim Konu Başlıkları

- Geliştiren Liderlik Felsefesi
- Koç Zihniyeti: Cevapları Vermekten, Soruları Sormaya Geçiş.
- Durumsal Liderliğin Temelleri
- Dört Temel Liderlik Stili
- Çalışanın Gelişim Düzeyini Okuma
- Her Seviyenin İhtiyacını Anlama
- Aktif ve Derin Dinleme
- Soru Sorma ve Gelişim Döngüsü
- Etkili Geri Bildirim

akademi.immib.org.tr



12 Mart 2026

09.00-13.00



1080 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Dış Ticaret Uzmanı
Sn. Emel ALTINBAŞ'ın sunumuyla

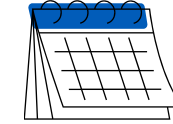
Dış Ticaret İngilizcesi

Eğitim Konu Başlıkları

- Ortak İletişim Dili Olarak İngilizcenin Tercihi
- Farklı Kültürler Arasında İletişimin Sağlanması
- Yazılı İletişim İle Sözel İletişim Arasındaki Farklar, Dikkat Edilmesi Gerekenler
- İletişim Aracı Olarak Tercih Edilen Yöntemler
- Müşteri/Tedarikçi ile İlk İletişimde Yazılı Sözlü Örnekler
- Fiyat Teklifi İstemek için Kullanılan Kalıplar, Örnek Uygulamalar
- Fiyat Teklifi Verirken Önem Verilmesi Gereken Noktalar, Örnek Uygulamalar
- Yazılı İletişimde Dikkate Edilmesi Gereken Kurallar Nelerdir, Yazışma Örnekleri



akademi.immib.org.tr



13 Mart 2026

10.00-12.00



540 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

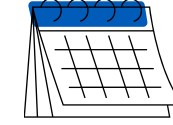
Ürün Teknoloji ve İnovasyon Direktörü
Sn. Dante Işıl ÖZKAN'ın sunumuyla

Ürün, İnovasyon ve Teknoloji Ekipleri için Yapay Zekâ Destekli Hızlı Prototipleme

Eğitim Konu Başlıkları

- Ortak İletişim Dili Olarak İngilizcenin Tercihi
- Farklı Kültürler Arasında İletişimin Sağlanması
- Yazılı İletişim İle Sözel İletişim Arasındaki Farklar, Dikkat Edilmesi Gerekenler
- İletişim Aracı Olarak Tercih Edilen Yöntemler (E-Mail,Whatsapp,Linkedin,Mobil vs Sosyal İletişim Araçları)
- Müşteri/Tedarikçi ile İlk İletişimde Yazılı Sözlü Örnekler
- Fiyat Teklifi İstemek için Kullanılan Kalıplar, Örnek Uygulamalar
- Fiyat Teklifi Verirken Önem Verilmesi Gereken Noktalar, Örnek Uygulamalar
- Yazılı İletişimde Dikkate Edilmesi Gereken Kurallar Nelerdir, Yazışma Örnekleri

akademi.immib.org.tr



16 Mart 2026

13.30-16.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

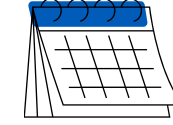
Ürün Teknoloji ve İnovasyon Direktörü
Sn. Efsun YÜKSEL TUNÇ'un sunumuyla

İş Yazışmalarında & Kurum İçi Yazışmalarda Ustalaşmak

Eğitim Konu Başlıkları

- Ortak İletişim Dili Olarak İngilizcenin Tercihi
- Farklı Kültürler Arasında İletişimin Sağlanması
- Yazılı İletişim İle Sözel İletişim Arasındaki Farklar, Dikkat Edilmesi Gerekenler
- İletişim Aracı Olarak Tercih Edilen Yöntemler (E-Mail,Whatsapp,Linkedin,Mobil vs Sosyal İletişim Araçları)
- Müşteri/Tedarikçi ile İlk İletişimde Yazılı Sözlü Örnekler
- Fiyat Teklifi İstemek için Kullanılan Kalıplar, Örnek Uygulamalar
- Fiyat Teklifi Verirken Önem Verilmesi Gereken Noktalar, Örnek Uygulamalar
- Yazılı İletişimde Dikkate Edilmesi Gereken Kurallar Nelerdir, Yazışma Örnekleri

akademi.immib.org.tr



17 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

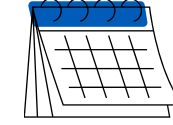
Fuar Organizasyon Danışmanı
Sn. **Mehmet DÜKKANCI**'nin sunumuyla

Fuarda Başarılı İşbirlikleri Kurma

Eğitim Konu Başlıkları

- Fuar Katılımının Değerlendirilmesi
- Fuar Katılım Bütçesinin Hazırlanması
- Fuar Katılımı için Hazırlıklar
- Fuar katılımı Öncesi Görüşmeler ve Randevuların Ayarlanması
- Fuar Sürecinde Yapılacaklar
- Fuar Katılımında Kaçınılması Gereken Davranışlar
- Fuar Katılımı Sonrası Yapılması Gekenler
- Fuar katılımının Değerlendirilmesi

akademi.immib.org.tr



18 Mart 2026

13.00-17.00



1080 TL

Çevrim İçi



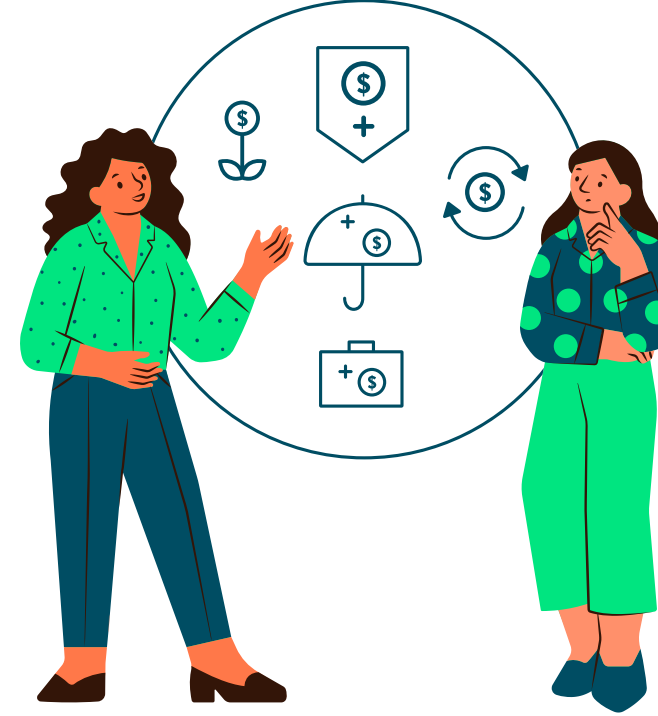
Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Mali Müşavir ve Bağımsız Denetçi
Sn. **Yüksel Bilek**'in sunumuyla

Finansçı Olmayanlar için Finansal Tabloların Okunması

Eğitim Konu Başlıkları

- Finansal Tabloların Mantığını Anlamak
- Finansal Okuryazarlığa Giriş
- KOBİ'lerde En Sık Yapılan Finansal Hatalar
- Finansal Tabloların Birbirleriyle Bağlantısı
- Temel Kavramlar
- Muhasebe kârı ve nakit arasındaki fark



akademi.immib.org.tr



24 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız !**

Dış Ticaret Uzmanı ve Danışmanı
Sn. Reşat BAĞCIOĞLU'nun sunumuyla

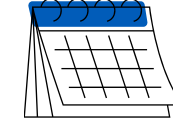
INCOTERMS 2020

Uluslararası Teslim Şekilleri

Eğitim Konu Başlıkları

- INCOTERMS 2020 Dış Ticarete Teslim Şekilleri
- INCOTERMS 2020 Teslim Şekillerinin Esas Olarak İncelenmesi
- INCOTERMS 2020 Quick Reference Chart-Alıcı/Satıcı Sorumlulukları
- INCOTERMS 2020 - Teslim Şekillerinin Satıcının ve Alıcının Sorumlulukları ve Riskleri Açısından İncelenmesi
- DPU, DELIVERED AT PLACE UNLOADED – Belirlenen Yerde Teslim Mallar Boşaltılmış (YENİ TERİM)

akademi.immib.org.tr



25 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



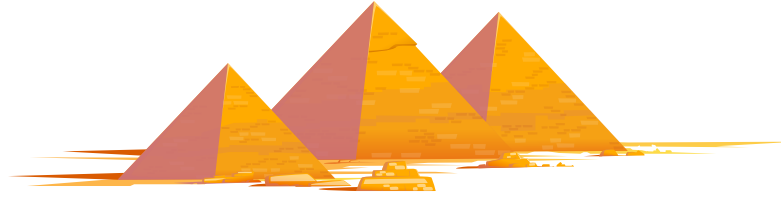
Başvurmak İçin
Tıklayınız !

Ticaret ve Girişimcilik Uzmanı
Sn. Dr. Begüm Şahin'in sunumuyla

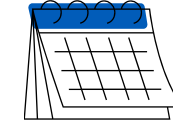
Mısır **NAFEZA** Gümrük Sistemi ve CargoX Süreçleri Uygulama ve Pratik Süreçler

Eğitim Konu Başlıkları

- Hesap Açma, ACID Kod Alımı ve Şirket Kaydı
- Sık Karşılaşılan Sorunlar ve Çözümleri
- Gerekli Doküman Türleri
- Uyum Kriterleri ve Kontrol Adımları
- Cargox Süreci ve Adımlarının Takibi
- Yükleme Sonrası Sisteme Belge Yükleme
- Onay ve Takip Mekanizmaları
- Senaryo Bazlı Pratik Örnekler



akademi.immib.org.tr



26 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

Ticaret ve Girişimcilik Uzmanı
Sn. **Serkan Özdemir**'in sunumuyla

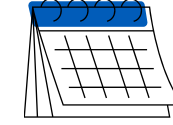
Yöneticiler için İş Hukukuna Uygun Saha ve Uygulama Yönetimi

Eğitim Konu Başlıkları

- İş Hukuku Temelleri ve Yöneticinin Sorumluluğu
- Saha Operasyonlarında Yasal Uyum
- Disiplin, Tutanak ve Savunma Yönetimi
- Performans ve Davranış Yönetimi
- İSG Perspektifi ile Saha Yönetimi
- Çalışan İlişkileri ve Etik Yönetim
- Yetki-Sorumluluk ve Karar Alma Çerçevesi
- Fesih ve Hukuki Risk Yönetimi



akademi.immib.org.tr



26 Mart 2026

13.30-16.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

İMMİB Devlet Destekleri 3 Şube Müdürü
Sn. **İbrahim ŞEN**'in sunumuyla

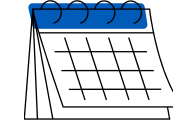
E-İhracat Destekleri **Danışmanlığı**

E-İhracat desteklerinin kapsamı, başvuru süreçleri ve kimlerin yararlanabileceği detaylı şekilde anlatılmaktadır. Firmalarımızın konuları birebir dinlenerek uzmanımız tarafından gerekli destek sağlanmaktadır.

Eğitim Konu Başlıkları

- E-İhracat Desteklerinin Kapsamı ve Amacı Nedir?
- Kimler Yararlanabilir? Yararlanıcı Türleri Nelerdir?
- Başvurular İçin Ön Şartlar Nelerdir?
- Destek Başvuru Süreci Nasıl İlerliyor?
- Şirket Statüsündeki Yararlanıcılara Yönelik Destekler Hangileridir? Ayrıntıları Nelerdir?

akademi.immib.org.tr



27 Mart 2026

10.00-11.30



ÜCRETSİZ

Çevrim İçi



Başvurmak İçin
Tıklayınız !

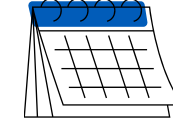
Yapay Zeka Destekli Tasarım Odaklı Düşünme Danışmanı
Sn. **Mustafa AYDIN**'ın sunumuyla

Yapay Zeka Araçlarının Etkin Kullanımı

Eğitim Konu Başlıkları

- İçerik için Yapay Zeka Araçları:
- ChatGPT ile Beyin Fırtınası Yapma
- Google AI Studio ile Sunum İçeriği Senaryosu Yazma
- Google AI Studio ile Kendi İşinize Özel Uygulamalar Tasarlama
- NotebookLM ile Belgeleri Analiz Etme, Görsel İçerik Üretme
- Kimi ve Gemini Uygulamaları İle Sunum Hazırlama
- Napkin AI ile Sunum İçi Görsel Grafikler Oluşturma
- Görseller İçin Yapay Zeka Araçları
- Sunum Slaytlarınızda Kullanmanız Gereken Temel Görsel Unsurları Belirleyin

akademi.immib.org.tr



27 Mart 2026

13.30-16.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

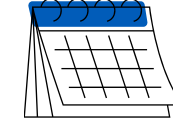
Yapay Zeka Destekli Tasarım Odaklı Düşünme Danışmanı
Sn. **Çiğdem GÜVEN**'in sunumuyla

İç ve Dış Müşterilerle Müzakere

Eğitim Konu Başlıkları

- İletişim Temel Dinamikleri: Soru Sorma, Etkin Dinleme ve Empati Geliştirme
- Güvenli Davranış Modelleri: Çekingen, Saldırgan, Yönlendirme ve Güvenli Davranışlar
- Çatışma ve Müzakerenin Temel Kavramları: Ödün Listeleri, Değer Yaratma ve Bağlı Müşteri Odaklı Yaklaşımlar
- Müzakere Süreçleri: Giriş, Gelişme ve Sonuç Aşamaları
- Değer Önerisi Geliştirme ve BATNA-ZOPA Tekniklerinin Uygulanması
- Davranış Modellerine Göre Müzakere Stratejileri ve İletişim Temposu Yönetimi
- Zorlu Süreçlerde Müzakere ve İkna: Liderlik, Rıza Alma ve Çözüm Odaklı Yaklaşım

akademi.immib.org.tr



31 Mart 2026

09.30-12.30



810 TL

Çevrim İçi



**Başvurmak İçin
Tıklayınız!**

akademi@immib.org.tr

 Dahili 1239 _ 1671 _ 1995

akademi.immib



 immibakademi

