

İMMİB Akademi

Ocak - Şubat - Mart 2024
Eğitim Kataloğu



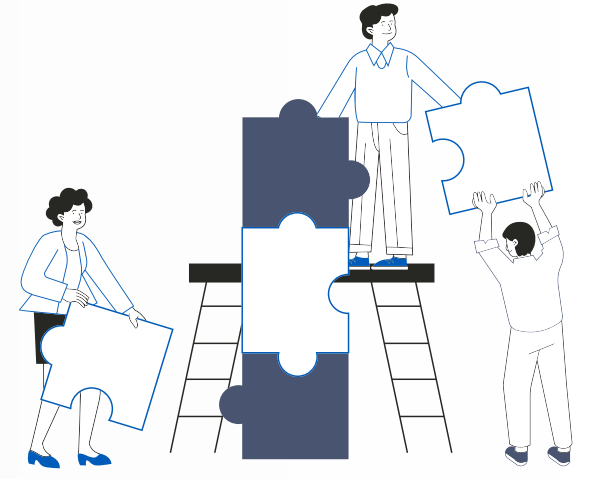
Öğrenme Serüveninize Başlayın...



“Eğitimlerimizi, üyelerimizin kurumsal ve teknik gelişimine etkili ve gerçekçi katkılar sunmak vizyonu ile planlamaktayız.”



Eğitimlerimizle becerilerinizi geliştirin



İMMİB üyesi ihracatçı firmalara yönelik olarak yürütülen eğitim faaliyetlerimiz ile üyelerimizin ihracat performansının artırılmasına katkı sağlamayı amaçlamaktayız.

Performansı oluşturan faktörleri göz önünde bulundurarak, firmaların ihracat potansiyelini artırmaya, iç ve dış engellerini azaltmaya odaklandığımız eğitim faaliyetlerimizle 2007 yılından günümüze çeşitlendirdiğimiz eğitim kategorilerinde hizmet vermeye devam etmekteyiz.

İMMİB Akademi olarak, çalışanların bireysel gelişimi ile kurumsal gelişime öncülük edeceği yaklaşımını benimseyerek, üyemiz çalışanlarının eğitim ve gelişimine yönelik yatırımlarını sunduğumuz eğitim hizmetleri ile desteklemekteyiz.

Üyelerimizde kurumsal gelişim ve değişim etkisi yaratmak, firma çalışanlarını yeni teknolojilere, çalışma koşullarına ve iş prosedürlerine uyum sağlamak üzere tasarlanan eğitimlerimizden haberdar olmak ve daha fazlası için web sitemizden ve İMMİB Akademi sosyal medya hesaplarımızdan bizi takip edebilirsiniz.



Rakamlarla 2023



152 çevrim içi eğitim



4.100 katılımcı



1.100 üye firma

Eğitim Kategorileri

- ★ Dış Ticaret ve Mevzuat
- ★ Dijital Dönüşüm
- ★ Bilgi Yönetimi
- ★ Hukuk
- ★ İnsan Kaynakları
- ★ Muhasebe ve Finans
- ★ Satınalma ve Tedarik Zinciri
- ★ Satış ve Pazarlama
- ★ Üretim ve Planlama
- ★ Yeşil Dönüşüm ve Sürdürülebilirlik
- ★ Yönetim Sistemleri ve Verimlilik
- ★ Yönetsel Yetkinlik Geliştirme

Ocak Ayı Eğitimleri

Eğitim Adı

- Marka/Turquality ve Tasarım Destekleri
- İnsan Kaynakları Analitiği ve İK Dashboard Raporlama Stratejileri
- İngilizce Ticari Yazışmalar
- İleri Seviye MS Excel Uygulamaları
- Yurtdışı Pazar Araştırması Desteği
- Nöro Pazarlama - Bilinçaltı Pazarlama Teknikleri
- Pırlanta Satış Teknikleri, Sentetik Pırlanta Farkındalığı
- Nakliyat Sigortaları ve Deniz Hukuku
- Etkili Tahsilat Teknikleri ve Tahsilat Kültürü
- Dönem Sonu Muhasebe İşlemleri
- Stratejik Pazarlama ve Küresel Markalaşma
- Gümrük İşlemlerinin İç Kontrolü

Şubat Ayı Eğitimleri

Eğitim Adı

- Yeşil Sanayi Destek Programı / KOSGEB
- Ticari İstihbarat ve Hedef Pazarda Müşteri Bulma
- Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri
- Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması
- Amazon FBA'de Satış Yöntemleri
- Finansçı Olmayanlar için Finans
- Temel Seviye MS Excel Uygulamaları (Fiziki)
- Güney Doğu Asya Pazara Giriş Analizi
- İhracatçılar İçin Akıllı Lojistik ve Blokzinciri
- Endüstriyel Satış Yönetimi (Fiziki)
- Dış Ticarete Ödeme Yöntemlerine Çok Yönlü Bakış
- UFRS Uluslararası Finansal Raporlama Standartları
- Enflasyon Muhasebesi
- Uluslararası Pazar Araştırma Süreci ve Yöntemleri
- Photoshop'a Giriş
- Fiyatlandırma Stratejisi
- Akreditifleri Okuma, Anlama, İnceleme, Teyid, Rezerv, Riskli Yönleri
- ISO 9001:2015 İç Denetçi Eğitimi (Fiziki)

Mart Ayı Eğitimleri

Eğitim Adı

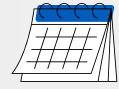
- Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği
- Fuara Doğru Hazırlanma Eğitimi
- İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Güncel Uygulamalar
- Dış Ticarete Rakip Analizi
- Satınalma ve Tedarik Zinciri Yönetimi
- Zaman Yönetimi
- Nöro Satış - Bilinçaltı Satışın Sırları
- ISO 14064-1 Karbon Ayakizi Hesaplama ve Raporlama
- Tasarım Odaklı Düşünme
- İhracatı Artırmada Yapay Zeka Kullanımı
- E-İhracat Destekleri
- Dış Ticarete Gümrük Operasyonları
- İleri Seviye MS Excel Uygulamaları (Fiziki)
- İleri Düzey Photoshop
- İhracat İstihbaratı & İhracat Süreçlerinde Kullanılan Dijital Çözümler (Fiziki)
- INCOTERMS 2020 – Uluslararası Teslim Şekilleri



Ocak 2024

Marka/Turququality ve Tasarım Destekleri

Eğitmen: Dr. Nilhay USTA PAMUK



3 Ocak 2024



10.00-12.00



Ücretsiz



Online



Katılım Belgeli

Turququality

- Turququality Desteği Nedir?
- Başvuru Nasıl Yapılır? Desteğe Kabul Süreci Nasıl İlerler?
- Destek Türleri Nelerdir?
- 2023 Yılı Destek Limitleri Nelerdir?
- Hedef Pazar Yaklaşımı Nedir?
- Destek Başvuru Dosyası İbrahim Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?

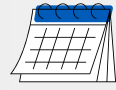
Tasarım Desteği

- Tasarım Desteği Nedir?
- Başvuru Nasıl Yapılır?
- Tasarım Şirketi- Tasarım Ofisi Destekleri Nelerdir?
- Tasarım Ürün Geliştirme Projesi Destekleri Nelerdir?
- Destek Üst Limitleri Nelerdir?
- Destek Başvuru Dosyası İbrahim Edilirken Dikkat Edilecek Temel Hususlar Nelerdir?



İnsan Kaynakları Analitiği ve İK Dashboard Raporlama Stratejileri

Eğitmen: Dr. Dr. Umut KÖKSAL



9 Ocak 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



Katılım Belgeli

- İK Metrik Türleri Nelerdir?
- İK Analitiği Nedir?
- İK Analitiği Türleri Nelerdir?
- İK Analitiğinin Adımları Nelerdir?
- İK Takımları için Dashboard Raporlama Nasıl Yapılmalıdır?
- İK Dashboardları Hazırlarken Dikkat Edilmesi Gereken Hususlar
- İK Analitiğinde Kullanılan Teknolojilere Kısaca Bakış
- Etkin İK Dashboard Raporlama Stratejileri Nelerdir?
- İK Yönetici ve Uzmanlarına Öneriler, Yol Haritası



İngilizce Ticari Yazışmalar

Eğitmen: İpek KOZA



10 Ocak 2024



09.30-12.30



300 TL

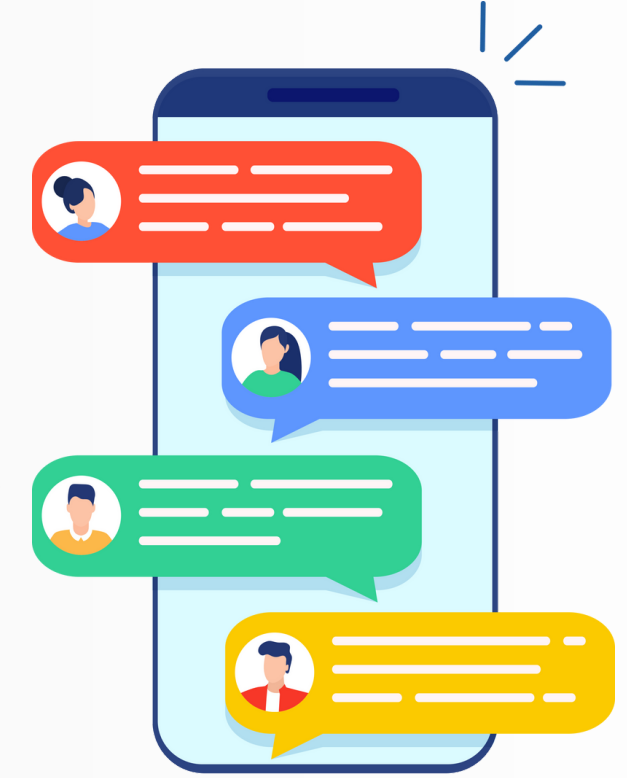


Online



Katılım Belgeli

- İngilizce Ticari Yazışmaların Önemi
- Ticari Yazışmalarda Temel Prensipler
- Ana Yazışma Konuları
- İş Mektubunun Bölümleri
- Doğru E-Posta Yazma Teknikleri
- Şirket & Ürün Tanıtımı
- İhracat Uygulaması Ön Yazışmalar
- Çeviri ve Sözlükler



İleri Seviye MS Excel Uygulamaları

Eğitmen: Ali ERDÖNMEZ



12 Ocak 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



Katılım Belgeli

- Kısayollarla çalışma
- Koşul Fonksiyonları İle Analiz
- Özel Fonksiyonlar İle Tablo Çözümlmeleri
- Arama Ve Başvuru Fonksiyonları
- Raporlama
- İleri Seviye Grafiklerle Çalışmak
- Özet Tablo (Pivot Table) İle Etkili Raporlama Yapmanın Bin Bir Yolu
- Pivot Chartlar İle Raporlamanın Grafikler Üzerindeki Etkisi



Yurtdışı Pazar Araştırması Desteği

Eğitmen: İbrahim ŞEN



15 Ocak 2024



14.00-16.00



Ücretsiz



Online



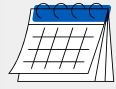
Katılım Belgeli

- Pazar Araştırması Desteğinin Kapsamı Nedir, Kimler Faydalanabilir?
- Neler Desteklenir, Neler Desteklenmez?
- Araştırma Amaçlı Seyahat Planı Yapmadan Önce Nelere Dikkat Edilmeli?
- Araştırma Esnasında Hangi Belgeler Saklanmalı?
- Destek Başvurusu Nasıl Yapılır? Hangi Ekranlarda Başvurandan Beklenenler Nelerdir?
- İnceleme Süreci Nasıl İşlemektedir?



Nöro Pazarlama - Bilinçaltı Pazarlama Teknikleri

Eğitmen: Onur TUĞMAN



16 Ocak 2024



09.30-12.00



300 TL

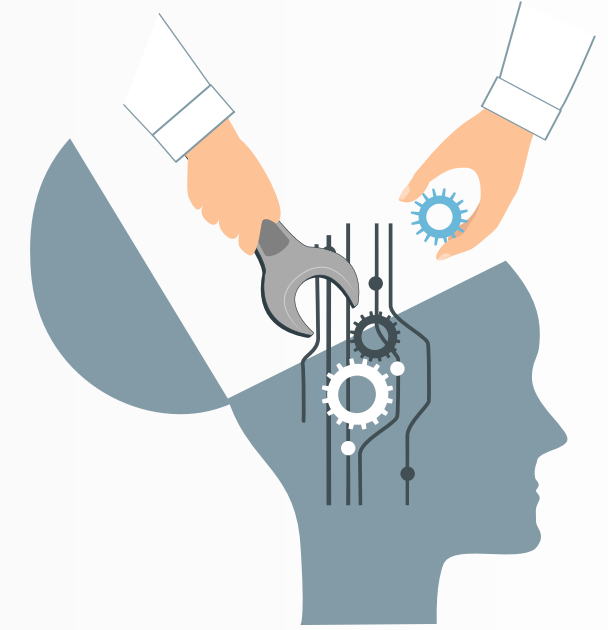


Online



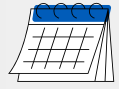
Katılım Belgeli

- İnsan Davranış Temelleri, Değer Algısını Etkileyen Faktörler
- Karar Alma Mekanizmaları
- Bilinçaltı ve Bilinç Düzeyi Sistemleri
- Yeni Nesil Pazarlama Kavramı
- Nöropazarlama Kavramı, Beyinin Fonksiyonel İşlevleri
- Satın Alma Motivasyonu ve Kararına Etki Eden Faktörler
- İknanın Psikolojisi ve İkna Yöntemleri
- Kişi Temsil Sistemleri ve Duyusal Pazarlama
- Algı Yönetimi Kavramları
- Değer Odaklı, Deneyimsel Pazarlama
- Nöropazarlama'da Kullanılan Araştırma Yöntemleri
- Nöropazarlama ve Etik
- Bilinçaltı Pazarlama Teknikleri İçin Uygulama Atölyesi



Pırlanta Satış Teknikleri, Sentetik Pırlanta Farkındalığı

Eğitmen: Deniz Tanju YILMAZ ve Mehmet Vefik PİLGİR



16 Ocak 2024



09.30-12.00



Ücretsiz



Online



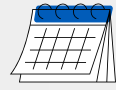
Katılım Belgeli

- Mücevher Satış Sanatı
- Temel Prensipler ve Temel Tutumlar
- Müşteri Sadakati
- Pırlanta Ve Sentetik Pırlanta Farkındalığı ile Değerleme
- Temel Elmas Bilgisi
- Elmasın Oluşumu ve Genel Özellikleri
- Elmas ve Pırlanta Tanımı
- Pırlanta Derecelendirme Standartları
- Sentetik Pırlanta Hakkında Genel Bilgiler
- Sentetik Pırlanta Üretim Teknikleri
- Doğal ve Sentetik Pırlantaların Laboratuvar Koşullarında Değerlendirilmesi



Nakliyat Sigortaları ve Deniz Hukuku

Eğitmen: Beşir YÜCESOY ve Av. Cem CONGAR



22 Ocak 2024



13.30-16.30



300 TL



Online



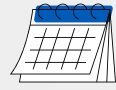
Katılım Belgeli

- Kambiyo Senetleri ve İskontosu
- Vadeli ve Vadesiz İşlemlerde Kullanılan Poliçeler
- Gerçek Poliçenin Görsel İncelenmesi
- Senet ile Poliçe Arasındaki Ortak Hususlar ve Farklar
- Kambiyo Senedi / Promissory Note P/N / Ödeme Vaadi
- Türk Eximbank'ın Garantörlüğü
- Vadeli İhracat Akreditif ve Finansmanda Kullanılması / İskonto
- Akreditifin Yapısı ve İşleyişi



Etkili Tahsilat Teknikleri ve Tahsilat Kültürü

Eğitmen: Ayşe Burcu ARSLAN DEMİRTAŞ



26 Ocak 2024



09.30-12.30



300 TL

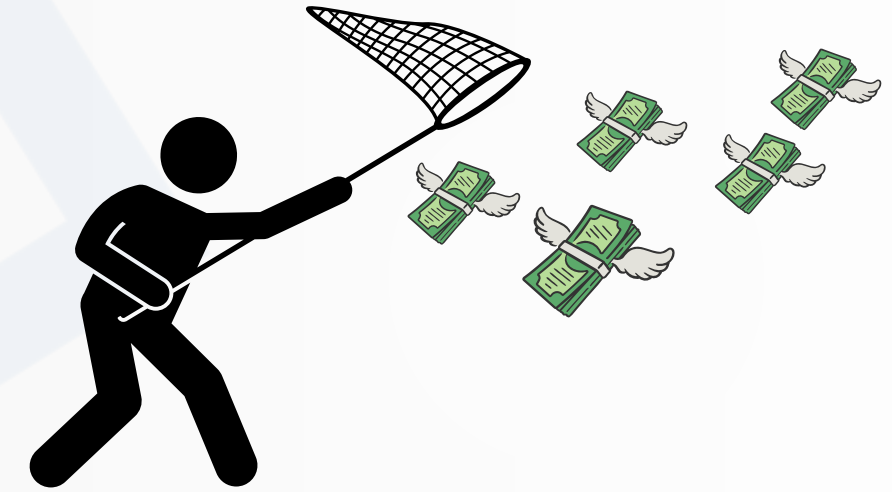


Online



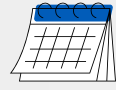
Katılım Belgeli

- Ayrı Bir Uzmanlık Alanı Olarak Alacak Yönetimi
- Tahsilat Kültürünün Bileşenleri
- İnsan Faktörü; Borçlu ve Alacaklı Psikolojisini Anlamak
- Tahsilatta Sorun Yaşamadan Önce Alınacak Önlemler
- Planlama ve Hazırlık Süreci
- Stres Yönetimi ve Gündelik Kullanım Teknikleri
- Tahsilatın Aşamaları, Tahsilatta Bilinmesi Gerekenler Evraklar
- Sık Yapılan Hataların Telafisi ve Önlenmesi
- Müşteriye Göre Farklı Yaklaşım ve Tahsilat Stratejileri
- Tahsilat Sürecinde Müzakere ve İkna
- Tahsilat Günleri ve Saatleri
- Telefonda Etkili İletişim Teknikleri
- Tahsilatı İlgilendiren Temel Muhasebe ve Hukuk Bilgileri
- Katılımcılarla Beraber Uygulamalı Tahsilat Görüşmeleri



Dönem Sonu Muhasebe İşlemleri

Eğitmen: YÜKSEL BİLEK



29 Ocak 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



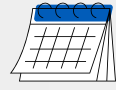
Katılım Belgeli

- Dönem Sonu Değerleme İşlemleri
- Ticari Alacaklar ve Diğer Alacaklar
- Stoklar Dönem Sonu Envanteri
- Amortisman Hesaplamaları ve Kayıtlara Alınması
- Gelecek Döneme İlişkin Giderler Gider ve Gelir Tahakkukları
- Bankalar ve Banka Kredileri
- Gelecek Döneme İlişkin Gelirler ve Gider Tahakkukları
- Öz Sermaye ve Sermaye İşlemleri
- Karlar ve Kar Yedekleri
- Kanunen Kabul Edilmeyen Giderler
- Vergi Karşılıkları
- Dönem Sonunda Maliyet Hesaplarının Gelir Tablosu Hesaplarına Yansıtılması
- Kapanış Kayıtlarının Yapılması



Stratejik Pazarlama ve Küresel Markalaşma

Eğitmen: Gülderen SOMAR



30 Ocak 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



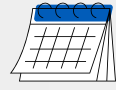
Katılım Belgeli

- řirketinizin Hedefini Belirleyebileceksiniz
- Ülke Seçimini Etkin Hale Getireceksiniz
- Markalařmaya İlk Adım ile Bilinirliđin Temelini Kuracaksınız
- Fiyatla Rekabetten Uzaklaşacaksınız
- Son Kullanıcılara Eriřebileceksiniz
- Dijital Platformda Daha Etkin Olacaksınız



Gümrük İşlemlerinin İç Kontrolü

Eğitmen: Hakan UÇAK



31 Ocak 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



Katılım Belgeli

- Gümrük İşlemleri Hakkında Genel Bilgilendirme
- Gümrük Beyannamesi Hakkında Genel Bilgilendirme
- Gümrük Vergileri ve Gümrük Vergilerini Etkileyen Unsurlar
- Gümrük Kıymeti Kontrolleri Nasıl Yapılır?
- Menşe Kontrolleri Nasıl Yapılır?
- Gümrük Tarifesi Nasıl Kontrol Edilir?
- Gümrük Beyannameleri Nasıl Kontrol Edilir?
- Muhasebe Kayıtları Nasıl Kontrol Edilir?
- Uygulama Örnekleri

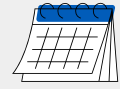




Subat 2024

Yeşil Sanayi Destek Programı

Eğitmen: Av. Kutay Kaan ÖNAL



1 Şubat 2024



10.00-12.00



Ücretsiz



Online



Katılım Belgeli

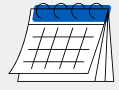
- Yeşil Sanayi Destek Programı Kapsamı
- Proje Teklif Çağrısı İçeriği
- Yararlanabilecek Sektörler
- Başvuru Süreci
- Destek Limitleri
- Desteklenecek Proje Gider Grupları
- Yeşil Sanayi Destek Programı Kurul
- Değerlendirme Kriterleri



Eğitimimiz tüm üye firmalarımızın katılımına açıktır ancak, “Türkiye Yeşil Sanayi Projesi” kapsamında projeye KOSGEB ile başvuru yapabilecek sektörler Dünya Bankası tarafından daha önce belirlenmiş olup, Türkiye Yeşil Sanayi Projesi kapsamında destek programından yararlanamayacak sektör ve faaliyetler tablosuna [TIKLAYARAK](#) ulaşabilirsiniz

Ticari İstihbarat ve Hedef Pazarda Müşteri Bulma

Eğitmen: Emel ALTINBAŞ



1 Şubat 2024



14.00-16.00



200 TL



Online



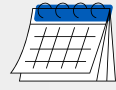
Katılım Belgeli

- İhracata Giriş, Dış Ticarete Pazar Araştırması Nasıl Yapılır?
- Gerekli Verilerin Belirlenmesi, Toplanması ve Değerlendirilmesi
- Hedef Pazara Yönelik Pazarlama Stratejilerinin Oluşturulması (4P)
- Hedef Pazara Uygun Ürünün Belirlenmesi
- Hedef Pazar Bölümüne Uygun Fiyat Teklifinin Hazırlanması
- Hedef Pazar Bölümüne Uygun Dağıtım Kanalının Seçilmesi
- Hedef Pazar Bölümüne Uygun Tanıtım ve Pazarlama Faaliyetleri
- Yurtdışı Pazarlarda Müşteri/Tedarikçi Bulma Teknikleri Nelerdir?
- Örnek Uygulama ve Vaka Analizleri



Birim Kira, Tanıtım ve Marka Tescil Destekleri

Eğitmen: M.Çağrı KÖKTÜRK



5 Şubat 2024



14.00-15.00



Ücretsiz



Online



Katılım Belgeli

- 5973 Sayılı Karar
- Yurtdışı Birim Kira Destekleri
- Yurtdışı Tanıtım Destekleri
- Yurtdışı Marka Tescil Destekleri



Aile Şirketlerinin Kurumsallaşması

Eğitmen: Altay AYHAN



6 Şubat 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



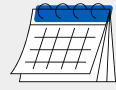
Katılım Belgeli

- Aile Şirketlerinde Kurumsallaşmadan Ne Anlıyoruz?
- Değişim Dinamikleri
- Roller: Baba, Anne, Kardeşler ve Profesyoneller
- İş Etiğinin Temelleri
- 7 Adımda Hayalimdeki Şirket = Kurumsallaşma Aşamaları
- Yönetim ve İletişim/ Aile Şirketleri Stratejik Planlama ve Rekabet Gücü Elde Etme
- Aile Şirketlerinde Dijitalleşme
- Yeni Normalde Sürdürülebilir Başarıyı Yakalamak
- Gerçek Yaşamdan Örnekler ve Sorular



Amazon FBA'de Satış Yöntemleri

Eğitmen: Dilara SESGİR



7 Şubat 2024



09.30-16.30



700 TL

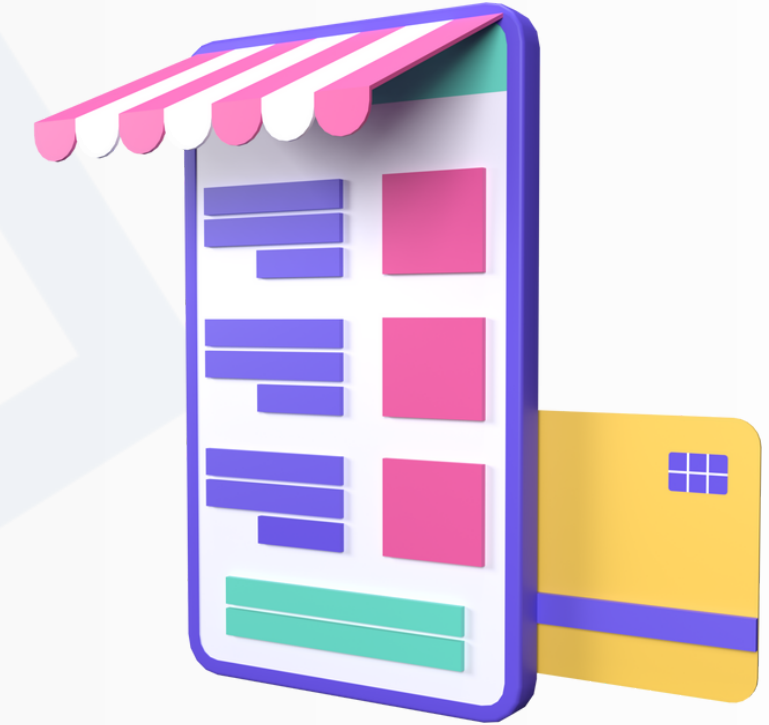


Online



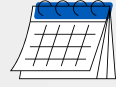
Katılım Belgeli

- Amazon Satış Platformunda Satış Yapmaya Başlama
- Başarılı Bir E-Ticaret Mağazası İnşa Etme ve Yönetme
- Kârlı Bir Marka Yaratma
- İstatistiksel Veriler Kullanılarak Ürün Seçme
- Tedarikçi Belirleme
- Ürün Optimize Etme ve Ürün Lansmanı Yapma



Finansçı Olmayanlar için Finans

Eğitmen: Müge TÜRKKAN



8 Şubat 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



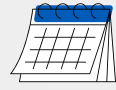
Katılım Belgeli

- Ekonomi, Finans ve Muhasebe Kavramlarının Tanımı ve Birbirleriyle Etkileşimleri
- Finansal Sistemin Temel Unsurları ve Aralarındaki Fon Akışı
- Reel Sektör Şirketlerinin Finans Sistemi Unsurları ile İlişkisi
- Finansal Piyasalar: Para ve Sermaye Piyasaları, Birincil ve İkincil, Organize ve Organize Olmayan Piyasalar
- Finansal Araçlar: Hazine Bonosu, Finansman Bonosu, Repo, Ters Repo, Eurobond vs.
- Para ve Paraya İlişkin Bazı Temel Kavramlar
- Paranın Zaman Değeri, Faiz Kavramı, Basit Faiz, Bileşik Faiz
- Enflasyon, Reel Faiz ve Döviz Paritesi Kavramları
- Temel Finansal Tablolar ve İşlevleri
- Şirketlerdeki Finans Departmanlarının Şirketin Diğer Bölümleri ile İlişkisi
- Alacak, Borç, Varlık ve Yükümlülük Kavramları, Bilanço Hesaplarının Temel Özellikleri
- Bilanço, Gelir Tablosu ve Nakit Akış Tablosu'nun Oluşturulması ve Birbirleriyle Olan İlişkileri
- Gelir Tablosu Kalemlerinin Temel Özellikleri, Satış ve Ciro Kavramları
- Net Nakit Girişi, FAVÖK ve Net Kar Kavramları
- Temel Finansal Tabloların Oluşturulma ve Raporlama Sıklıkları, Yasal Raporlama Zorunlulukları



Temel Seviye MS Excel Uygulamaları (Fiziki)

Eğitmen: Semih SUNGUR



8-9 Şubat 2024



09.30-16.30



2.800 TL



Dış Ticaret
Kompleksi



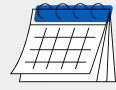
Katılım Belgeli

- Yerleşimi Özelleştirmek
- Görüntüm seçenekleri
- Sahne Arkası ve Yazdırma işlemleri
- Yazdırma ayarları ve Baskı ön izleme
- Sayfalarla Çalışma
- Sayfayı silmek, taşımak, kopyalamak ve Gizlemek
- Verilerle Çalışmaya Başlamak
- Gezme ve Seçme işlemleri
- Biçim boyacısını kullanmak
- Verilerle Çalışmak
- Hesaplamalar, Formüllere Giriş ve Temel Fonksiyonlar
- Formüllerde Fonksiyon Kullanmak
- Sık kullanılan Fonksiyonlar (TOPLA, ORTLALA, MAK, MİN, BAĞ_DEĞ_SAY)



Endüstriyel Satış Yönetimi (Fiziki)

Eğitmen: Prof. Dr. Murat ERDAL



12-13 Şubat 2024



09.30-16.30



2.800 TL



Dış Ticaret
Kompleksi



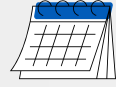
Katılım Belgeli

- Dünya Ekonomisi (Dönemsel Değerlendirme)
- Firma Üretim ve Satış Hedefleri
- İşletme Stratejisi ile Satış Stratejilerini Entegre Etmek
- Pazarlama ve Satış Planlarının Uyumlandırılması
- Üretim ve Endüstriyel Satışın Zorlukları
- Firmographics: Kurumsal Pazarda Bölümlendirme
- Kilit Müşteri Yönetimi (Key Account Management)
- Kurumsal Pazar Özellikleri ve Alım Sürecini Anlamak
- Kurumsal Pazarda İş Yapmanın Sırrı Nedir?
- Değer Teklifinin Geliştirilmesi ve Güven İnşa Etmek
- Satış Ekibinin Geliştirilmesi ve Etkin Yönetim
- Satışçı Profilleri ve Uygun Yapıyı Oluşturma
- Endüstriyel Satış Yönetimi
- Satış Mühendisinin İş Takvimi ve Hareket Tarzı Nasıl Olmalı?
- Satış KPI'larının Belirlenmesi ve İzlenmesi
- Etik Kodlar
- Rol Canlandırma ve Vaka Çalışmaları



Güney Doğu Asya Pazara Giriş Analizi

Eğitmen: Ozan SİNAL



12 Şubat 2024



13.30-16.30



Ücretsiz



Online



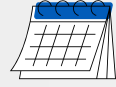
Katılım Belgeli

- Pazar Potansiyeli Endex'i (MPI) Singapur - Malezya - Endonezya – Tayland
- Sektör Analizi
- Rekabet
- Dağıtım Kanalları
- Tüketici Alışkanlıkları
- Swot Analizi



İhracatçılar için Akıllı Lojistik ve Blokzinciri

Eğitmen: Dr. Umut KÖKSAL



13 Şubat 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



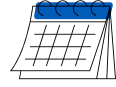
Katılım Belgeli

- Dijitalleşme ve Dijital Dönüşüm Kavramları, Arasındaki Farklar
- Lojistikte Dijitalleşme Nedir?
- Akıllı Lojistik Nedir? Neden Önemlidir?
- Dijital Tedarik Zinciri ve Dış Ticaret
- Yeni Nesil Lojistik Teknolojileri Nelerdir?
- Blokzinciri Nedir?
- Blokzinciri Nasıl Çalışır?
- Blokzinciri Platformları Nelerdir?
- Finansal Teknolojiler ve Blokzinciri
- İhracatta Blokzincirinin Kullanım Alanları Nelerdir?
- İhracatçı Firmalara Öneriler, Yol Haritası



Dış Ticarete Ödeme Yöntemlerine Çok Yönlü Bakış

Eğitmen: Şeyda ATAÖĞLU



14-15 Şubat 2024



09.30-12.30



600 TL



Online



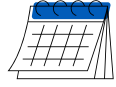
Katılım Belgeli

- Sözleşme ve Proforma Faturalar
- Swift ve Diğer Küresel Ödeme Sistemleri, Dijital Paralar
- ICC International Chamber of Commerce (Milletlerarası Ticaret Odası)
- Incoterms - Teslim şekilleri
- Sözleşmeler ve Incoterms Kapsamında Ödeme Yöntemlerinin Değerlendirilmesi
- Uluslararası Ticarete Ödeme Yöntemlerine Genel Bakış;
- Temiz Ticaret
- Akreditif İşlemlerinde Yaptırım (Sanction) Durumu
- Akreditifin Tabi Olduğu Kurallar



Uluslararası Finansal Raporlama Standartları (UFRS)

Eğitmen: Yüksel BİLEK



16 Şubat 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



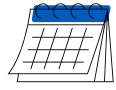
Katılım Belgeli

- Finansal Tablolar ve DipnotlaR
- Varlıklar
- Stoklar
- Maddi Duran Varlıklar
- Maddi Olmayan Duran Varlıklar
- Yatırım Amaçlı Gayrimenkuller
- Yükümlülükler
- Kar - Zarar ve Özsermaye
- Finansal Enstrümanlar (Genel Hatlarıyla)



Enflasyon Muhasebesi

Eğitmen: Prof. Dr. Ercan ÇALIŞ



19 Şubat 2024



13.30-16.30



300 TL



Online



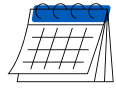
Katılım Belgeli

- Enflasyon Muhasebesi İle İlgili Düzenlemeler
- Enflasyon Düzeltmesi Uygulaması
- Düzeltme Zamanı
- Düzeltilecek Mali Tablo Hesapları
- Düzeltme Katsayısı
- Düzeltme Farkları
- Enflasyon Düzeltme Hesapları
- Mali Tabloların Düzeltilmesi
- Parasal Olmayan Kıymetlerin Enflasyon Düzeltmesinde Dikkate Alınacak Tutarları
- Düzeltmeye Esas Alınacak Tutara Ulaşılırken Düşülmesi Gereken Değerler
- Enflasyon Muhasebesi Kayıtları
- Örnek Uygulamalar



Uluslararası Pazar Araştırma Süreci ve Yöntemleri

Eğitmen: Elif PEKÇETİN



20 Şubat 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



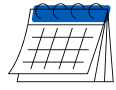
Katılım Belgeli

- Giriş ve Pazar Araştırmasının Rolü ve Fonksiyonu
- İhracat Pazar Araştırması Nedir?
- Pazar Araştırması Planlaması
- Sonuçların Değerlendirilmesi ve Yorumlanması
- İhracat Pazar Araştırması Araçları ve Kaynaklar
- Hedef Pazar İçin Strateji Geliştirme
- Kültürel ve Hukuki Faktörler
- İhracat Pazar Araştırması Örnekleri ve Vaka Çalışmaları
- Sorular ve Tartışma



Photoshop'a Giriş

Eğitmen: Hasan Çağrı Güngör



21 Şubat 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



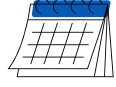
Katılım Belgeli



- Dijital Tasarım Giriş
- Neden Dijital Tasarım
- Kurumsal Dünya'da Verimli Tasarımlar Oluşturma
- Medya Kaynakları ve Lisanslar
- Kurumsal Kimlik ve Renkler
- Renk Paleti Oluşturma
- Tasarım Örneklerine Ulaşma
- Adobe Photoshop Programına Giriş
- Photoshop Versiyonları Hakkında Bilgi
- Photoshop Alternatifleri
- Yeni Doküman Oluşturma
- Çözünürlük Kavramı
- Piksel ve Vektör Kavramları
- Arayüz Bileşenleri
- Dekupe İşlemleri / Reklam Afişi Oluşturma
- Seçim Araçları
- Boyama Araçları
- Font Bulma ve entegre etme
- Yazı ve Vektörel Araçlar
- Layer (Katman) Paneli ve Yapısı
- Örnek Uygulama

Rekabet Hukuku

Eğitmen: Av. Erhan EGEMEN



22 Şubat 2024



09.30-12.30



ÜCRETSİZ



Online

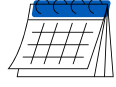


Katılım Belgeli



Fiyatlandırma Stratejisi

Eğitmen: Göker ÖZKAN



26-27 Şubat 2024



10.00-13.00



600 TL



Online



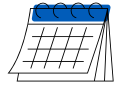
Katılım Belgeli

- Fiyat Kararını ve Stratejisini Etkileyen Faktörler
- Fiyat Belirleme Stratejileri
- Rekabet ortamında fiyat pozisyonlandırma
- Fiyatlandırma Politikaları
- Fiyatlandırmada Yeni Trendler



Akreditifleri Okuma, Anlama, İnceleme, Teyid, Rezerv, Riskli Yönleri

Eğitmen: Reşat BAĞCIOĞLU



28-29 Şubat 2024



09.30-16.30



1.400 TL



Online



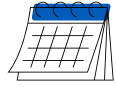
Katılım Belgeli

- Akreditifin Genel Kuralları Akreditif Nedir?
- Akreditife Katılan Taraflar ve Aralarındaki İlişkiler
- Akreditif İşleyiş Şeması, En Basit Akreditif
- Akreditif Analizi ve İhracatçılar İçin Kontrol Listesi
- Akreditifteki Riskler
- Gerçek Vakalar
- 3 Farklı Gerçek Vak'a Anlatılan Konularla İlgili Kurularak Özet ve Sonuç Çıkarılacak



ISO 9001:2015 İ Denetçi Eğitimi (Fiziki)

Eğitmen: Selen SEYYAR POLAT



28-29 Şubat 2024

09.30-16.30

2.800 TL

Dış Ticaret
Kompleksi

Katılım Belgeli

- Denetim Nedir?
- Neden Denetim Yaparız?
- Denetçi Özellikleri Nelerdir?
- Bir Ekip Liderinde Hangi Özellikler Bulunması Gerekmemtedir?
- Denetim Nasıl Planlanır?
- Denetim Nasıl Uygulanır/Gerçekleştirilir?
- Denetim Sırasında Bulunan Uygunluklar Nasıl Deklere Edilir ya da Sunulur?
- Açılış/Kapanış Toplantısı Nasıl Yapılır?
- Tespit Edilen Uygunluklar Nasıl Takip Edilir?
- Denetim Riskleri
- Denetçi Performanslarının Ölçülmesi
- Vaka Çalışmaları
- Sınav

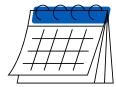




Mart 2024

Fuar Destekleri, Pazara Giriş Belgeleri Desteği ve Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği

Eğitmen: Burhan CEBRE



1 Mart 2024



10.00-12.00



Ücretsiz



Online



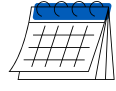
Katılım Belgeli

- Fuar Destekleri
- Pazara Giriş Belgeleri Desteği
- Küresel Tedarik Zinciri (KTZ) Desteği



Fuara Doğru Hazırlanma

Eğitmen: Mehmet DÜKKANCI



4 Mart 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



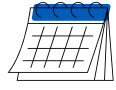
Katılım Belgeli

- Fuar Bize Nasıl Bir Fayda Sağlar?
- Yurt Dışı ve Yurt İçi Fuarları Nereden Takip Edebiliriz?
- Fuar Destekleri
- Fuar Satış Temsilcisi İle Verimli Bir Toplantı Nasıl Yapılır?
- Nasıl Bir Stant ile Fuara Katılmamız Gerekir?
- Fuar Bütçesi Nasıl Yapılır?
- Fuara Şirket İçerisinde Organizasyonel Hazırlık
- Fuardan 10, 4, 3 Gün Önce Kontrol Edilecekler
- Fuar Esnasında Dikkat Edilmesi ve Yapmaktan Kaçınmanız Gereken Konular
- Standın Sökümü ve Fuar Alanında Ayrılış
- Fuardan Sonra Ziyaretçilerle Nasıl İletişim Kurmamız Gerekir?
- Fuar Değerlendirmesi, Raporlama, Gerçekleşen Bütçe
- Fuar Sonrası Dosyalama ve Arşivleme



İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesinde Güncel Uygulamalar

Eğitmen: R. Bülent DEMİRBAĞ



5 Mart 2024



13.00-17.00



400 TL



Online

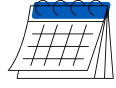


Katılım Belgeli

- İhracat Bedelleri ve İhracat Bedellerinin Yurda Getirilmesi (İBYG) Düzenlemelerine Genel Bakış
- İhracat Bedelinin TCMB'ye Satılma Zamanı ve Geçerli Olan Döviz Cinsleri
- İhracat Bedelinden TCMB'ye Satılacak Oran
- İndirim, İskonto ve Mahsup Tutarlarının İBKB'den Düşölüp Düşölmeceğı
- Muafiyet Kapsamındaki Ülkelere Yapılan İhracatta, İBYG Uygulaması
- Hizmet İhracatı, Mikro İhracat ve Transit Ticaret Bedellerinin Yurda Getirilmesi Halinde Yapılacak Uygulama
- Serbest Bölgelerde Yapılan İhracat Bedellerinin ve Terkin Sınırları İçerisinde Kalan İhracat Bedellerin TCMB Satışı Uygulaması
- Muafiyet Kapsamındaki İhracat Bedelleri İçin DAB Düzenlenmesi Halinde Yapılacak Uygulama
- İhracat Bedellerinin TCMB'ye Satışında Dikkate Alınacak Tutar
- İhracat Bedelinin Tamamı veya Bir Kısımına İBKB Düzenlenmesi için Talimat Verilene Kadar Dövizlerin Hesapta Tutulması
- TL'ye Çevrilen İhracat Bedelinin Sonradan Dövizle Dönüştürölme Şartları
- Peşin İhracat Bedelleri İçin Yapılan Uygulama

Dış Ticarete Rakip Analizi

Eğitmen: Elif PEKÇETİN



7 Mart 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



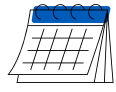
Katılım Belgeli

- Rakip Analizi nedir?
- Rakiplerimizi tanıyor muyuz? Tanıdığımızı mı sanıyoruz?
- İhracat satış ve karlılıkta rekabetin önemi
- Rekabetin tek koşulu fiyat mıdır?
- Soru Cevap



Satın Alma ve Tedarik Zinciri Yönetimi

Eğitmen: Prof. Dr. Murat ERDAL



8 Mart 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



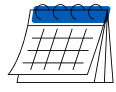
Katılım Belgeli

- Dünya Ekonomisi ve Tedarik Zinciri Trendleri
- Sürdürülebilirlik ve Teknoloji Trendleri
- Emtia/Hammadde Piyasa Hareketleri
- Satın Alma Yöneticileri Endeksi (PMI)
- Üretim Tesisleri, İmalat Kapasitesi ve Yıllık Üretim Planlaması
- Tedarik Zinciri Stratejisi ve Tedarik Zinciri Tasarımı
- Satın Alma ve Tedarik Zinciri Yöneticileri Kimdir?
- Satın Alma Planlaması ve Operasyon Yönetimi
- Kalite ve Spesifikasyonlar
- Tedarikçi İlişki Yönetimi ve Hammadde Satın Alma
- Tesis Yönetimi, Araç Filo, Personel Taşıma, Güvenlik, Yemek, Temizlik vb. Hizmet Sözleşmeleri
- Lojistik ve Taşımacılık Sözleşmeleri
- Tedarik Zinciri Operasyon Referans Modeli (SCOR)
- Vaka Çalışmaları



Zaman Yönetimi

Eğitmen: Fikret GÜÇLÜER



11 Mart 2024



13.00-17.00



300 TL



Online



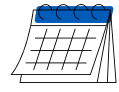
Katılım Belgeli

- Kaynak Olarak Zamana Bakışımız
- Hayattaki İdeal Dengeyi Yakalamak
- Benim Zamanım / Başkalarının Zamanı
- Başarılı Olmak / Mutlu Olmak
- Alışkanlık Değiştirme Felsefesi
- Kişisel Verimlilik ve Etkinlik Kavramı
- Hedef Belirleme (Uzun- Orta – Kısa Vadeli Hedefler)
- Önceliklendirme Düzeyini Oluşturmak, Kendinin ve Başkalarının Önceliklerini Yönetmek
- Karar Vermenin Duygusal ve Mantıksal Boyutu
- Planlamanın Tanımı / Planlama ve Programlama Farkı / Kullanılabilir Zaman
- Teknolojiyi Etkin Olarak Kullanma (Microsoft Outlook – Calender – Cep Telefonları)
- Zaman Çalışıcılarla Başa Çıkma Önerileri
- Kişisel Gelişim Aksiyon Planı Hazırlama



Nöro Satış - Bilinçaltı Satışın Sırları

Eğitmen: Onur TUĞMAN



13 Mart 2024



09.30-12.30



300 TL



Online



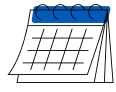
Katılım Belgeli

- Alışveriş Süreci
- Bilinçaltı ve Bilinç Düzeyi Sistemleri
- Satın Alım Davranış Temelleri
- Karar Alma Mekanizmaları
- Yeni Nesil Satış Kavramı
- Nöro Satış Kavramı
- Beyinin Fonksiyonel İşlevleri
- Satın Alma Motivasyonu ve Kararına Etki Eden Faktörler
- İknanın Psikolojisi ve İkna Yöntemleri
- Kişi Temsil Sistemleri ve Duyusal Satış
- Algı Yönetimi Kavramları
- Değer Odaklı Satış ve Deneyim
- Nöro Satış ve Etik
- Bilinçaltı Satış Teknikleri için Uygulama Atölyesi



ISO 14064-1 Karbon Ayakizi Hesaplama ve Raporlama

Eğitmen: Kaan VATANSEVER



14-15 Mart 2024



09.30-16.30



700 TL



Online



Katılım Belgeli

- Sürdürülebilirliğe Giriş
- Yer'in Enerji Dengesi
- Sera Gazı Etkisi
- Yeşil Terimler
- ISO 14060 Ailesi
- ISO 14064-1 Standardı
- Madde 1: Kapsam
- Madde 2: Bağlayıcı atıflar
- Madde 3: Terimler, tanımlar
- Madde 4: Ülke
- Madde 5 : Sera Gazı Envanter Sınırı+ Uygulamalar
- Madde 6: Sera Gazı Emisyonlarının ve Azaltımlarının Miktarının Belirlenmesi+ Uygulamalar
- Madde 7 : Azaltma Faaliyetleri +Uygulamalar
- Madde 8 : Sera Gazı Envanter Kalite Yönetimi
- Madde 9 : Sera Gazı Emisyonlarının Raporlaması
- Madde 10: Kuruluşun Doğrulama Faaliyetlerindeki Rolü
- Uygulamalı Problem Çözümleri
- Örnek Bir 14064-1 Raporu İncelemesi



Tasarım Odaklı Düşünme

Eğitmen: Gökhan AVCI



18-19-20-21 Mart 2024



13.00-17.00



1.600 TL



Online



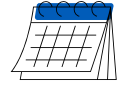
Katılım Belgeli

- DT Bileşenleri
- Dinamikler ve Detayları
- 5 Adımın Anlatımı
- Müşteri ile Empati
- Problem Tanımlama
- Deneyim Tasarımı
- Ürün Yönetimi Disiplini
- Fikirleştirme Aşama
- Prototip
- Takım Çalışması
- Kanca Atma
- Sunuş, Değerlendirme



İhracatı Artırmada Yapay Zeka Kullanımı

Eğitmen: Dr. Umut KÖKSAL



22 Mart 2024



09.30-12.30



300 TL

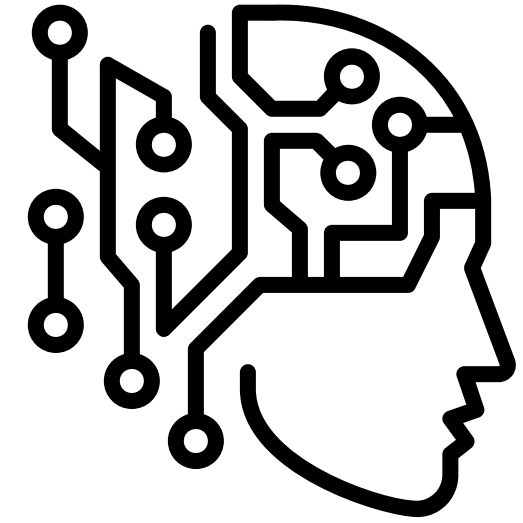


Online



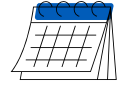
Katılım Belgeli

- Yapay Zeka Nedir?
- Yapay Zekanın Dijitalleşme İçerisindeki Yeri Nedir?
- Yapay Zeka İhracat Süreçlerini Nasıl Dönüştürmektedir?
- Yapay Zeka Teknolojilerinin İhracat Sürecinin Artırılmasındaki Faydaları Nelerdir?
- Maliyet Düşürme
- Verimlilik
- Süreç Optimizasyonu
- Diğer Faydalar
- Yapay Zekanın İhracat Süreçlerindeki Uygulamalarına İlişkin Örnekler
- İhracatta Tahmine Dayalı Analitik
- Yapay Zeka Tabanlı Risk Yönetimi
- Akıllı Lojistik ve İhracat Optimizasyonu
- Örnek Uygulamalar ve Teknolojilere Bakış
- İhracatçı Firmalara Öneriler, Yol Haritası



E-İhracat Destekleri

Eğitmen: İbrahim ŞEN



25 Mart 2024



14.00-16.00



Ücretsiz



Online



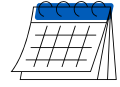
Katılım Belgeli

- E-İhracat Desteklerinin Kapsamı ve Amacı Nedir?
- Kimler Yararlanabilir? Yararlanıcı Türleri Nelerdir?
- Başvurular İçin Ön Şartlar Nelerdir?
- Destek Başvuru Süreci Nasıl İlerliyor?
- Şirket Statüsündeki Yararlanıcılara Yönelik Destekler Hangileridir? Ayrıntıları Nelerdir?



Dış Ticarete Gümrük Operasyonları

Eğitmen: Hakan UÇAK



26 Mart 2024



13.30-16.30



300 TL



Online



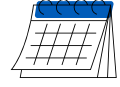
Katılım Belgeli

- Gümrük Nedir?
- Dış Ticarete Taraflar Kimlerdir?
- Temel Gümrük Terimleri Nelerdir?
- Dış Ticarete Temsil
- Dış Ticarete Muhatap Olunan Kurumlar
- Dış Ticarete Kullanılan Belgeler
- Gümrük Beyannamesi
- Satış Faturası
- Sigorta Poliçesi
- Navlun Makbuzu
- Çeki Listesi
- Konşimento
- Dolaşım Belgesi
- Kontrol Belgeleri
- İthalata İlişkin Gümrük Süreçleri
- İhracata İlişkin Gümrük Süreçleri



İleri Seviye MS Excel Uygulamaları (Fiziki)

Eğitmen: Semih SUNGUR



26-27 Mart 2024



09.30-16.30



2.800 TL

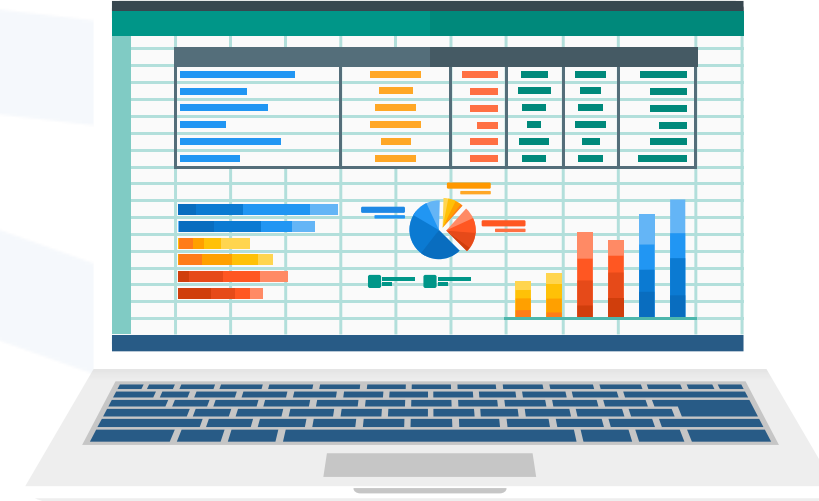


Dış Ticaret
Kompleksi



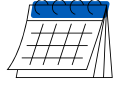
Katılım Belgeli

- Hesaplamalar ve Formül Yazma Kuralları
- Sık Kullanılan Fonksiyonlar
- Verilerle Çalışmak
- Pivot Table



İleri Düzey Photoshop

Eğitmen: Hasan Çağrı GÜNGÖR



27 Mart 2024



09.30-16.30



700 TL



Online

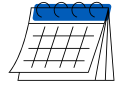


Katılım Belgeli



INCOTERMS 2020 – Uluslararası Teslim Şekilleri

Eğitmen: Reşat BAĞCIOĞLU



28 Mart 2024



09.00-13.00



400 TL



Online



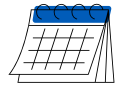
Katılım Belgeli

- Transfer Of Risk From The Seller To The Buyer – Chart
- INCOTERMS 2020 Dış Ticarete Teslim Şekilleri
- International Commercial Terms – Karşılaştırmalı Tablo
- INCOTERMS 2020 Teslim Şekillerinin Esas Olarak İncelenmesi
- INCOTERMS 2020 - Teslim Şekillerinin Satıcının ve Alıcının Sorumlulukları ve Riskleri
- CFR, COST AND FREIGHT – Mal Bedeli ve Navlun (Taşıma Bedeli)
- CIF, COST INSURANCE AND FREIGHT – Mal Bedeli Sigorta Ve Navlun
- CPT, CARRIAGE PAID TO – Taşıma Ücreti Ödenmiş Olarak Teslim
- CIP, CARRIAGE INSURANCE PAID TO – Taşıma ve Sigorta Ödenmiş
- DAP, DELIVERED AT PLACE – Belirlenen Bir Yerde Teslim
- DPU, DELIVERED AT PLACE UNLOADED – Belirlenen Yerde Teslim Mallar Boşaltılmış (YENİ TERİM)
- DDP, DELIVERED DUTY PAID – Gümrük Resmi Ödenmiş Varış Yerinde Teslim



İhracat İstihbaratı & İhracat Süreçlerinde Kullanılan Dijital Çözümler (Fiziki)

Eğitmen: Ersan ERTÜRK



28-29 Mart 2024



09.30-16.30



2.800 TL



Dış Ticaret
Kompleksi



Katılım Belgeli

- Hedef Pazar İstihbaratı ve Hedef Pazar Tayini
- Satın Alım Kararı Veren Hedef B2B Alıcıların Tespiti, Takibi ve İletişim Yönetimi
- RFQ Yapıları; Yurt Dışı Satın Alım Taleplerinin Takibi ve Teklif Verme
- Fuar Katılımcılarına Ulaşmak B2B Online Satış Kanallarının Yönetimi ve Başarı İpuçları
- Yeni B2B Satış Kanallarının Tespiti ve Değerlemesi
- CRM Modüllerinin Satışta Kullanımı
- Pazarlama Otomasyonlarıyla Satış Performansınızı Arttırın
- Uluslararası Pazaryerinde Toptan ve Flash Satışlar
- E-ihracat Süreçlerinde Kullanılan Temel Altyapı ve Araçlar
- Pazara Giriş ve Fiyatlama Stratejileri
- Depolama, Gümrük ve İade Yönetimi
- E-ihracata Yönelik Devlet Destekleri



İMMİB Akademi'ye Ulaşmak Çok Kolay

 0212 454 0000

Dahili 1995 — 1671 — 1239 — 1896

akademi@immib.org.tr

Sosyal Medyada İMMİB Akademi 

akademi.immib



 immibakademi

 immibakademi

 immibakademi

